

MARKETING OF SHEEP ANIMAL IN LIBYA (CASE STUDY, EL-GABAL EL-AKHDAR REGION)

Mohamed, S. A. F.

Agric., Economics Dept., Fac., of Agric., Elbaidaa, Omar Elmokhtar Univ., Libya

تسويق حيوانات الأغنام في ليبيا
(دراسة حالة: منطقة الجبل الأخضر)

سعد عريف فضل الله محمد

قسم الاقتصاد الزراعي - كلية الزراعة - البيضاء - جامعة عمر المختار

الملخص

يلعب الإقلاع الحيواني دوراً مهماً في تلبية احتياجات الأفراد من البروتين الحيواني في ليبيا . ويبلغ متوسط نصيب الفرد الليبي من مختلف مصادر البروتين الحيواني حوالي ٢٠,٦ جم/ يوم ، وهذه الكمية لا تزيد عن حوالي ٦٦% من احتياجات الفرد التي توصي بها منظمة الصحة العالمية التي تبلغ حوالي ٣٣ جم/ يوم . وعلى الرغم من المكانة التي يتبوأها الإنتاج الحيواني ومنتجاته المختلفة إلا أنه لم ينل حظه من الدراسة والاهتمام من الناحية الاقتصادية . ويفيد هذا البحث إلى دراسة تسوير حيوانات الأغنام في ليبيا . ولتحقيق الهدف من الدراسة تم الاعتماد على بيانات أولية من خلال استمارنة استبيان أعدت خصيصاً له بهذه الدراسة .

ودراسة تأثير المتغيرات الاقتصادية والاجتماعية على الإيراد التسويري من حملان الأغنام قدرت علاقة الانحدار البسيط وقد تم اختيار النموذج الخطي لقياس هذه العلاقات لأنه قد اتسم بأفضل التنتائج الإحصائية . وأشارت نتائج التقييم للعلاقات البسيطة إلى المعنوية الإحصائية عند المستوى الاحتمالي ٠,٠١ بين الإيراد التسويري من حملان الأغنام وكل من عدد الحملان المسوقة ، سعر شراء الحملان ، سعر بيع الحملان ، وكذلك المعنوية الإحصائية عند المستوى الاحتمالي ٠,٠٥ . العلاقة القبابية البسيطة بين المتغير التابع وكل من التكاليف التسويقية المتغيرة ، إضافة إلى عمر المسوقة وخبرته كمتغيرات مستقلة .

وباستخدام تحليلاً الانحدار المرحلي لهذه المتغيرات تبين أن عدد الحملان المسوقة ، سعر الشراء ، سعر البيع . التكاليف التسويقية المتغيرة من أهم المتغيرات الاقتصادية إضافة إلى عمر المسوقة وخبرته التي اعتبرت من أهم المتغيرات الاجتماعية المؤثرة في الإيراد التسويري من حملان الأغنام ، إذ فسرت هذه المتغيرات مجتمعة حوالي ٧٨% من التغيرات في الإيراد التسويري من حملان الأغنام في منطقة الجبل الأخضر في ليبيا .

وتبين من الدراسة أن تسوير الحملان في الجماهيرية الليبية تعاني من بعض المعوقات الإنتاجية ، والتسويقية ، والتمويلية ، والقانونية ، والاجتماعية ، التي تحد من زيادة الإنتاج والتسويق وبالتالي تؤدي إلى انخفاض الإنتاج من تلك الحملان على الرغم من أهميتها في تلبية الاحتياجات الاستهلاكية للمجتمع الليبي من اللحوم الحمراء .

المقدمة

يعد النقص الواضح في البيانات والإحصاءات اللازمة لدراسة القطاع الزراعي فضلاً عن سوء المتابح منها من أهم المشكلات التي تواجه البحث العلمي في الزراعة الليبية بصفة عامة والبحث الاقتصادي على وجه الخصوص ، ولقد بات بحث مشاكل الإنتاج الحيواني بالزراعة الليبية أمر بالغ الصعوبة حيث يتسم القدر المتابح من البيانات على المقصد الزراعي الليبي بصفة عامة والخاص بالأشطة الحيوانية بصفة خاصة بكثير من التضارب والتناقض وعدم الدقة في أغلب الأحوال ، بالإضافة إلى انعدام قدر كبير من البيانات التي لا غنى عنها للرقوف على مواطن الصنف وأسباب الفخل في هذا القطاع .

ويعد نظام التسويق الراهن الذي تنتهي به أسواق الحيوانات الحية أحد الأسباب الرئيسية المؤدية لارتفاع الأسعار السوقية للحيوانات المزرعية إذ تم عمليات البيع والشراء دون معايير أو أسس محددة

للاغراض الانتاجية المختلفة ، ومن ثم تكون للمساومة السعرية دور الرئيسي في تحديد الأسعار مما يضفي على هذه الأسواق درجة عالية من الغموض والالتباس والمالحة في الأسعار ، كما لا توجد آية موسسات أو جهات تنظم وتدبر التعامل بهذه الأسواق مما يترتب عليه انعدام المعلومات السوقية والتي توافرها يقلل من شأن المساومة السعرية ويزيل مثل هذا الغموض ويضفي نوعاً من الاستقرار على تلك الأسواق ، فضلاً على أن توافر البيانات والمعلومات التسويقية يعد أمراً ضرورياً لخطفط سياسة الدولة في مجال الإنتاج الحيواني .

المشكلة البحثية

تعتبر المنتجات الحيوانية وخاصة اللحوم الحمراء من حيوانات الأغذى يمكن في غذاء الإنسان في الجماهيرية الليبية حيث إنها مصدرًا أساسياً للبروتينات الحيوانية أو السعرات الحرارية وكذلك الدهون والفيتامينات ، وعلى الرغم من المكانة التي يتبوأها الإنتاج الحيواني ومنتجاته المختلفة إلا أنه لم ينل خطه من الدراسة والاهتمام من الناحية التسويقية الأمر الذي أوضاع ضرورة دراسة موضوع تسويق حيوانات الأغذى في منطقة الجبل الأخضر بالجماهيرية الليبية .

