

STUDY OF BUYING BEHAVIOR AMONG TEENAGERS IN SOME EVERYDAY LIFE SITUATIONS

Kandil, Samira A.* ; A. E. Mostafa** ; H. R. RehanAssistant*** and Doaa A. Ibrahim

* Home Economics., Fac. Agric., Alex. Univ.

**Education Foundation, Dept. of Educational and Psychological Science, Faculty of Specific Education , Mans. Univ.

***Home Management, Fac. Specific Education Mans. Univ.

**** Home Management, Fac. Specific Education Mans. Univ.

دراسة السلوك الشرائي لدى المراهقين في بعض المواقف الحياتية
سميرة أحمد قديل* ، عبد العظيم السعيد مصطفى** ، الحسيني رجب رihan*** و

دعاة عوضين إبراهيم****

* قسم الاقتصاد المنزلي - كلية الزراعة - جامعة الإسكندرية.

**قسم أصول التربية - كلية التربية النوعية - جامعة المنصورة.

***قسم إدارة المنزل - قسم الاقتصاد المنزلي - كلية التربية النوعية.

****قسم الاقتصاد المنزلي - كلية التربية النوعية.

الملخص

استهدفت الدراسة التعرف على مستوى السلوك الشرائي لدى المراهقين (عينة الدراسة) من طلاب المرحلة الاعدادية - في بعض المواقف الحياتية (شراء الغذاء، الملبس، المحمول) كما تهدف الدراسة إلى تحديد دور بعض المتغيرات (نوع الجنس، محل الإقامة، عمل الأم، عدد أفراد الأسرة ، المستوى التعليمي لكل من الأب والأم مستوى دخل الأسرة) في تحديد مستوى السلوك الشرائي.
و تكونت عينة الدراسة من (٢٢٠) طالب و طالبة من الفرقة الثانية الاعدادية و اشتملت أدوات الدراسة على استماراة البيانات العامة للأسرة، استبيان قياس السلوك الشرائي العام ، واستبيان قياس السلوك الشرائي للغذاء ، واستبيان قياس السلوك الشرائي للملابس ، واستبيان قياس السلوك الشرائي للمحمول .

و كان من نتائج الدراسة أنه توجد فروق دالة إحصائياً بين الطلاب من الإناث والذكور في السلوك الشرائي العام - توجد فروق غير دالة إحصائياً بين الطلاب من الإناث والذكور في السلوك الشرائي للملابس - السلوك الشرائي للمحمول . كما توجد فروق غير دالة إحصائياً بين الطلاب من سكان الريف و الحضر في السلوك الشرائي العام - السلوك الشرائي للغذاء - السلوك الشرائي للملابس - السلوك الشرائي للمحمول . كما توجد فروق غير دالة إحصائياً بين الطلاب الذي تعمل أمهاتهم وألتربيتهم لا يعملون في السلوك الشرائي العام - السلوك الشرائي للغذاء - السلوك الشرائي للملابس - السلوك الشرائي للمحمول . كما توجد فروق ذات دالة إحصائية بين متوسطات درجات الطلاب في الدرجة الكلية للسلوك الشرائي وفقاً لعدد أفراد الأسرة .

و كذلك توجد فروق ذات دالة إحصائية بين متوسطات درجات أفراد عينة الدراسة من الطلاب بالنسبة للسلوك الشرائي العام و بين المستوى التعليمي للأب . كما توجد فروق ذات دالة إحصائية بين متوسطات درجات أفراد عينة الدراسة من الطلاب بالنسبة للسلوك الشرائي العام و بين المستوى التعليمي للأم . كما توجد فروق ذات دالة إحصائية بين متوسطات درجات أفراد عينة الدراسة من الطلاب بالنسبة للسلوك الشرائي العام و بين مستوى دخل الأسرة .

توصي الدراسة بضرورة إدراج منهج علمي لدراسة السلوك الشرائي لما له من أهمية كبيرة لإنشاء جيل قادر على القيام بعملية الشراء بطريقة صحيحة ، كما أنها توصي بعمل برنامج إرشادي للمراهقين لتنمية السلوك الشرائي لديهم .

المقدمة و مشكلة البحث

يعد السلوك الشرائي نمطاً من أنماط السلوك الإنساني الذي هو مصدر لكل قيم الحياة، كما أنه القلب المحرك لأية استراتيجية تسويقية سلعية أو خدمية ناجحة فالعامل المشترك بين البشر كافة أنهما جمياً

مستهلكون مهما اختلفت موقعهم أو مستويات تعليمهم أو اتجاهاتهم أو قدراتهم الشرائية (محمد فريد الصحن و نبيله عباس ،٢٠٠٤) وتمثل عملية الشراء جزءا هاما من أعمال الأسرة، فلا يخلو يوم دون أن تقوم الأسرة بشراء سلعة ما (سحر أمين ،٢٠٠٥) .

فالشراء فين ومهارة والمستهلك الرشيد هو الذي يقوم بعملية الشراء ليحقق أكبر قدر من المنفعة. ومن سمات المستهلك الرشيد كما ترى كوثر كوجك (٢٠٠٥) التخطيط الجيد للشراء ووضع ميزانية له والالتزام بها، وكذلك دراسة السوق قبل الشراء اي يزور العديد من المحلات أو المؤسسات التي تعرض السلعة او الخدمة التي يريد شراءها لمقارنة الأسعار والألوان حتى يتخذ قرارا سليما للشراء، وكذلك عدم الانسياق وراء الإعلانات والتأكيد من صدقها.

وتغير عملية الشراء بالعديد من المراحل تبدأ بادراك الفرد أن لديه حاجة غير مشبعة أي يشعر بأن هناك مشكلة معينة ، وتليها مرحلة البحث عن المعلومات فالمستهلك قد لا يعرف أحيانا ما هي البدائل المتاحة له للتعامل مع المشكلة التي أدرك وجودها ، وفي هذه الحالة فإن الجزء الغالب من البحث عن المعلومات يركز على معرفة ما هو متاح من منتجات أو خدمات تؤدي إلى إشباع حاجاته ورغباته (محمد الصحن وإسماعيل السيد ،٢٠٠١) .

ثم تأتي مرحلة تقييم البدائل فيقوم المستهلك بوضع المواصفات والمعايير التي يرغبه بالسلعة من حيث الكمية، اللون ، السعر المناسب، مكان الشراء، توقيت الشراء، طريقة السداد وغيرها من المواصفات المرغوبة (محمد عبيدات ١٩٩٥) . ثم تحديد درجة توافقها في كل بديل من البدائل والتي تختلف بالطبع من بديل لأخر ثم يقوم المستهلك باختيار البديل الذي سوف يعظم القيمة لديه وذلك من خلال مقارنته بين المنافع الهمامة ومع التكاليف المتوقعة تحملها (Engle Royer, ١٩٩٢) .

وفي نهاية هذه المراحل تأتي مرحلة قرار الشراء و يذكر (طلعت عبد الحميد ،١٩٩٩) أن قرار الشراء ينطوي على اختيار بديل واحد من البدائل الكثيرة المعروضة وعلى ذلك يواجه المستهلك أثناء التسوق مشكلة الاختيار بين العديد من القرارات و هي : أين يذهب ؟ من أي متجر يشتري ؟ ما الألوان المعروضة ؟ ما الأسعار ؟ .

وتحتم الدراسة الحالية بدراسة السلوك الشرائي من ثلاثة جوانب وهي :

أولاً : السلوك الشرائي للغذاء .