ومما هو جدير بالذكر أنه بالرغم من تناول البحوث الاقتصادية الزراعية في الجماهيرية الليبية الكثير من المشكلات الاقتصادية الزراعية بالبحث والتحليل ، إلا أن هذه البحوث لم تقتصر إلى دراسة أسواق الحيوانات الحية ، ولعل عزوف الاقتصاديين الزراعيين الليبيين عن دخول هذا الميدان وتناوله بالدراسة والتحليل قد يرجع إلى عدم توافر أي بيانات عن هذه الأسواق وتوزيعها ونظم التعامل فيها ، وعدم توافر أي نظام لتسجيل المعلومات أو التقارير السوقية لأسواق الحيوانات الحية ، فضلاً على أن مثل هذه الدراسات تتطلب قدرًا كبيرًا من المهارة والخبرة لجمع وتسجيل هذه المعلومات نظراً لأن عدم المعابر الموضوعية التي يتم على أساسها التعامل في هذه الأسواق ، هذا بالإضافة إلى العقبات المادية والإدارية التي تعتبر هي الأخرى عائقاً كبيراً في مواجهة هذا النوع من الدراسات لحاجته إلى الكثير من الاعتمادات المالية اللازمة للدراسة .

وتحدد المشكلة موضوع الدراسة ذات أهمية لأنها تتعلق بتسويق الأغذى والتي تعتبر من أهم عناصر الثروة الحيوانية بالجماهيرية الليبية باعتبارها من أهم مصادر اللحوم والصوف ، في الوقت الذي تواجهه الدراسة فيه بقصور الدراسات السابقة لحيوانات الزراعة في الجماهيرية الليبية .

أهداف البحث:

يهدف البحث إلى دراسة اقتصاديات تسويق الأغذى بمنطقة الجبل الأخضر بالجماهيرية الليبية من خلال التعرف على معوقات تسويق الأغذى ، والتحليل القياسي للمتغيرات الاقتصادية والاجتماعية المرتبطة بتسويق الأغذى في منطقة الجبل الأخضر ، ومحاولة التوصل إلى مجموعة الحلول والتوصيات التي يمكن أن تفيد واضعى السياسات الاقتصادية الزراعية في هذا المجال .

الطريقة البحثية ومصادر البيانات

تسند هذه الدراسة على كل من أسلوبي التحليل الوصفي لشرح وتقسيم مختلف الجوانب النظرية المتعلقة بموضوع الدراسة وكذلك التحليل الكمي استناداً إلى استخدام الأساليب القياسية مثل تحليـل الانحدار بشقيه البسيط والمتعدد ، وتم الاستعانة بالنماذج الرياضية في صورتها الخطية واللوغاريتمية المزدوجة وغيرها من الصور الرياضية الأخرى وذلك لتقرير بعض العلاقات القياسية المرتبطة بالدراسة ، ثم المعاوضة بين هذه الصور استناداً إلى قيم F ، R^2 ، R^2 للنموذج المقدر ، وقيمة t لمعاملات الانحدار الداخلة في النموذج .

وتعتبر مشكلة عدم توافر البيانات اللازمة من أهم المشكلات التي واجهت إجراء هذه الدراسة ، ولذا فقد تم الحصول على البيانات اللازمة للدراسة ميدانياً بواسطة الباحث وذلك عن طريق الاستبيان المعد لهذا الغرض عن أسواق حيوانات الأغذى في منطقة الجبل الأخضر بالجماهيرية الليبية، إضافة إلى الاستعانة بالدراسات العربية والأجنبية ذات الصلة بموضوع الدراسة.

منطقة الدراسة والمتغيرات البعثة

نظراً لظروف المنطقة واتساعها تم اختيار عينه عشوائية بلغت مائه وخمسين مسقاً للأغذى في أسواق الحيوانات الحية بمنطقة الجبل الأخضر باختلاف تصنيفاتهم من مربين وتجار جملة وتجار تجزئة ،

وقد تم تقسيم أسواق منطقة الجبل الأخضر إلى سبعة فروع ، ويشمل كل فرع عدداً من القرى ، وتم اعتبار سوق مدينة البيضاء هو السوق المركزي لحيوانات الأغنام وذلك لوقوعه في عاصمة هذه المنطقة ومكانه المتميز الموجود على امتداد الطريق الرئيسي الذي يربط غرب الجماهيرية بشرقاً . وتحتوي منطقة الجبل الأخضر على قرابة ربع عدد حيوانات الأغنام بالجماهيرية الليبية ، وإضافة إلى كونها منطقة رعوية وصحراوية مفتوحة اعتمدت على مياه الأمطار والأبار ، والأمر الذي أعطى ميزه خاصة لقائمين على ممارسة نشاط تسوير الأغنام بهذه المنطقة بهدف الارتفاع بمستوي زيادة دخولهم وما يتربت على ذلك من زيادة الطلب على المنتجات الحيوانية الغذائية بهدف تحقيق الاكتفاء الذاتي من مصادر البروتين الحيواني من اللحوم الهراء لحيوانات الأغنام .

ولقد قع الاختيار على عدد من المتغيرات التي يفترض تأثيرها على نشاط تسوير الأغنام عند سوقى حيوانات الأغنام في منطقة الجبل الأخضر ، وأمكن حصر هذه المتغيرات في أعمار المسوقيين ، المستوى التعليمي للمسوقيين ، مدة الخبرة في مجال تربية وتسويير الأغنام ، ومدى التفرغ لممارسة هذا النوع من النشاط . عدد أفراد الأسرة ، عدد حيوانات الأغنام في عمر التسوير ، وتكلفة أعلاف الأغنام (خضراء - مخلفات محاصيل - مركرة - أخرى) ، وتكلفة العمالة الزراعية المستخدمة في تربية ورعاية الأغنام ، وكذلك تكلفة الخدمات البيطرية ، ومجموعة التكاليف الأخرى المتمثلة في التكاليف التسويقية المتغيرة ثم تحديد صافي الإيراد التسوقي ، وقد تأثرت كمية اللحوم المسروقة من لحوم الأغنام كمتغير تابع بعدد من المتغيرات المستقلة والتي اشتغلت على أعمال ، وتعلم ، وخبرة ، ونفرغ المسوقيين لمارسة نشاط تسوير الأغنام الحية ، إضافة إلى عدد أفراد أسرهم ، وعدد حيوانات الأغنام لديهم ، وتكلفة الأعلاف الخضراء ، ومخلفات محاصيل الحبوب ، والأعلاف المركرة ، والأعلاف الأخرى (الشعير - الخيز الجات) إضافة إلى تكلفة العمالة والرعاية البيطرية ، وجملة التكاليف المزمعة المتغيرة .

الشاملة والعينة

تثنت شاملة هذا البحث في جميع المسوقيين في الفروع المختلفة في منطقة الجبل الأخضر وتم تقسيمها إلى سبعة فروع يشمل الفرع الأول منطقة سة وال Hammamah وسيدي عبد الواحد واقفصة والحنية في حين يشمل الفرع الثاني مناطق الكوف وقصر ليبا وبالحديد وزاوية العرقوب ، ويشمل الفرع الثالث منطقة مراوة ، واحتوى الفرع الرابع على مناطق شحات وقرنادة وسوسة وأن الفرع الخامس قد تكون من مناطق عمر المختار وأسلطة والبيضاء والموسيطة أما الفرع السادس قد شمل مناطق قندولة والجهاد والخويمات واحتوى الفرع السابع على منطقة الفاندية وذلك كما يوضحه جدول رقم (١) . ونكن نظراً لظروف المنطقة واتساعها وتناثر المسوقيين فقد طلب الأمر اختيار حجم العينة بنسبة ٤٢٪٤١ من العدد الكلي للمسوقيين في هذه الفروع وبالغ عددهم حوالي ٦٢١٤ مسؤولاً وقد تم اختيار عينة عشوائية طبقية من فئات المسوقيين المختلفة بلغت ١٥٠ مسؤولاً للأغنام شاملة مختلف أحجام وملكيات الأغنام لديهم والتي تراوحت بين حيازات للأغنام لعدد خمسين رأساً إلى الملكيات الأكثر من مائتي رأس موزعة على الفروع المختلفة في منطقة الجبل الأخضر .

وقد وزعت الاستمرارات الباحثية على كل الفروع وفقاً لحجم الحيازة لدى مسوقى حيوانات الأغنام بالنسبة لأجمالي حجم الحيازات في المنطقة وبعد تحديد عدد الاستمرارات لكل فرع (الفروع السبعة) تم توزيعها بناءً على كثافة حيوانات الأغنام داخل كل فرع وفقاً للأهمية النسبية لكل مجموعة داخل كل فرع . أسلوب تجميع وتحليل البيانات : اعتمدت الدراسة على إعداد استمرارة استبيان لتجمیع واستصانء الآراء والبيانات المتعلقة بالمتغيرات الاقتصادية والاجتماعية لمسوقى حيوانات الأغنام في منطقة الجبل الأخضر وذلك عن طريق المقابلة الشخصية للمسوقيين . وقد روعي في تصميم هذه الاستمرارة الباحثية شمولها على الأسئلة التي تحقق أهداف هذه الدراسة ، وقد تضمن الاستبيان قسمين رئيسين تضمن أولهما البيانات المتعلقة بالمتغيرات الاقتصادية والمرتبطة بتسويق حيوانات الأغنام في منطقة الجبل الأخضر والمتمثلة في تكلفة العليةة الخضراء (س،)، وتكلفة العليةة المركرة (س،)، وتكلفة الخدمات البيطرية (س،)، وتكلفة العمل العرقي (س،)، وتكلفة مخلفات محاصيل الحبوب (س،) وتكلفة الشعير (س،)، وتكلفة الخيز الجاف (س،)، صافي إيرادات المرحلة (س،)، أما القسم الثاني فقد اشتمل على البيانات المتعلقة بالمتغيرات الاجتماعية المرتبطة بتسويق لحوم الأغنام في منطقة الجبل الأخضر والمتمثلة في أعمار المسوقيين (س،)، والحالات التعليمية (س،)، وخبرة المسوق (س،)، والتفرغ لمارسة النشاط (س،). وفيما يتعلق بأسلوب تحليل البيانات فقد تم الاستعانة ببعض الأساليب والآلات الإحصائية لتحليل البيانات الأولية المستمدة من الدراسة الميدانية ، وقد انحصرت هذه الأدوات في استخدام أسلوب تحليل الانحدار بشقيه البيطري والمتعدد

باستخدام النموذج الكامل أو الانحدار المرحلي للنماذج الخطية واللوغاريتمية المستخدمة في تغير العلاقات الدالية بين المتغيرات المستقلة والمتغير التابع .

جدول رقم (١) : عدد حيوانات الأغنام وعدد المسوقيين في منطقة الجبل الأخضر موزعة على الفروع المختلفة .

المنطقة	عدد حيوانات الأغنام	عدد حيوانات الأغنام بالمنطقة	% من جملة عدد حيوانات الأغنام في المنطقة	عدد المسوقيين	عدد الاستثمارات
الفرع الأول	٤٩٣٥١	٤٧٩٤٠	٤,٧	٢٣٢	٥,٣
سسة	٤٠٩٠٢	٣٩٤٠	٣,٩	٢٥٣	٥,٦
الحمدنة					
سيدي عبد الواحد	٢١٢٧١	١٧٩٤٠	١,٧	١٣٢	٢,١
أقتنطة					
الحنية	٢٩٠٨٣	٢١٢٧١	٢,٠	١٥٦	٢,٥
اجمالي الفرع الأول	١٥٨٥٤٧	١٥١	١٥,١	١٢٧٥	٢١,٤
الفرع الثاني					
الكوف	٥٠٥٧٢	٤٨	٤,٨	٢٦٣	٤,٢
قصر نبيا	٤٧٢٩٢	٤٥	٤,٥	٢٩٣	٤,٧
بالحدين	١٩٦٥٥	١٩	١,٩	١٥٨	٢,٥
زاوية العرقوب	٤٩٣٥٨	٤٧	٤,٧	٤٧٧	٧,٧
اجمالي الفرع الثاني	١٦٦٨٧٧	١٥,٩	١٥,٩	١١٩١	١٩,١
الفرع الثالث					
مرادوة	٧٠٨٠٩	٧,٧	٧,٧	٢١٥	٣,٥
اجمالي الفرع الثالث	٧٠٨٠٩	٧,٧	٧,٧	٢١٥	٣,٥
الفرع الرابع					
شحات	٩١٥٧٥	٨,٧	٨,٧	٥٧٣	٩,٢
قرنادة	٢٥٨٥٠	٢,٥	٢,٥	١٧٥	٢,٨
سوسة	١٩٩٤٠	١,٩	١,٩	٣٢٢	٥,٣
اجمالي الفرع الرابع	١٣٧٣٦٥	١٣,١	١٣,١	١٠٧٠	١٧,٣
الفرع الخامس					
عمر المختار	٤٨٩١٨	٤,٦	٤,٦	٣٢٢	٥,٢
اسلنطة	٩٣٩٤٠	٨,٩	٨,٩	٣١٤	٥,١
البيضاء	٤١٨١٩	٤,٠	٤,٠	٢٤٤	٣,٩
الوسيعة	١٤٣٨٠	١,٤	١,٤	٩٢	١,٥
اجمالي الفرع الخامس	١٩٩٠٥٧	١٨,٩	١٨,٩	٩٧٢	١٥,٧
الفرع السادس					
قندولة	٦٢٠٦٠	٥,٩	٥,٩	٢٦٩	٤,٣
الجهاد	١١١٤٤٩	١٠,٦	١٠,٦	٤٥٩	٧,٤
الغورونت	٧١٦٣٢	٦,٨	٦,٨	٢٥٤	٤,١
اجمالي الفرع السادس	٢٤٥١٤١	٢٣,١	٢٣,١	٩٨٢	١٥,٨
الفرع السابع					
الفاندية	٧٥٧٤٢	٧,٢	٧,٢	٥٩	٨,٢
اجمالي الفرع السابع	٧٥٧٤٢	٧,٢	٧,٢	٦٢١٤	١٠,٠
المجموع	١٥٥٣٥٧٨	١٠٠	١٠٠		