يعتبر الغذاء من أولى الحاجات الأساسية والضرورية لحفظ على حياة و صحة الإنسان . فهو الذي يبني الجسم و يمدّ بالطاقة و الحرارة للقيام بالأنشطة ، كما أنه يحمي و يقسى الجسم من الإصابة بالأمراض المختلفة ، إلى جانب انه من أهم الاحتياجات الفسيولوجية للإنسان فهو أيضاً وسيلة لأشباع الاحتياجات النفسية و الاجتماعية و العاطفية (أمين خليل ،٢٠٠٦) . و تختلف الاحتياجات الغذائية من فرد لأخر من حيث الطاقة اللازمة للقيام بوظائفه الحيوية فهي تختلف تبعاً لنوع سواء كان ذكراً أم أنثى ، و أيضاً وفقاً للسن حيث تختلف في كل من الأطفال و الشباب عندها في كبار السن (توفيق قاسم ،٢٠٠٦) .

وبما أن مرحلة المراهقة من أهم مراحل النشاط والحيوية في سن الشخص ونظراً لمضاعفة متطلبات النمو من خلال هذه المرحلة فإن احتياج المراهق إلى الطعام يزداد ويتضاعف أيضاً ومن الملاحظ أن كلا الجنسين من الشباب سواء الذكور أو الإناث يتمتعون بشهية عالية تجاه تناول الأطعمة خلال هذه المرحلة من العمر (سيرة الشرنوبي ،٢٠٠٣) . ومن الملاحظ أن المراهق في سن المدرسة يتوجه عادة على إلقاء مصروفه اليومي أثناء تواجده في المدرسة و يلجأ للشراء من المقصف المدرسي و الذي يحتوي في الغالب على الأغذية الجاهزة . ومن العوامل التي ساعدت على انتشار تلك الأغذية وسائل الإعلام المختلفة و التي من أهمها في تلك المجال الإعلانات التجارية (Holling Srowth , ١٩٩٦) .

ثانياً: السلوك الشرائي للملابس

يلعب الملبس دورا هاما في حياة الإنسان فيعتبر الجلد الثاني الذي يحمي الإنسان من عوامل الطقس المختلفة الباردة و الساخنة (هناخ الحولي ،٢٠٠٢) ، حيث يحتل المركز الثاني بعد الطعام والشراب (Summers and Church, ١٩٨٧) و عند اختيار الملابس علينا أن نفكر في كل من خطوط السرى ، ملمس النسج و الألوان الملائمة ، وكذلك المناسبة التي سنرتدي فيها الزى ، و الأنشطة التي سمارسها أثناء ارتداء الزى و المبلغ المرصود لشراء الزى ، و العادات والتقاليد المحظية بنا . فيبدو الزى غاية في الجاذبية عندما نحسن التسويق و التوازن بين العوامل السابقة كلها معاً (عزيز عبد عمران و آخرون ،٢٠٠١) .

ثالثاً: السلوك الشرائي للمحمول

ومن الملاحظ أيضاً أن العالم اليوم يجتازه موجة هائلة من التقدم الحضاري و خاصة عالم التكنولوجيا و نزاه و اوضحا في تقنية الأجهزة اللاسلكية ... خاصة المحمول حيث يظهر بعد كل فترة نوع جديد بميزات أفضل و أسرع من حيث التواصل ، وتشهد محلات بيع الجولات بقبلاً شديداً ولا سيما من فئة المراهقين.

MS Wor ٢٠٠٣ : http://www.shared.com/file/10129577.html

وما سبق تتضمن أهمية دراسة السلوك الشرائي للمراهقين في بعض المواقف الحياتية المختلفة (شراء الغذاء - الملبس - المحمول) وخاصة ومن الملاحظ أن الأسواق تدفع بالكثير والجديد من الأطعمة والملابس والأجهزة الأسلكية الحديثة يوم بعد يوم و التي تجذب انتباه المراهقين . ومن هنا يمكن صياغة مشكلة الدراسة في التساؤل الرئيسي التالي :

ـ ما مستوى السلوك الشرائي لدى المراهقين في بعض المواقف الحياتية وما دلالة الفروق بين السلوك الشرائي وبعض المتغيرات المستقلة (الاجتماعية و الاقتصادية)

ـ أهداف الدراسة :-

ـ يهدف البحث إلى :-

- ـ ١. دراسة خصائص عينة الدراسة من حيث (الجنس - محل الإقامة - عمل الأم - عدد أفراد الأسرة - مستوى تعليم الوالدين - النخل).
- ـ ٢. دراسة مستوى السلوك الشرائي لدى الطالب بصفة عامة و السلوك الشرائي للغذاء و السلوك الشرائي للملابس و السلوك الشرائي للمحمول .
- ـ ٣. دراسة الفروق بين متواسطي درجات الطالب وفقاً للجنس (الذكور - الإناث) و السلوك الشرائي العام - السلوك الشرائي للغذاء - السلوك الشرائي للملابس - السلوك الشرائي للمحمول .
- ـ ٤. دراسة الفروق بين متواسطي درجات الطالب وفقاً لمحل الإقامة (ريف-حضر) و السلوك الشرائي العام - السلوك الشرائي للغذاء - السلوك الشرائي للملابس - السلوك الشرائي للمحمول .
- ـ ٥. دراسة الفروق بين متواسطي درجات الطالب وفقاً لمحل الأم (تعمل - لا تعمل) و السلوك الشرائي العام - السلوك الشرائي للغذاء - السلوك الشرائي للملابس - السلوك الشرائي للمحمول .
- ـ ٦. دراسة الفروق بين مستوى الطالب وفقاً لعدد أفراد الأسرة (صغريرة-متوسطة - كبيرة) و السلوك الشرائي العام - السلوك الشرائي للغذاء - السلوك الشرائي للملابس - السلوك الشرائي للمحمول .
- ـ ٧. دراسة الفروق بين مستوى الطالب وفقاً للمستوى التعليمي للوالدين و السلوك الشرائي العام - السلوك الشرائي للغذاء - السلوك الشرائي للملابس - السلوك الشرائي للمحمول .
- ـ ٨. دراسة الفروق بين مستوى الطالب وفقاً للنخل و السلوك الشرائي العام - السلوك الشرائي للغذاء - السلوك الشرائي للملابس - السلوك الشرائي للمحمول .

أهمية الدراسة :

- ـ ١- إمكانية توضيح نواحيضعف في السلوك الشرائي لدى المراهقين لمحاولة علاجها .
- ـ ٢- توعية المراهقين بأسس الاختيار السليم لما هو حديث وجيد بما يناسب احتياجاتهم الوظيفية و الجمالية والاقتصادية .
- ـ ٣- القاء النظر إلى مدى أهمية وخطورة الإعلانات و تأثيرها القوي على السلوك الشرائي لدى المراهقين .
- ـ ٤- توجيه النظر إلى الاحتياجات التعليمية التي يحتاجها الطالب في مجال السلوك الشرائي .
- ـ ٥- تsem هذه الدراسة في تحفيظ وتنفيذ برنامج إرشادي لتعميم السلوك الشرائي مما يحسن مستوى الطلاب و يجعلهم أكثر إلماً بما يجوانب السلوك الشرائي الوعائي .

الأسلوب البحثي

أولاً : مصطلحات البحث الإجرائية

- السلوك الشرائي :

ذلك التصرف الذي يبرره شخص ما نتيجة تعرضه إما لمنبه داخلي أو خارجي نحو ما يطرح من سلع أو خدمات أو أفكار تعمل على إشباع حاجاته و رغباته .

- دوافع الشراء :

الشعور برغبة ملحة تحت الطلبة (المراهقين) إلى البحث عن إشباع لبعض الرغبات في شراء الغذاء و الملبس و المحمول .

- الغذاء :

هو المواد التي يتناولها الإنسان عن طريق الفم للحفاظ على حياته و المساعدة على النمو و البناء وتجديد أنسجة الجسم التالفة و تنظيم عمليات الجسم الحيوية .

- الملبس

هو الدرع الواقي من عوامل الطقس المختلفة الباردة والساخنة كما أنه يلعب دوراً هاماً في تكوين تقبله داخل الجماعة وفي إحساسه بالثقة والاعتزاز بالنفس.

- المحمول

وسيلة من وسائل الاتصال اللاسلكية الحديثة الذي يتميز بالسرعة في الاتصال و صغر الحجم وخفة الوزن و السهولة في حمله واستخدامه في أي مكان .

- المراهقة :

هي تلك الفترة التي يحدث فيها نضج الفتى و الفتاة و انتقالهما من مرحلة الطفولة إلى مرحلة البلوغ والنضج . وهذه المرحلة الوسطية (المراهقة) تتس بالعديد من الخصائص والمراحل وتهتم هذه الدراسة بمرحلة المراهقة المبكرة من (١١-١٥) عام .

ثانياً: فروض البحث

١. توجد فروق دالة احصائية بين متواسطي درجات الطلاب وفقاً لنوع الجنس (الذكور والإناث) و السلوك الشرائي العام - السلوك الشرائي للغذاء - السلوك الشرائي للملابس - السلوك الشرائي للمحمول .

٢. توجد فروق دالة احصائية بين متواسطي درجات الطلاب وفقاً ل محل الإقامة (ريف-حضر) و السلوك الشرائي العام - السلوك الشرائي للغذاء - السلوك الشرائي للملابس - السلوك الشرائي للمحمول .

٣. توجد فروق دالة احصائية بين متواسطي درجات الطلاب وفقاً لعمل الأم (تعمل - لا تعمل) و السلوك الشرائي العام - السلوك الشرائي للغذاء - السلوك الشرائي للملابس - السلوك الشرائي للمحمول .

٤. توجد فروق دالة احصائية بين مستوى الطلاب وفقاً لعدد أفراد الأسرة (صغريرة - متوسطة - كبيرة) و السلوك الشرائي العام - السلوك الشرائي للغذاء - السلوك الشرائي للمبتس - السلوك الشرائي للمحمول .

٥. توجد فروق دالة احصائية بين مستوى تعليم الأب و السلوك الشرائي العام - السلوك الشرائي للغذاء - السلوك الشرائي للمبتس - السلوك الشرائي للمحمول .

٦. توجد فروق دالة احصائية بين مستوى تعليم الأم و السلوك الشرائي العام - السلوك الشرائي للغذاء - السلوك الشرائي للمبتس - السلوك الشرائي للمحمول .

٧. توجد فروق دالة احصائية بين مستوى الطلاب وفقاً ل محل الأسرة و السلوك الشرائي العام - السلوك الشرائي للغذاء - السلوك الشرائي للمبتس - السلوك الشرائي للمحمول .

ثالثاً: منهج البحث

اتبع في هذا البحث المنهج الوصفي و هو تحديد الظروف و العلاقات التي توجد بين الواقع ، و لا يقتصر على جمع البيانات و تبويبها بينما يمضي إلى ما هو أبعد من ذلك ، حيث يتضمن قدرًا من تفسير البيانات للمحصول على حقائق دقيقة عن الأوضاع القائمة من خلال دراسة مسحية لوصف طبيعة المشكلة و تحديد معايير الدراسة (فؤاد أبو حطب و أمال صادق ، ١٩٩١).

رابعاً : أدوات البحث

١- استمارة البيانات العامة:

تم إعداد هذه الاستمارة محتويه على مجموعه من البيانات و التي تخدم أهداف الدراسة، و اشتملت على بيانات عن الطلبة من حيث:

- نوع الجنس : (ذكر ، أنثى) .

- مكان السكن: (ريف، حضر) .

- عمل الأم: (عاملة، غير عاملة) .

- عدد أفراد الأسرة تم تصنيفها إلى ثلاثة فئات صغير من (٣-٤) أفراد، متوسط من (٥-٦) أفراد، كبير من (٧ فأكثر).

- المستوى التعليمي لكل من الأب والأم: تم تصنيفه إلى خمسة فئات أمي وتعليم متوسط وتعليم فوق المتوسط وتعليم جامعي ودراسات عليا.

- مستوى دخل الأسرة: تم تصنيفه إلى ستة فئات من أقل من (٥٠٠) جنيه ومن (٥٠٠) جنيه إلى أقل من (٨٠٠) و من (٨٠٠) إلى أقل من (١٢٠٠) و من (١٢٠٠) إلى أقل من (١٦٠٠) ومن (١٦٠٠) إلى أقل من (٢٠٠٠) ومن (٢٠٠٠) فأكثر.

٢- مقياس السلوك الشرائي

(أ) السلوك الشرائي العلم

والمهدى من هذا المقياس هو التعرف على مستوى الوعي الشرائي عامة لدى الطلبة حيث أنهم يقوموا باتخاذ العديد من قرارات الشراء الازمة لاتساع حاجاتهم ورغباتهم وقد تقارب هذه القرارات في درجة خطورتها وأهميتها ومن ثم العوامل أو المتغيرات الواجبأخذها في الاعتبار عند التقييم بين السلع المختلفة ، وحتى يمكن إعداد أدلة تحقق هذا الهدف تم إتباع الخطوات التالية:-

١- الإطلاع على البحوث والدراسات العربية والأجنبية السابقة لتحديد المفاهيم الإجرائية وأهم المجالات التي يتم فيها مقياس السلوك الشرائي عامة.

٢- إعداد المقياس في صورته الأولية:

تم إعداد المقياس في صورته الأولية والذي تكون من (٥٠) عبارة. وتحددت الاستجابات على عبارات المقياس وفقاً لثلاث استجابات وهي (دائماً - أحياناً - نادراً) و على مقياس متصل (١، ٢، ٣) وقد اختلفت بعض العبارات الاتجاه الإيجابي وبعضها الاتجاه السلبي، أي تم تصحيح المقياس في ضوء أوزان محددة للتقدير الثلاثي، وهي دائماً (ثلاث درجات) وأحياناً (درجتان) ونادراً (درجة) و ذلك للعبارات الموجبة والمكس للعبارات السالبة .

ب) السلوك الشرائي للغذاء

والمهدى من هذا المقياس هو التعرف على مستوى السلوك الشرائي للغذاء لدى الطلبة حيث أن الطفل في سن المدرسة يتوجه عادة على إتفاق مصروفه اليومي أثناء تواجده في المدرسة ويلجأ للشراء من المصحف المدرسي و الذي يحتوي في الغالب على الأغذية الجاهزة .

وحتى يمكن إعداد أدلة تتحقق هذا الهدف تم إتباع الخطوات التالية:

١- الإطلاع على البحوث والدراسات العربية والأجنبية السابقة لتحديد المفاهيم الإجرائية وأهم المجالات التي يتم فيها مقياس السلوك الشرائي للغذاء .

٢- إعداد المقياس في صورته الأولية:

تم إعداد المقياس في صورته الأولية والذي تكون من (٢٥) عبارة. وتحددت الاستجابات على عبارات المقياس وفقاً لثلاث استجابات وهي (دائماً - أحياناً - نادراً) و على مقياس متصل (١، ٢، ٣) وقد اختلفت بعض العبارات الاتجاه الإيجابي وبعضها الاتجاه السلبي، أي تم تصحيح المقياس في ضوء أوزان محددة للتقدير الثلاثي، وهي دائماً (ثلاث درجات) وأحياناً (درجتان) ونادراً (درجة) و ذلك للعبارات الموجبة والمكس للعبارات السالبة .