المصدر : جمعت وحسبت من نقابة الفلاحين والمربين بمنطقة الجبل الأخضر - كشف المراجعات النهائية لنتائج حصر الأغنام وعدد المسوقيين بمنطقة الجبل الأخضر . ٢٠٠٧ - ٢٠٠٨ .

تحليل الانحدار للمتغيرات الاقتصادية والاجتماعية المرتبطة بتسويق حيوانات الأغنام :

استخدم أسلوب تحليل الانحدار بشقيه البسيط والمتمدد سواء باستخدام النموذج الكامل الذي يشمل كافة المتغيرات المستقلة أو الانحدار المتعدد والمرحلي للنموذجين الخطى واللوغاريتمي المستخدمين في تغير العلاقات الدالية بين المتغيرات المستقلة والمتغير التابع . وقد انحصرت المتغيرات المستقلة في هذه الدراسة كما سبق ذكره في كل من المتغيرات الاقتصادية التي أمكن توضيح حسابها وعلاقتها بالمتغير التابع وهي عدد الحملان المسوقة ، وسعر الشراء ، وسعر البيع ، والتکاليف المتغيرة ، في حين اشتملت المتغيرات الاجتماعية على كل من عمر المسوق وخبرته . وقد تم تحليل بيانات العينة السابق سحبها في منطقة الجبل الأخضر باستخدام المتغيرات الاقتصادية التي سبق عرضها مع المتغير التابع ، ومرة ثانية على مستوى

المتغيرات الاجتماعية ، ومرة أخرى شملت المتغيرات المستقلة الاقتصادية والاجتماعية معا ، حتى لا يهمل أثر أي متغير مستقل والمتغيرات مجتمعة على المتغير التابع .

١ - المتغيرات الاقتصادية : من بيانات العينة قدرت علاقة الانحدار القياسي البسيط بين المتغير التابع ، وكل متغير من المتغيرات الاقتصادية المستقلة على حدة وذلك لتوضيح أثر كل متغير على المتغير التابع كما يوضح الجدول رقم (٢) ، وقد تم اختيار النموذج الخطى لقياس هذه العلاقة حيث اتسم هذا النموذج بأفضل النتائج الإحصائية خاصة لمعامل التحديد المعدل أو معنوية المتغيرات المستقلة عند مستويات المعنوية المallowe ٠٠٥ ، ٠٠٠ ، بالإضافة إلى معنوية النموذج . وأشارت نتائج التقدير للعلاقات القياسية البسيطة إلى المعنوية الإحصائية عند المستوى الاحتمالي ٠١ ، للعلاقة البسيطة بين الإيراد التسويفي من حملان الأغنام كمتغير تابع وكل من عدد الحملان المسوقة ، وسعر شراء الحملان وسعر بيع الحملان المسوقة ، والتكاليف المتغيرة .

جدول رقم (٢) : تحليل الانحدار البسيط للنموذج الخطى للمتغيرات الاقتصادية المؤثرة على الإيراد التسويفي من حملان الأغنام لمنطقة الجبل الأخضر لعام ٢٠٠٧ .

المتغير المستقل	أ	ب	ج	د	ف	ج	ر	ر٢
عدد الحملان المسوقة	٧٤٦,٤٢	٨,٨٦	٤٢,٨٦	٠,٤٢	٠,٤١	٠,٤٢	٠,٤١	٠,٤١
(سر)	٣٠٢١,٢٩	١٠,٦	١٠,٥	٠,٣٣	٠,٣٢	٠,٣٣	٠,٣٢	٠,٣٢
(سر شراء الحملان)	٩٠٣,٧٦	٥,١١	٩,٧٣	٠,٣١	٠,٣٠	٠,٣١	٠,٣٠	٠,٣٠
(سر بيع الحملان)	١٦٤٣,٤٠	٠,٠٢	٤,٠٤	٠,١٩	٠,١٩	٠,١٩	٠,١٩	٠,١٩
(التكاليف المتغيرة)	٢٠,٠١	*	*					
(ال)								

المصدر : جمعت وحسبت من البيانات الواردة بالاستبيان البحثى لمنطقة الجبل الأخضر لعام ٢٠٠٧ .

وقد حسبت مصفوفة الارتباط الجزئي بين هذه المتغيرات الاقتصادية وبين المتغير التابع لتحديد قوة العلاقة الارتباطية فيما بينها في صورتها الخطية كما في الجدول رقم (٣) ، وتم الفصل بين المتغيرات الاقتصادية المستقلة التي ترتبط فيما بينها ارتباطاً شديداً سواء كان طردياً أو عكسيًا بما يتراوح بين $\pm 0,8$ وأشتمل النموذج على المتغيرات الاقتصادية التي ارتبطت بالمتغير التابع ارتباطاً كبيراً .