ج) السلوك الشرائي للملابس

والمهدى من هذا المقياس هو التعرف على مستوى السلوك الشرائي للملابس لدى الطلبة حيث أن للملابس دوراً هاماً في حياة الإنسان فيعتبر الجلد الثاني الذي يحمي الإنسان من عوامل الطقس المختلفة الباردة و الساخنة .

وحتى يمكن إعداد أدلة تتحقق هذا الهدف تم إتباع الخطوات التالية:

١- الإطلاع على البحوث والدراسات العربية والأجنبية السابقة لتحديد المفاهيم الإجرائية وأهم المجالات التي يتم فيها مقياس السلوك الشرائي للملابس .

٢- إعداد المقياس في صورته الأولية:

تم إعداد المقياس في صورته الأولية والذي تكون من (٢٥) عبارة. وتحددت الاستجابات على عبارات المقياس وفقاً لثلاث استجابات وهي (دائماً - أحياناً - نادراً) و على مقياس متصل (١، ٢، ٣) وقد اختلفت بعض العبارات الاتجاه الإيجابي وبعضها الاتجاه السلبي، أي تم تصحيح المقياس في ضوء أوزان

محددة للتغير الثلاثي، وهي دائماً (ثلاث درجات) وأحياناً (درجتان) و نادراً (درجة) و ذلك للعبارات الموجبة و العكس للعبارات السالبة .
د) السلوك الشرائي للمحمول

والهدف من هذا المقياس هو التعرف على مستوى السلوك الشرائي للمحمول لدى الطلبة حيث أن العالم يجتازه اليوم موجة هائلة من التقدم الحضاري و خاصة عالم التكنولوجيا ونراه واضحاً في تقنية الأجهزة اللاسلكية ... خاصة المحمول. حيث يظهر بعد كل فترة نوع جديد بميزات أفضل و أسرع من حيث التواصل وتشهد محلات بيع الجولات اقبالاً شيدوا ولا سيما من فئة المراهقين .
و حتى يمكن إعداد أدلة تحقق هذا الهدف تم إتباع الخطوات التالية :

- ١- الإطلاع على البحوث و الدراسات العربية و الأجنبية السابقة لتحديد المفاهيم الإجرائية وأهم المجالات التي يتم فيها مقياس السلوك الشرائي للمحمول .
- ٢- إعداد المقياس في صورته الأولية:

تم إعداد المقياس في صورته الأولية والذي تكون من (٢٥) عبارة، و تحدث الاستجابات على عبارات المقياس و فقاً لثلاث استجابات و هي (دائماً - أحياناً - نادراً) و على مقياس متصل (١، ٢، ٣) وقد اتخذت بعض العبارات الاتجاه الإيجابي وبعضها الاتجاه السلبي، أي تم تصحيح المقياس قسي ضوء أو زان محددة للتغير الثلاثي، وهي دائماً (ثلاث درجات) وأحياناً (درجتان) و نادراً (درجة) و ذلك للعبارات الموجبة و العكس للعبارات السالبة .

- صدق المقياس :

تم عرض لاستبيان على السادة المحكمين المتخصصين في مجال الاقتصاد المنزلي و تم حساب نسبة الاتفاق بينهم و بلغت نسبة اتفاق السادة المحكمين على عبارات المقياس بعد حساب تكرارات الاتفاق بينهم ٨٨% و طبقاً لرأء السادة المحكمين تم استبعاد بعض العبارات و إضافة عبارات أخرى .
- ثبات المقياس :

تم حساب معامل الثبات بطريقة معامل ألفا كرونيخ ومعامل جتمان العام لحساب ثبات المقياس المستخدمة في الدراسة ، عن تحليل تباين المفردات .
وكذلك معادلة سيرمان - براون و معادلة جتمان لحساب ثبات الأدوات المستخدمة في الدراسة عن طريق التجزئة النصفية .

جدول (١) : معامل الثبات لمقياس السلوك الشرائي (العام، الغذاء، الملبس، المحمول)

المحور	عدد العبارات	معامل ثبات جتمان	معامل ثبات العلم	معامل ثبات الفارباخ	معامل الثبات عن طريق التجزئة النصفية
		قبل تصحيح الطول بطرفرقة سيرمان	بعد تصحيح الطول بطرفرقة سيرمان	قبل تصحيح الطول بطرفرقة سيرمان	بعد تصحيح الطول بطرفرقة سيرمان
السلوك الشرائي للعلم	٥٠	٠,٦٩٢	٠,٧٠٢	٠,٧٠٢	٠,٦٩٢
السلوك الشرائي للغذاء	٢٥	٠,٧٤٠	٠,٧١٠	٠,٧١٠	٠,٧٢٥
السلوك الشرائي للملابس	٢٥	٠,٦٥٤	٠,٦٢٨	٠,٦٢٨	٠,٦٦٠
السلوك الشرائي للمحمول	٢٥	٠,٧٦٦	٠,٧٣٢	٠,٧٣٢	٠,٧٧٢

وبما أن أصغر قيمة مقبولة لمعامل ألفا هي ٠,٥ و أفضل قيمة مقبولة تتراوح بين ٠,٧ و ٠,٨ وكلما تزيد يكون أفضل (محمود مهدي البياتي ، ٢٠٠٥) . فإنه يتضح من الجدول السابق أن جميع قيم الثبات أعلى من ٠,٥ حيث تراوحت بين ٠,٥٠٠ و ٠,٨٠٧ مما يدل على ثبات الأبعاد .

خامساً : عينة البحث :

بلغت عينة الدراسة الأساسية (٢٢٠) طالب وطالبة من طلبة الصف الثاني الإعدادي يواقع ١٠٩ طالب و ١١١ طالبة . التابعين لمدرسة علي مبارك الإعدادية للبنين ، ومدرسة الإعدادية بنات بمركز ذكرنس التابع لمدينة المنصورة / محافظة الدقهلية .

سادساً : جمع البيانات :

- تم إعداد أدوات الدراسة في صورتها النهائية، ثم توجهت للباحثة إلى الطلبة في أماكن تواجدهم في المدارس و تم جمع البيانات من خلال توزيع الاستبيان عليهم .
- ٢) تم شرح طريقة ملء الاستماراة للطلبة و الطالبات . و طلب كتابة الأسماء مع التأكيد لهم على سرية البيانات و عدم استخدامها إلا بغرض البحث العلمي فقط .
 - ٣) استغرق التطبيق الميداني شهر و ذلك لتوزيع الاستمارات و شرحها و جمعها مرة أخرى .
 - ٤) تم توزيع (٢٥٠) استماراة و بعد التطبيق تم استبعاد (١٧) استماراة لعدم استيفائها لمجموع الإجابات و فقد (١٢) استماراة و بذلك بلغ عدد العينة الكلية (٢٢٠) استماراة .
 - ٥) تم تصحيح الاستمارات و تحويل الإجابات إلى بيانات رقمية ثم ترتيب البيانات تمهيداً لإجراء المعالجة الإحصائية .

المعالجات الإحصائية المستخدمة :

تتم المعالجة الإحصائية باستخدام الحاسب الآلي، وقد استخدم في التحليلات الإحصائية برنامج "Statistical Package for Social Sciences Program" على متغيرات الدراسة للكشف عن نوع العلاقة بين هذه المتغيرات و للتحقق من فروض الدراسة .

:

- ١ - معامل الفا كرونيخ ومعامل جتمان العام لحساب ثبات المقاييس المستخدمة في الدراسة ، عن تحليل تباين المفردات .
- ٢ - وكذلك معادلة سيرمان - براون و معادلة جتمان لحساب ثبات الأدوات المستخدمة في الدراسة عن طريق التجزئة النصفية .
- ٣ - حساب النسب المئوية و التكرارات و المتوسطات الحسابية و الاتحرافات المعيارية .
- ٤ - اختبار تحليل التباين ثلاثي الاتجاه متعدد المتغيرات التابعة (MANOVA) .
- ٥ - اختبار توكي لمعرفة اتجاه الفروق .

نتائج الدراسة

أولاً : وصف عينة الدراسة

١- نوع الجنس

جدول (٢) : توزيع طلاب العينة الأساسية تبعاً لنوع الجنس

النسبة المئوية	العدد - ٢٢٠	الجنس
٤٩,٥	١٠٩	ذكر
٥٠,٥	١١١	أنثى
١٠٠	٢٢٠	المجموع

يتضح من جدول (٢) أن نسبة الطلبة الذكور و التي بلغت ٤٩,٥ % و نسبة الطلبة الإناث و التي بلغت ٥٠,٥ % متقاربة إلى حد كبير بفارق ١% لصالح الإناث .

٢. محل الإقامة :

جدول (٣) : توزيع طلاب العينة الأساسية تبعاً لمحل الإقامة

النسبة المئوية	العدد - ٢٢٠	محل الإقامة
٢٩,٥	٦٥	ريف
٧٠,٥	١٥٥	حضر
١٠٠	٢٢٠	المجموع

يتضح من جدول (٣) أن نسبة طلبة الحضر و التي بلغت ٧٠,٥ % أعلى من نسبة طلبة الريف و التي بلغت ٢٩,٥ % .

٣. عمل الأم :

جدول (٤) : توزيع طلبة العينة الأساسية تبعاً لعمل الأم

النسبة المئوية	العدد - ٢٢٠	عمل الأم
٤٣,٢	٩٥	أصل
٥٦,٨	١٢٥	لاتصل
١٠٠	٢٢٠	المجموع

يوضح جدول (٤) أن نسبة الأمهات غير العاملات والتي بلغت %٥٦,٨ أعلى من نسبة الأمهات العاملات والتي بلغت %٤٣,٢.

٤. عدد أفراد الأسرة :

جدول (٥) : توزيع طلبة العينة الأساسية تبعاً لعدد أفراد الأسرة

النسبة المئوية	العدد - ٢٢٠	عدد أفراد الأسرة
٢٣,٧	٥٢	من (٤-٣) فرد
٦٧,٢	١٤٨	من (٦-٥) فرداً
٩,١	٢٠	من ٧ فرداً فأكثر
١٠٠	٢٢٠	المجموع

يوضح جدول (٥) أن أعلى نسبة لعدد أفراد الأسرة بلغت ٦٧,٢% للفئة من (٦-٥) أفراد ، وأقل نسبة ٩,١% لفئة (٨-٧) أفراد .

٥. مستوى تعليم الوالدين :

جدول (٦) : توزيع طلبة العينة الأساسية تبعاً للمستوى التعليمي للوالدين

مستوى التعليم	مستوى تعليم الوالدين		
	مستوى تعليم الأب	النسبة المئوية	العدد - ٢٢٠
أدنى	٤,٥	١٠	٢
تعليم متوسط	١١,٨	٢٦	٥
تعليم فوق المتوسط	٣٤,٥	٧٦	١٧
تعليم جامعي	٤٣,٦	٩٦	٢١
دراسات عليا	٥,٤	١٢	٣
المجموع	١٠٠	٢٢٠	٢٢٠

يوضح جدول (٦) أن أعلى نسبة ٤٣,٦% للتعليم الجامعي للأب و أقل نسبة ٤,٥% للأب الأمي وكذلك

يوضح أن أعلى نسبة ٦٣,٨% للأم ذات التعليم الجامعي وأقل نسبة هي الأمهات الحالات على دراسات عليا بنسبة ٤,٥% .

٦- دخل الأسرة

جدول (٧) : توزيع طلبة العينة الأساسية تبعاً لمستوى دخل الأسرة

مستوى الدخل	العدد - ٢٢٠	النسبة المئوية
نحو من (٥٠٠) جنية	١٥	٦,٨
من ٥٠٠ إلى نحو من ٨٠٠ جنية	٢٩	١٣,٢
من ٨٠٠ إلى نحو من ١٢٠٠ جنية	٦٩	٣١,٤
من ١٢٠٠ إلى نحو من ١٦٠٠ جنية	٤٣	١٩,٥
من ١٦٠٠ إلى نحو من ٢٠٠٠ جنية	٣٨	١٧,٣
نحو ٢٠٠٠ جنية فأكثر	٢٦	١١,٨

يوضح جدول (٧) أن أعلى نسبة لمستوى الدخل كانت ٣١,٤% للفئة من ٨٠٠ إلى أقل من ١٢٠٠ جنيه و أقل نسبة ٦,٨% للفئة الأقل من ٥٠٠ جنيه .

ثانياً : مستوى الوعي بالسلوك الشرائي

١ - مستوى الوعي بالسلوك الشرائي العام .

جدول (٨) : توزيع طلبة العينة الأساسية تبعاً لمستوى الوعي بالسلوك الشرائي العام

النسبة المئوية	العدد	مستوى الوعي بالسلوك الشرائي العام
٢٥,٩	٥٧	منخفض أقل من (١٠٠)
٥٥,٩	١٢٣	متوسط من (١٩٣-١٠٠)
١٨,٢	٤٠	مرتفع أكبر من (١٩٣)
١٠٠	٢٢٠	المجموع الكلي
أقل درجة ٧٧ أعلى درجة ٢٦٢		
المتوسط + الإحراف المعياري ٤٦,٥٥٩٤٣ + ١٤٦,٦١٨٢		

يتضح من جدول (٨) أن أعلى نسبة لأفراد عينة الدراسة في الوعي بالسلوك الشرائي العام كانت للمستوى المتوسط حيث بلغت نسبة %٥٥,٩ يليها المستوى المنخفض و أقل نسبة للمستوى المرتفع كانت %١٨,٢ ومن هذا يتضح أن نصف أفراد عينة الدراسة مستوى الوعي بالسلوك الشرائي العام لديهم متوسط . وأن أكثر من ربع أفراد العينة مستوى الوعي لديهم منخفض مما يلزم تعمية الوعي لديهم .

٢ - مستوى الوعي بالسلوك الشرائي للغذاء .

جدول (٩) : توزيع طلبة العينة الأساسية تبعاً لمستوى الوعي بالسلوك الشرائي للغذاء

النسبة المئوية	العدد	مستوى الوعي بالسلوك الشرائي للغذاء
٤٢	٣٥	منخفض أقل من (٤٢)
٤٨-٤٢	١٥٢	متوسط من (٤٨-٤٢)
٥٨	٢٢	مرتفع أكبر من (٥٨)
١٠٠	٢٢٠	المجموع الكلي
أقل درجة ٧١ أعلى درجة ٢٥		
المتوسط + الإحراف المعياري ٧,٩٢٤٨٩ + ٥٠,٣٥٠٠		

يتضح من جدول (٩) أن أعلى نسبة لأفراد عينة الدراسة في الوعي بالسلوك الشرائي للغذاء كانت للمستوى المتوسط حيث بلغت نسبة %٦٩ يليها المستوى المنخفض %١٦ و أقل نسبة للمستوى المرتفع كانت %١٥

٣ - مستوى الوعي بالسلوك الشرائي للملابس

جدول (١٠) : توزيع طلبة العينة الأساسية تبعاً لمستوى الوعي بالسلوك الشرائي للملابس

النسبة المئوية	العدد	مستوى الوعي بالسلوك الشرائي للملابس
٤١,٥	٣٩	منخفض أقل من (٤١,٥)
٦٠-٤١,٥	١٥٠	متوسط من (٦٠-٤١,٥)
٤٠	٣٩	مرتفع أكبر من (٤٠)
١٠٠	٢٢٠	المجموع الكلي
أقل درجة ٦٧ أعلى درجة ٢٥		
المتوسط + الإحراف المعياري ٤٨,٧٤٠٩ + ٤٨,٧٤٠٩		

يتضح من جدول (١٠) أن أعلى نسبة لأفراد عينة الدراسة في الوعي بالسلوك الشرائي للملابس كانت للمستوى المتوسط حيث بلغت نسبة %٦٨,٢ يليها المستوى المرتفع %١٢,٧ و أقل نسبة للمستوى المنخفض كانت %١٤,١ .