وقد تم تقدير علاقة الانحدار المتعدد بين المتغير التابع الممثل في الإيراد التسويفي من حملان الأغنام ، وبين المتغيرات الاقتصادية السابقة ذكرها وأوضحت نتائج التحليلات المختلفة تفضيل النموذج الخطى لتمثيل بيانات العلاقة وأمكن تقدير العلاقات الدالة بين الإيراد التسويفي من حملان الأغنام وأهم المتغيرات الاقتصادية المؤثرة في النتائج التالية :

$$\text{ص}^{\text{ا}} = ٦٤,١٨ + ١٩١٠,٦٢ \times \text{ص}^{\text{ب}} + ٥,٨٦ \times \text{ص}^{\text{ج}} - ٣,٧٥ \times \text{ص}^{\text{د}} + ١٠,١٤ \times \text{ص}^{\text{ز}} + ٢١ \times \text{ص}^{\text{ز}}$$

$$** (٣,١٥) - ** (٦,١٧) - ** (٦,٩٨) - * (١,٩٩)$$

$$F = 15.36 \quad R^2 = 0.65$$

جدول رقم (٣) : مصفوفة الارتباط الجزئي للمتغيرات الاقتصادية المؤثرة على الإيراد التسويفي من حملان الأغنام للنموذج الخطى لمنطقة الجبل الأخضر لعام ٢٠٠٧ .

ص	٣	١٠	١١	ص	٢١
١					
	٠,٤٧٣٨٧				
		٠,٤٤٥٢-			
			٠,١١٨٠٧-		
				٠,٠٦٢٦٥	
					٠,٠٤٣٦٣-
					٠,٠٥٤٧٩
					٠,٠٢٢٦٢
					٠,٠٥١٢١
					٠,٠٠٦٣٥

المصدر : حسبت من البيانات الواردة بالاستبيان البحثى لمنطقة الجبل الأخضر لعام ٢٠٠٧ .

وأوضح من قيمة معامل التحديد للعلاقة المقدرة أن هذه المتغيرات مجتمعة قد فسرت حوالي ٦٥٪ من التغيرات الحادة في الإيراد التسويفي من لحوم الأغنام المسوقة . ومن النموذج تبين معنوية المتغيرات المستقلة س، (عدد الحملان المسوقة) س، (سعر الشراء) س، (سعر البيع) س، (التكاليف المتغيرة) . كما تبين معنوية النموذج عند مستوى المعنوية ٠٠١ . وقد تم استخدام الانحدار المرحلى ، وأمكن الحصول على العلاقات الموضحة بالجدول رقم (٤) .

وبين من نتائج الانحدار المرحلي للمتغيرات الاقتصادية أن النموذج الرابع يدأفضل النماذج نظراً لارتفاع قيمة معامل التحديد بالإضافة إلى معنوية معاملات الانحدار ، ومعنى النموذج عند مستوى المعنوية ١٠٠٪ . وتبين أن المتغيرات التفسيرية التي تتضمنها النموذج الرابع من س٢، س١، س٠، س١١، س٢١ قد فسرت حوالي ٦٥٪ من التغيرات الحادثة في الإيراد التسويقي من حملان الأغnam وأوضحت هذا النموذج أن تغيراً قدره ١٠٪ في كـ من س٢، س١، س٢١ يؤدي إلى زيادة الإيراد التسويقي من حملان الأغnam بحوالي ٥٨,٦٪ ، ٣٧,٥٪ على الترتيب ، في حين أن هذا التغير في س٠، س١، س٢١ إلى نقص الإيراد التسويقي بحوالي ٦٤١,٨٪ .

ب - المتغيرات الاقتصادية والاجتماعية : من نفس بيانات العينة قدرت علاقة الانحدار البسيط بين المتغير التابع ، وكـ متغير من المتغيرات الاقتصادية والاجتماعية على هذه لتوضيح لـ كل متغير مستقل على المتغير التابع وذلك كما اوضح من جدول (٢) . وقد تم اختيار النموذج الخطى لقياس هذه العلاقات ، حيث يتسم هذا النموذج بأفضل النتائج الإحصائية خاصة بالنسبة لمعامل التحديد المعدل ومنعوية المتغيرات المستقلة عند مستويات المعنوية المallowe ، ٠,٠١ ، ٠,٠٥ ، بالإضافة إلى معنوية النموذج . وتثير نتائج التقدير للعلاقات القياسية السبعة إلى المعنوية الإحصائية عند المستوى الاحتمالي ٠,٠١ بين الإيراد التسويقي من حملان الأغnam كمتغير التابع وكل من عدد الحملان المسوقة ، وسعر النساء ، وسعر البيع ، كمتغيرات مستقلة ، وإلى المعنوية الإحصائية عند المستوى الاحتمالي ٠,٠٥ للعلاقة القياسية البسيطة بين المتغير التابع وكل من التكاليف المتغيرة وعمر المسوقة وخبرته كمتغيرات مستقلة .

ولقد تم حسب مصفوفة الارتباط الجزئي بين المتغيرات الاقتصادية والاجتماعية المستقلة المؤثرة على الإيراد التسويقي من حملان الأغnam ، وبين المتغير التابع لتحديد قوة واتجاه العلاقة الارتباطية فيما بينها في صورتها الخطية كما في جدول رقم (٦) ، وتم الفصل بين المتغيرات الاقتصادية والاجتماعية المستقلة التي ترتبط فيما بينها ترتيباً شديداً سواء كان طردياً أو عكسيأً وكـ بما سبق ذكره وبما يتراوح بين ± ٠,٠٨ .

جدول رقم (٤) : نماذج تحويل الانحدار المرحلي لأهم المتغيرات الاقتصادية المؤثرة على الإيراد التسويقي من حملان الأغnam في منطقة الجبل الأخضر لعام ٢٠٠٧ .

		نماذج الانحدار المرحلي		المتغير المستقل	
رقم	النموذج	٢- ر	٢	٢- ر	الحملان المسوقة
١	الاول	٠,٤٢	٠,٤٢	٤٢,٨٩	من س٢ + ٧٤٩,٤٣ من س١
٢	الثاني	٠,٤٣	٠,٤٣	١٨,٢٢	من س٢ - ٥٢,٢٢ من س١ - ٦,٣٤ من س٠ - ٦٩,٧٤ من س٢
٣	الثالث	٠,٤٤	٠,٤٤	١٢,٢٢	٠٠ (١,٢٢)
٤	الرابع	٠,٤٥	٠,٤٥	١٢,٢٢	من س٢ - ٣٤٧,٢٢ من س١ - ٦,٣٥ من س٠ - ٦٩,٧٤ من س٢
٥	الخامس	٠,٤٦	٠,٤٦	١٢,٢٢	٠٠ (١,٢٢)
٦	السادس	٠,٤٧	٠,٤٧	١٢,٢٢	٠٠ (١,٢٢)
٧	السابع	٠,٤٨	٠,٤٨	١٢,٢٢	٠٠ (١,٢٢)
٨	الثامن	٠,٤٩	٠,٤٩	١٢,٢٢	٠٠ (١,٢٢)
٩	الحادي عشر	٠,٥٠	٠,٥٠	١٢,٢٢	٠٠ (١,٢٢)
١٠	الحادي عشر	٠,٥١	٠,٥١	١٢,٢٢	٠٠ (١,٢٢)
١١	الحادي عشر	٠,٥٢	٠,٥٢	١٢,٢٢	٠٠ (١,٢٢)
١٢	الحادي عشر	٠,٥٣	٠,٥٣	١٢,٢٢	٠٠ (١,٢٢)
١٣	الحادي عشر	٠,٥٤	٠,٥٤	١٢,٢٢	٠٠ (١,٢٢)
١٤	الحادي عشر	٠,٥٥	٠,٥٥	١٢,٢٢	٠٠ (١,٢٢)
١٥	الحادي عشر	٠,٥٦	٠,٥٦	١٢,٢٢	٠٠ (١,٢٢)
١٦	الحادي عشر	٠,٥٧	٠,٥٧	١٢,٢٢	٠٠ (١,٢٢)
١٧	الحادي عشر	٠,٥٨	٠,٥٨	١٢,٢٢	٠٠ (١,٢٢)
١٨	الحادي عشر	٠,٥٩	٠,٥٩	١٢,٢٢	٠٠ (١,٢٢)
١٩	الحادي عشر	٠,٦٠	٠,٦٠	١٢,٢٢	٠٠ (١,٢٢)
٢٠	الحادي عشر	٠,٦١	٠,٦١	١٢,٢٢	٠٠ (١,٢٢)
٢١	الحادي عشر	٠,٦٢	٠,٦٢	١٢,٢٢	٠٠ (١,٢٢)
٢٢	الحادي عشر	٠,٦٣	٠,٦٣	١٢,٢٢	٠٠ (١,٢٢)
٢٣	الحادي عشر	٠,٦٤	٠,٦٤	١٢,٢٢	٠٠ (١,٢٢)
٢٤	الحادي عشر	٠,٦٥	٠,٦٥	١٢,٢٢	٠٠ (١,٢٢)
٢٥	الحادي عشر	٠,٦٦	٠,٦٦	١٢,٢٢	٠٠ (١,٢٢)
٢٦	الحادي عشر	٠,٦٧	٠,٦٧	١٢,٢٢	٠٠ (١,٢٢)
٢٧	الحادي عشر	٠,٦٨	٠,٦٨	١٢,٢٢	٠٠ (١,٢٢)
٢٨	الحادي عشر	٠,٦٩	٠,٦٩	١٢,٢٢	٠٠ (١,٢٢)
٢٩	الحادي عشر	٠,٧٠	٠,٧٠	١٢,٢٢	٠٠ (١,٢٢)
٣٠	الحادي عشر	٠,٧١	٠,٧١	١٢,٢٢	٠٠ (١,٢٢)
٣١	الحادي عشر	٠,٧٢	٠,٧٢	١٢,٢٢	٠٠ (١,٢٢)
٣٢	الحادي عشر	٠,٧٣	٠,٧٣	١٢,٢٢	٠٠ (١,٢٢)
٣٣	الحادي عشر	٠,٧٤	٠,٧٤	١٢,٢٢	٠٠ (١,٢٢)
٣٤	الحادي عشر	٠,٧٥	٠,٧٥	١٢,٢٢	٠٠ (١,٢٢)
٣٥	الحادي عشر	٠,٧٦	٠,٧٦	١٢,٢٢	٠٠ (١,٢٢)
٣٦	الحادي عشر	٠,٧٧	٠,٧٧	١٢,٢٢	٠٠ (١,٢٢)
٣٧	الحادي عشر	٠,٧٨	٠,٧٨	١٢,٢٢	٠٠ (١,٢٢)
٣٨	الحادي عشر	٠,٧٩	٠,٧٩	١٢,٢٢	٠٠ (١,٢٢)
٣٩	الحادي عشر	٠,٨٠	٠,٨٠	١٢,٢٢	٠٠ (١,٢٢)
٤٠	الحادي عشر	٠,٨١	٠,٨١	١٢,٢٢	٠٠ (١,٢٢)
٤١	الحادي عشر	٠,٨٢	٠,٨٢	١٢,٢٢	٠٠ (١,٢٢)

المصدر : حسبت من البيانات الواردة بالاستبيان البصني بمنطقة الجبل الأخضر لعام ٢٠٠٧ .

جدول رقم (٥) : تحويل الانحدار البسيط للنموذج الخطى للمتغيرات الاقتصادية والاجتماعية المؤثرة على الإيراد التسويقي من حملان الأغnam في منطقة الجبل الأخضر لعام ٢٠٠٧ .

		المعنوية		المتغير المستقل	
ر	٢-	٢-	ب	٢-	عد الحملان المسوقة
٠,٤١		معنوي	٤٢,٨٦	٨,٨٦	٧٤٩,٤٣
				٠٠ (١,٦٥)	(س)
٠,٣٢		معنوي	١٠,٥٠	١٠,٥٠	٣٠٢١,٢٩
				٠٠ (٣,٢٤)	(س.)
٠,٣٠		معنوي	٩,٧٣	٥,١١	٩٠,٣٧٦
				٠٠ (٣,١٢)	(س.)
٠,١٨		معنوي	٤,٠٤	٠,٠٢	١٦٤٣,٤٠
				٠ (٢,٠١)	(س.)
٠,٢٢		معنوي	٤,٣٧	١٩,٨٨	٢٧٠٧,٥٩
				٠ (٢,٠٩)	
٠,٢٤		معنوي	٤,٥٣	٤٢,٠٩	٩١٥,٠٢
				٠ (٢,١٣)	خبرة المسوق

المصدر : جمعت وحسبت من البيانات الواردة بالاستبيان البصني بمنطقة الجبل الأخضر لعام ٢٠٠٧ .