٤- مستوى الوعي بالسلوك الشرائي للمحمول

جدول (١١): توزيع طبعة العينة الأساسية تبعاً لمستوى الوعي بالسلوك الشرائي للمحمول

النسبة المئوية	العدد	النسبة المئوية
١٧,٧	٣٩	٤٢,٥ من أقل
٦٦,٤	١٤٦	٤٢,٥ من متوسط
١٥,٩	٣٥	٥٩ من مرتفع
١٠٠	٢٢٠	٥٩ من المجموع الكلي

أعلى درجة ٦٨
المتوسط + الإحراف المعياري $8,17181 + 51,0091$

يتضح من جدول (١١) أن أعلى نسبة لأفراد عينة الدراسة في الوعي بالسلوك الشرائي للمحمول كانت للمستوى المتوسط حيث بلغت نسبة ٦٦,٤ % بليها المستوى المنخفض ١٧,٧ % وأقل نسبة للمستوى المرتفع كانت ١٥,٩ %.

ثالثاً : النتائج في ضوء الفروض فيما يلي عرض لنتائج كل فرض من فروض الدراسة و تفسير النتائج :

الفرض الأول:

"توجد فروق دالة احصائياً بين متوسطي درجات الطلاب وفقاً لنوع الجنس (ذكور وإناث) و السلوكي الشرائي العام - السلوكي الشرائي للغذاء - السلوكي الشرائي للملابس - السلوكي الشرائي للمحمول ".

وتحقيق من صحة هذا الفرض ، استخدمت الباحثة اختبار تحليل التباين ثلاثي الاتجاه متعدد المتغيرات التابعية (MANOVA) Multi Analysis of Variance (MANOVA) لمعرفة دالة واتجاه الفروق بين متوسطات مجموعات ، ويوضح الجدول الآتي قيمة (ف) ودلائلها للفروق بين المجموعات عند كل متغير تابع على حده.

جدول (١٢): قيمة (ف) ودلائلها للفروق بين المتغيرات التابعية وفقاً للجنس

المتغير المستقل	المتغير التابع	الجنس	المتوسط	الإحراف المعياري	ف	مستوى الدالة	حجم التغير	مستوى التغير
السلوك الشرائي العام	ذكور	١٩١,٦٠٠	١,٩٩٤	١٠٢,٨٢١	١,٧٥٦	٠,٠١١٦,٤٠٦	٠,٨٤٠	متوسط
	إناث	١٠٢,٨٢١						
	ذكور	٤٨,٣٣٥	٠,٩٢١	٤٨,٣٣٥	٠,٨١٢	٠,٠١٠٤٥	٠,٠٥٠	متوسط
السلوك الشرائي للغذاء	ذكور	٥٧,٤١٥	٠,٨٧٦	٤٧,٣٢٩	٠,٧٧٨	٠,٠١٣,٣٣٥	٠,٠٥٩	متوسط
	إناث	٤٧,٣٢٩						
	ذكور	٤٨,١٤٧	٠,٩١١	٤٨,١٤٧	٠,٨٤٧	٠,٠٢٢,٠٢٨	٠,٠٩٤	متوسط
السلوك الشرائي للمحمول	ذكور	٥٦,١٥٥	٠,٩١١	٤٨,١٤٧	٠,٨٤٧	٠,٠٢٢,٠٢٨	٠,٠٩٤	متوسط
	إناث	٣٢٤,٤٦	٢٢,٠٢٨	٣٢٤,٤٦	٢١٩,٧٢١	٠,٠١٣,٣٣٥	٠,٠٥٩	متوسط
الدرجة الكلية للسلوك	ذكور	٣,٧٨٠	٢٢,٠٢٨	٣,٧٨٠	٣,٣٢٩	٠,٠١٣,٣٣٥	٠,٠٩٤	٠,٠٥٩
الشرائي	إناث	٢٥٩,٧٤١	٢١٩,٧٢١	٢١٩,٧٢١				

ويتبين من جدول (١٢) توجد فروق دالة بين الجنسين (ذكور - إناث) في المتغيرات التابعية (السلوك الشرائي العام ، السلوكي الشرائي للغذاء ، السلوكي الشرائي للملابس ، السلوكي الشرائي للمحمول ، درجة الدرجة الكلية للسلوك الشرائي) حيث كانت قيم (ف) دالة عند تلك المتغيرات على الترتيب (١١١٦,٤٠٦ - ١١٠٤٥ - ١١٠٤٥ - ١٣,٣٣٥ - ١٣,٣٣٥ - ٢٢,٠٢٨ - ٢٢,٠٢٨ - ٢١٩,٧٢١) ، وقد بلغ حجم الأثر على الترتيب (٠,٨٤٠ - ٠,٥٠٩ - ٠,٥٠٩ - ٠,٠٩٤) ، وهذا يدل على أن (٤٤,٨٤ - ٥٠,٥٠ - ٥٠,٩٤ - ٩١,٠ - ٩١,٠ - ٩٤,٨٤) من تباين المتغيرات التابعية - الدالة - على الترتيب ، ترجع إلى أثر الجنسين والباقي يرجع إلى عوامل أخرى ، وجميعها تدل على حجم أثر متوسط . وقد كانت الفروق لصالح المتوسط الأعلى على الترتيب لصالح (الذكور - الإناث - الإناث - الإناث - الذكور) .

- وبذلك تم إثبات صحة الفرض وتتفق هذه النتيجة مع نتائج دراسة سحر أمين (٢٠٠٥) و التي أوضحت أنه توجد فروق ذات دالة إحصائية بين الذكور و الإناث في الوعي الشرائي لصالح الذكور وكذلك

دراسة زينب عبد الصمد (١٩٩٩) و التي ذكرت أنه توجد فروق ذات دلالة إحصائية بين البنين والبنات في أبعاد السلوك الاقتصادي .

الفرض الثاني:

" توجد فروق دلالة إحصائية بين متوسطي درجات الطلاب وفقاً لمحل الإقامة (ريف-حضر) و السلوك الشرائي العام - السلوك الشرائي للغذاء - السلوك الشرائي للملابس - السلوك الشرائي للمحمول ." وللحقيقة من صحة هذا الفرض ، استخدمت الباحثة اختبار تحليل التباين ثلاثي الاتجاه متعدد المتغيرات التابعية MANOVA Multi Analysis of Variance لمعرفة دلالة واتجاه الفروق بين متوسطات مجموعات ، ويوضح الجدول الآتي قيمة (ف) ودلائلها للفروق بين المجموعات عند كل متغير تابع على هذه.