جدول رقم (٦) : مصفوفة الارتباط الجزئي للمتغيرات الاقتصادية والاجتماعية المؤثرة على الإيراد التسويفي من حملن الأغذى لمنطقة الجبل الأخضر لعام ٢٠٠٧ .

ص	ص	ص	ص	ص	ص	ص	ص	ص
١	٤٣٢٨٧	٩٥٦٥-	٦٩٦-	٤٣٤٩٥	٨٠٥٦	٤٤٥٢-	١١٨٠٧-	٢٢٦٥
١	١	٠٠٨٠٥٦	٠٠٤٦٩٦-	٠٠٤٣٤٩٥	٠٠٢٣٥٤	٠٠٢٣٦٢-	٠٠٦٢٢٦	٠٠٢٣٦٢
١	٠٠٧٠٧٦٨	٠٠١٦٩٦١-	٠٠٢٤٥٠-	٠٠٠٧٠٧٦٨	٠٠٠٢٢٨-	٠٠٠٤٣٤٩٥	٠٠٠١١٦٧٣	٠٠٠٢٣٦٢
١	٠٠٠٦٣٥	٠٠٠٦٥٢٢	٠٠٠٣١٠٨	٠٠١٢٨٨٥-	٠٠٠٥٤٧٩	٠٠٠٤٧٩	٠٠٠٢٣٦٢	٠٠٠٢٣٦٢

المصدر : جمعت وحسبت من البيانات الواردة بالاستبيان البحثي بمنطقة الجبل الأخضر لعام ٢٠٠٧ .

جدول رقم (٧) : نماذج تحليل الانحدار المرحلي لأهم المتغيرات الاقتصادية والاجتماعية المؤثرة على الإيراد التسويقي من حملان الأغام في منطقة الجبل الأخضر لعلم ٢٠٠٧ .

رقم النموذج	المتغير المستقل	نماذج الانحدار المرجعي	ف	المغلوية	ر	-
الأول	عدد الحملان المسروقة	من $\hat{y} = -846,42 + 0,41x_1$	٢٢,٨٦	معنوي	٠,٤١	٠,٤٢
الثاني	عدد الحملان المسروقة والخيرة	من $\hat{y} = -846,42 + 0,41x_1 + 0,46x_2$	٢٢,٠٥	معنوي	٠,٤٦	٠,٤٧
الثالث	عدد الحملان المسروقة والخيرة وسرير الشرا	من $\hat{y} = -846,42 + 0,41x_1 + 0,46x_2 + 0,50x_3$	٢١,٩٣	معنوي	٠,٥٠	٠,٥١
الرابع	عدد الحملان المسروقة والخيرة وسرير الشرا وسرير البيع	من $\hat{y} = -846,42 + 0,41x_1 + 0,46x_2 + 0,50x_3 + 0,61x_4$	٢١,٨٤	معنوي	٠,٦١	٠,٦٣
الخامس	عدد الحملان المسروقة والعامر والخيرة وسرير الشرا وسرير البيع	من $\hat{y} = -846,42 + 0,41x_1 + 0,46x_2 + 0,50x_3 + 0,61x_4 + 0,66x_5$	١٧,٣٩	معنوي	٠,٦٦	٠,٦٨
السادس	عدد الحملان المسروقة والعامر والخيرة وسرير الشرا وسرير البيع والتکالیف المتغیرة	من $\hat{y} = -846,42 + 0,41x_1 + 0,46x_2 + 0,50x_3 + 0,61x_4 + 0,66x_5 + 0,75x_6$	١٤,٦١	معنوي	٠,٧٥	٠,٧٨

المصدر : جمعت وحسبت من البيانات الواردة بالاستبيان البحثي بمنطقة الجيل الأخضر لعام ٢٠٠٧ .

وقد أوضح تحليل الانحدار المرحلي كما في جدول رقم (٧) أن النموذج السادس قد يعده أفضل النماذج نظراً لارتفاع قيمة معامل التحديد بالإضافة إلى معنوية معاملات الانحدار ومعنى النموذج عن مستوى المعنوية .٠٠١ وأوضحت علاقة الانحدار المرحلي الخاصة بالنموذج السادس أن عدد الحالات المسوقة ، وسرع الشراء ، وسرع البيع والتكليف المتغيرة من أهم المتغيرات الاقتصادية إضافة إلى عمر المسوق وخبرته التي اعتبرت من أهم المتغيرات الاجتماعية المؤثرة في الإيراد التسويقي من حملان الأغناد ، حيث قسمت هذه المتغيرات جميعاً إلى 78% من التقدير في الإيراد التسويقي .

المشاكل التي يعاني منها مسوقى حيوانات الأغذام : من نتائج الاستبيان للمشاكل التي عانى منها مسوقى الأغذام في منطقة الجبل الأخضر تبين أن غالبية المسوقين قد عانوا من نقص الأعلاف المركزية وارتفاع أسعارها وذلك بنسبة حوالي ٩١ % من إجمالي عدد المسوقين في عينة الدراسة ، وان حوالي ٨٥ % منهم قد عانوا من انخفاض القدرة المالية للمسوقين ، وان حوالي ٧٩ % من إجمالي عدد المسوقين قد عانوا من مشكلة بعد الفرى عن أسواق الحيوانات الحية ، وان حوالي ٧٧ % من إجمالي عدد المسوقين قد عانوا من مشكلة ندرة القرصون والتوصيل اللازم لعملية التسويق ، وان حوالي ٧٢ % من إجمالي عدد المسوقين قد عانوا من مشكلة نقص المياه ، وان حوالي ٦٠ % قد عانوا من مشكلة تدهور المراعي الطبيعية بفعل الرعي الجائر وعوامل التعرية للتربية الزراعية ، وان حوالي ٤١ % قد عانوا من مشكلة تقلبات أسعار الحيوانات الحية ، وان حوالي ٣٥ % قد عانوا من عدم توفر الإمكانيات الكافية لممارسة هذا النشاط مثل توافر المجازر الآلية والثلاجات ، وان حوالي ٣٠ % قد عانوا من سوء تنظيم أسواق الحيوانات الحية وعدم وجود

تشريعات مناسبة تضمن أسعار مجزية للمسوقين ، وان حوالي ٢٠ % قد عانوا من مشكلة تحكم تجار الجملة في الأسعار وحصولهم على نسبة كبيرة من الإرباح وان حوالي ١٨ % قد عانوا من غياب دور الإرشاد التسويقي والخدمات البيطرية في هذه المنطقة لعلاج أمراض الأغنام .

وقد تتمثل أهم السياسات المقترنة للتغلب على المشاكل التي تجاهلهم في كل من : (١) زيادة التمويل اللازم للقيام بعملية التسويق (٢) توفير الأعلاف المركزة باسعار مناسبة (٣) إجراء الكشف الدوري على الحيوانات (٤) إنشاء أسواق قريبة من القرى للحيوانات الحية (٥) إنشاء وحدات بيطرية وتوفير الأطباء البيطريين (٦) استخدام الأعلاف غير التقليدية (٧) توفير الأدوية بأسعار مناسبة (٨) رفع القيمة الغذائية لمواد العلف الفقيرة (٩) التغلب على مشكلة نقص المياه (١٠) وجود نظام متكامل للمعلومات التسويقية عن الأسعار وكمية المعرف الم المحلي على لحوم الأغنام وتوفيرها لدى القائمين بهذا الشساط (١١) رفع مستوى معارف المبحوثين والمتعلقة بعملية تسويق الأغنام (١٢) العمل على استقرار سوق الحيوانات الحية من تحكم تجار الجملة وعدم حدوث تقلبات في الأسعار .

المراجع

- أحمد أحمد جويلي (دكتور) ، مباديء التسويق الزراعي ، دار الهنا ، الطبعة الثانية ، ١٩٧٢ .
- أحمد محمد توفيق الغول (دكتور) ، القواعد والأساليب التسويقية والتسيوية التعاونية الزراعية ، دار الطيبو عات الجديدة ، الإسكندرية ، ١٩٧٠ .
- السيد هاشم محمد (دكتور) ، جابر أحمد سبوني (دكتور) ، تحليل اقتصادي لعناصر الفجوة من اللحوم الحمراء في جمهورية مصر العربية ، المجلة المصرية للاقتصاد الزراعي ، المجلد الثالث عشر ، العدد الثاني ، يونيو ، ٢٠٠٣ .
- المنظمة العربية للتنمية الزراعية ، إدارة الإنتاج الحيواني ، إنتاج وتسويق اللحوم الحمراء في الوطن العربي ، مجلة الزراعة والتنمية في الوطن العربي ، العدد الرابع ، السنة العاشرة ، ١٩٩١ .
- البيئة الوطنية للمعلومات والتوثيق ، النتائج النهائية لحصر القوى العاملة عام ٢٠٠٣ ، طرابلس ، الجماهيرية الليبية ، ٢٠٠٤ .
- البيئة الوطنية للمعلومات والتوثيق ، حصر الحالتين الزراعيين ، طرابلس ، الجماهيرية الليبية ، سنوات متفرقة .
- البيئة الوطنية للمعلومات والتوثيق ، نتائج التعداد العام للسكان ، طرابلس ، الجماهيرية الليبية ، سنوات متفرقة .
- أمانة الثروة الحيوانية ، بيانات غير منشورة ، منطقة الجبل الأخضر ، الجماهيرية الليبية ، ٢٠٠٤ .
- جابر أحمد سبوني (دكتور) ، سعيد محمد عبد العاظز (دكتور) ، الكفاءة التسويقية السكانية لبعض أصناف الأسماك في جمهورية مصر العربية ، مجلة جامعة المنصورة للعلوم الزراعية ، المجلد ٢٦ ، العدد ٢ ، فبراير ٢٠٠١ .
- جامعة الدول العربية ، المركز العربي لدراسات المناطق الجافة والأراضي القاحلة ، موسوعة الثروة الحيوانية في الوطن العربي ، دمشق ، الجمهورية العربية السورية ، توقيع ، ١٩٨٤ .
- نقابة الفلاحين والمربين بمنطقة الجبل الأخضر ، كشف المرجعات النهائية لنتائج حصر الأغنام وعدد المسوقين بمنطقة الجبل الأخضر ، البيضاء ، الجماهيرية الليبية ، ٢٠٠٥ .
- D. Cale Johnson and C. Edward Schuh, The Role of Markets in the World Food Economy, west view press, Inc. U.S.A, 1983.
- Damodar Cujorati, Basic Econometrics, Bernard Barueh Collage city, University of New York, 1978.
- Murdoch, E.G., Mathematical Models in Marketing, International Text book, Scranton Pennsylvania.1971.

MARKETING OF SHEEP ANIMAL IN LIBYA (CASE STUDY, EL-GABAL EL-AKHADAR REGION)

Mohamed, S. A. F.

**Agric., Economics Dept., Fac., of Agric., Elbaidaa, Omar Elmokhtar
Univ., Libya**

ABSTRACT

Animal production plays an important role in Libyan Jamahiriya as it supplies people with their needs from animal protein whose per capita consumption to 20.6 gram/day from different animal sources. This presents no more than 66% of the required recommended by World Health Organization. That assumes to 33 grams/day.

The main objective of the research was studying the economics of sheep animal marketing in El-Gabal El-Akhdar region in Libyan Jamahiriya and designing policies to solve the problems encountered in production and marketing of red meat from sheep animals. The sheep animals were considered the most important animal units that produced animal protein as a nutrition element in Libyan agriculture, because its big number and it consumed the big share of food-stuffs resources. Moreover, because of its relatively importance in meat production with compare of other animal units in Libyan agriculture.

The study depends on descriptive and quantitative analysis approach specially which related to estimate of simple and multiple regression coefficients, correlation and determination coefficients, null hypothesis tests. Once, the model has been formulated, statistical and econometric techniques are used to estimate the numerical coefficients. The reason to use the simple and multiple regression models is because the study aimed to analysis a linear relationship with some economic variables.

Questionnaire data was kinds of data that used in the study. Seven branches from El-Gabal El-Akhdar region were selected to obtain primary data and information. The study indicates the important of livestock animal markets as a source of the livestock data. Markets are not only a place for exchanging commodities, but also through them we can also obtain data and information of great importance, particularly at present time in Libya, concerning collecting, analyzing and publishing the agricultural data which is greatly contradictory owing to the sources of such data.

The study illustrated impact of some economic and social factors on marketing revenue from sheep animals in El-Gabal El-Akhdar region. It was appeared that the most important factors affect on marketing revenue of sheep animals were number of sheep animals marketed, purchase price of sheep animals, selling price of sheep animals, variable cost marketing, age, and experience of marker.