جدول (١٣): قيمة (ف) ودلائلها للفروق بين المتغيرات التابعية وفقاً لمحل الإقامة

المتغير المستقل	المتغير التابع	محل الإقامة				
غير دلالة	غير دلالة	٢,٢٩٨	١٤٧,٢٠٢	أرياف	١,٠٠٠	السلوك الشرائي العام
		١,٣٣٤	١٤٧,٢١٩	حضر	١,٣٣٤	السلوك الشرائي للغذاء
غير دلالة	غير دلالة	١,٠٦٢	٥٠,٢٢٤	أرياف	٠,٦٠	السلوك الشرائي للملابس
		.٦١٧	٥٠,٥٢٦	حضر	٠,٦١٧	السلوك الشرائي للمحمول
غير دلالة	غير دلالة	.٩٥٢	٤٧,٢١	أرياف	٤,٨٩٨	الدرجة الكلية للسلوك الشرائي
		.٥٥٣	٤٩,٥٠٨	حضر		
غير دلالة	غير دلالة	١,١٠٨	٥١,٠٩١	أرياف	٠,٠٨	
		.٦٤٣	٥١,٣٠٥	حضر	٠,٦٤٣	
غير دلالة	غير دلالة	٤,٣٦	٢٩٥,٦٣٩	أرياف	٠,٣٢٥	
		٢,٥٢٩	٢٩٨,٥٠٨	حضر		

ويتبين من الجدول السابق انه لا توجد فروق دلالة بين (الريف-الحضر) في جميع المتغيرات التابعية حيث كانت قيمة (ف) على التوالي (٠,٠٠٠ - ٠,٠٦٠ - ٤,٨٩٨ - ٤٠٠٨ - ٣٢٥). وهي غير دلالة .

* ومن هنا لم يتم إثبات صحة الفرض حيث أوضحت النتائج أنه لا توجد فروق دلالة بين طلاب الريف و الحضر في السلوك الشرائي في جميع الأبعاد وهذا يختلف مع العديد من الدراسات السابقة و التي أكدت تقدم سكان الحضر على سكان الريف في السلوك الشرائي ومن تلك الدراسات :

دراسة Deweese.G (١٩٩٣) - دراسة رحاب عبده (٢٠٠٩) - دراسة نجلاء المسلمي (٢٠٠٠) ، وقد يرجع هذا إلى زيادة الوعي في الريف عن طريق وسائل الإعلام والتقدم العلمي و التكنولوجي السريع الذي وصل إلى القرى حيث تجد الانترنت غزى جميع هذه المناطق التي كانت شبه منعزلة عن المعرفة و الوعي و التقدم .

الفرض الثالث:

" توجد فروق دلالة إحصائية بين متوسطي درجات الطلاب وفقاً لعمل الأم (تعمل - لا تعامل) و السلوك الشرائي العام - السلوك الشرائي للغذاء - السلوك الشرائي للملابس - السلوك الشرائي للمحمول ." وللحقيقة من صحة هذا الفرض ، استخدمت الباحثة اختبار تحليل التباين ثلاثي الاتجاه متعدد المتغيرات التابعية MANOVA Multi Analysis of Variance لمعرفة دلالة واتجاه الفروق بين متوسطات مجموعات ، ويوضح الجدول الآتي قيمة (ف) ودلائلها للفروق بين المجموعات عند كل متغير تابع على هذه.

جدول (٤) : قيمة (ف) ودلائلها للفرق بين المتغيرات التابعية وفقاً لعمل الأم

المتغير المستقل	المتغير التابع	عمل الأم	المتوسط	الاحراف المعياري	ف	مستوى الدلالة
عمل الأم	السلوك الشرائي العام	١٤٨,٤٠٠	٢,٠٧٥	.٨٠٢	غير دال	١,٦٥٩
	السلوك الشرائي للغذاء	١٤٧,٠٢١	٢,٠٣٠	.٩٥٩	غير دال	.٧٦٧
	السلوك الشرائي للملابس	٤٨,٧٥٤	٢,٠٦٠	.٥٦٥	غير دال	.٦٨٨
	السلوك الشرائي للمحمول	٥١,٦٤١	١,٠٠١	.٥٩٢	غير دال	.٨٠٠
	الدرجة الكلية للسلوك الشرائي	٢٩٩,٢٣٦	٣,٩٣٤	.٧٣٧	غير دال	٣,١٤٦
		٢٩٤,٩١١	٣,١٤٦			

ويتبين من الجدول السابق أنه لا توجد فروق دالة بين الأفراد وفقاً لعمل الأم (تعمل-لا تعمل) في جميع المتغيرات التابعية محل الدراسة حيث يبلغت قيمة (ف) على التوالي (٠,٨٢ - ٠,١٢ - ٠,٥٦٥ - ٠,٥٩٢ - ٠,٧٣٧) وجميعها غير دالة .

وبذلك لم يثبت صحة تحقق الفرض . وتتفق هذه النتيجة مع دراسة سحر أمين (٢٠٠٥) والتي أوضحت عدم وجود فروق ذات دلالة إحصائية بين المراهقين لبناء الأهمات غير العاملات والمرأهقين لبناء الأهمات العاملات في الوعي الشرائي بينما اختلفت مع دراسة (٢٠٠٧) Kathering et al. والتي تأكّد أن لبناء الأهمات العاملات كانوا أكثر خبرة عن بناء الأهمات الغير عاملات .

الفرض الرابع :
”توجد فروق دالة احصطياً وفقاً لمستوى عدد أفراد الأسرة (صغرى - متوسطة - كبيرة) و السلوك الشرائي العام - السلوك الشرائي للغذاء - السلوك الشرائي للملابس - السلوك الشرائي للمحمول“ .
وللحاق من هذا الفرض ، استخدمت الباحثة اختبار تحليل التباين أحادي الاتجاه متعدد المتغيرات التابعية Multi Analysis of Variance (MANOVA) لمعرفة دلالة واتجاه الفروق بين متواسطات درجات المجموعات الثلاثة (صغرى - متوسطة - كبيرة) في متواسط درجات المتغيرات التابعية ، ويوضح الجدول الآتي قيمة (ف) ودلائلها للفارق بين المجموعات عند كل متغيرتابع على حدة .

جدول (٥) : قيمة (ف) ودلائلها للفارق بين المتغيرات التابعية وفقاً لعدد أفراد الأسرة

المتغير التابع	ف	قيم الدلالة	مستوى الدلالة	حجم التأثير (مرفع ايتا)	مستوى التأثير	مستوى التأثير
السلوك الشرائي العام	٧,٤٦٠	.٠٠١	دال	.٠٦٤	متوسط	-
السلوك الشرائي للغذاء	.١٩٠	.٨٧٧	غير دال	.٠٠٢	-	-
السلوك الشرائي للملابس	.٢٨٦	.٧٥١	غير دال	.٠٠٣	-	-
السلوك الشرائي للمحمول	.٥٩٢	.٥٥٤	غير دال	.٠٠٥	-	-
الدرجة الكلية للسلوك الشرائي	٦,٧٣٧	.٠٠١	دال	.٠٥٨	متوسط	-

ويتبين من الجدول السابق وجود فروق دالة لبعض الأبعاد وعدم وجود فروق دالة للبعض الآخر كما سيتبين فيما يلي :

- بالنسبة للأبعد غير دالة : فقد كانت قيمة (ف) غير دالة للأبعد :
- (السلوك الشرائي للغذاء-السلوك الشرائي للملابس-السلوك الشرائي للمحمول) ، وقد بلغت قيمة ف على التوالي (٠,١٩٠ - ٠,٢٨٦ - ٠,٥٩٢) وجميعها غير دالة .
- بالنسبة للأبعد الدالة :

١ - السلوك الشرائي العام : (فقد بلغت قيمة ف ٧,٤٦٠ وكانت دالة عند ٠,٠٠١) بحجم ثsher مقداره (٠,٠٦٤) وهي تدل على أن (٦٤,٤%) من تباين المتغير التابع (السلوك الشرائي العام) يمكن تفسيره بمعرفة المجموعات المستقلة (حجم الأسرة) ، وهذا يدل على حجم ثsher متواسط . وحيث أن

النسبة الفانية دالة إحصائياً يجب تحديد اتجاه هذه الفروق؛ عن طريق إجراء المقارنات المتعددة (Post Hoc) بين متواسطات درجات الطلاب .
وسوف تجري الباحثة المقارنات المتعددة باستخدام مدى توكي "tukey" للمتواسطات . وجاءت النتائج كما بالجدول الآتي:

جدول (١٦) : اختبار توكي لمعرفة اتجاه الفروق بين المجموعات في متغير السلوك الشرائي العام

فرق المتواسطات			المتغير	المجموعات
كبيرة	متوسطة	صغرى	المتوسط	
٤٥,٨٨٠,٨*	١٤,٤٠٦٤	-	١٦٠,٤٨٠,٨	السلوك الشرائي صغيرة
٣١,٤٧٤٢*	-	-	١٤٦,٠٧٤٣	متوسطة العام
-	-	-	١١٤,٦٠٠	كبيرة

* دالة عند ٠,٠٥

ويتضمن من الجدول السابق ما يلي :

- توجد فروق دالة إحصائياً عند مستوى دالة ٠,٠٥ بين أفراد الأسرة (صغرى العدد وكبيرة العدد) لصالح المتوسط الأعلى وهو (١٦٠,٤٨٠,٨) لعدد أفراد الأسرة الصغيرة ، مما يدل على أن عدد أفراد الأسرة الصغيرة يؤثر في السلوك الشرائي العام .
- توجد فروق دالة إحصائياً عند مستوى دالة ٠,٠٥ بين أفراد الأسرة (متوسطة العدد وكبيرة العدد) لصالح المتوسط الأعلى وهو (١٤٦,٠٧٤٣) لعدد أفراد الأسرة المتوسطة ، مما يدل على أن عدد أفراد الأسرة المتوسطة يؤثر في السلوك الشرائي العام أيضاً .
- بينما لا توجد فروق دالة إحصائياً بين أفراد الأسرة (صغرى العدد ومتوسطة العدد) في السلوك الشرائي العام .

٢- الدرجة الكلية للسلوك الشرائي : (فقد بلغت قيمة $F = 6,727$ وكانت دالة عند ٠,٠٠١ بحجم أثر مقداره ٠٥٨%). وهي تدل على أن (%) ٥,٨ من تباين المتغير التابع (الدرجة الكلية للسلوك الشرائي العام) يمكن تفسيره بمعرفة المجموعات المستقلة (حجم الأسرة) ، وهذا يدل على حجم أثر متوسط وحيث إن النسبة الفانية دالة إحصائياً يجب تحديد اتجاه هذه الفروق؛ عن طريق إجراء المقارنات المتعددة (Post Hoc) بين متواسطات درجات الطلاب ، سوف تجري الباحثة المقارنات المتعددة باستخدام مدى توكي "tukey" للمتواسطات . وجاءت النتائج كما بالجدول الآتي:

جدول (١٧) : اختبار توكي لمعرفة اتجاه الفروق بين المجموعات في متغير الدرجة الكلية للسلوك الشرائي العام

فرق المتواسطات			المتغير	المجموعات
كبيرة	متوسطة	صغرى	المتوسط	
٤٤,٣٦٩٢	١٥,٦٣٤١	-	٣١١,٢٦٩٢	الدرجة الكلية صغيرة
٢٨,٧٣٥١*	-	-	٢٩٥,٦٣٥١	متوسطة العام
-	-	-	١٦٦,٩٠٠	كبيرة

* دالة عند ٠,٠٥

ويتضمن من الجدول السابق ما يلي :

- توجد فروق دالة إحصائياً عند مستوى دالة ٠,٠٥ بين أفراد الأسرة (صغرى العدد وكبيرة العدد) لصالح المتوسط الأعلى وهو (٣١١,٢٦٩٢) لعدد أفراد الأسرة الصغيرة .
- توجد فروق دالة إحصائياً عند مستوى دالة ٠,٠٥ بين أفراد الأسرة (متوسطة العدد وكبيرة العدد) لصالح المتوسط الأعلى وهو (٢٩٥,٦٣٥١) لعدد أفراد الأسرة المتوسطة .
- بينما لا توجد فروق دالة إحصائياً بين أفراد الأسرة (صغرى العدد ومتوسطة العدد) في الدرجة الكلية للسلوك الشرائي العام .

ومن الملاحظ اتفاق هذه النتيجة مع نتيجة بعد السلوك الشرائي العام مما يدل على منطقية و صدق النتائج و التي تؤكد أنه كلما قل عدد أفراد الأسرة زاد الوعي بالسلوك الشرائي. وتفق تلك النتيجة مع دراسة فكرية نصر (١٩٨٣) والتي تؤكد أن هناك علاقة عكسية بين حجم الأسرة وأسلوب اختيار وشراء الأطعمة.

الفرض الرابع :

توجد فروق دالة احصائية وفقاً لمستوى تعليم الأب (أمي - تعليم متوسط - تعليم فوق متوسط - تعليم جامعي - دراسات عليا) و السلوك الشرائي العام - السلوك الشرائي للغذاء - السلوك الشرائي للملابس - السلوك الشرائي للمحمول .

والتحقق من هذا الفرض ، استخدمت الباحثة اختبار تحليل التباين أحادي الاتجاه متعدد المتغيرات التابعة (MANOVA) لровер دالة واتجاه الفروق بين متوسطات درجات المجموعات الخمس في متوسط درجات المتغيرات التابعة ، ويوضح الجدول الآتي قيمة (ف) ودلائلها للفروق بين المجموعات عند كل متغير تابع على حدة.

جدول (١٨): قيمة (ف) ودلائلها للفروق بين المتغيرات التابعة وفقاً لمستوى تعليم الأب

المتغير التابع	ف	قيمة الدالة	مستوى الدالة	حجم التأثير (مربع ليتا)	مستوى التأثير
السلوك الشرائي العام	٣,٥٥٥	.٠٠٩	دال	.٠٦١	متوسط
السلوك الشرائي للغذاء	.٥٣٥	.٧١٠	غير دال	.٠١٠	-
السلوك الشرائي للملابس	.٥٢٣	.٧١٢	غير دال	.٠١٠	-
السلوك الشرائي للمحمول	.٨٤٢	.٥٠٠	غير دال	.٠١٥	-
الدرجة الكلية للسلوك الشرائي	٢,٩٩١	.٠٢٠	دال	.٠٥٢	ضعيف

ويتبين من الجدول السابق وجود فروق دالة لبعض الأبعاد وعدم وجود فروق دالة لبعض الآخر كما سيتبين فيما يلي :

- بالنسبة للأبعاد غير دالة : فقد كانت قيمة (ف) غير دالة للأبعاد :
- (السلوك الشرائي للغذاء-السلوك الشرائي للملابس-السلوك الشرائي للمحمول)، وقد بلغت قيمة ف على التوالي (٠,٥٣٥ - ٠,٥٢٣ - ٠,٨٤٢) وجميعها غير دالة .
- بالنسبة للأبعاد الدالة :

١- السلوك الشرائي العام : (فقد بلغت قيمة ف ٣,٥٥٥ وكانت دالة عند ٠,٠٠١) بحجم أثر مقداره (٠,٠٦١) وهي تدل على أن (٦,١%) من تباين المتغير التابع (السلوك الشرائي العام) يمكن تفسيره بمعرفة المجموعات المستقلة (مستوى تعليم الأب) ، وهذا يدل على حجم أثر متوسط . حيث أن النسبة الفائقة دالة إحصائية فيجب تحديد اتجاه هذه الفروق؛ عن طريق إجراء المقارنات المتعددة بين متوسطات درجات الطلاب ، وسوف تجري الباحثة المقارنات المتعددة باستخدام مدى " توكي " للمتوسطات . وجاءت النتائج كما بالجدول الآتي :

جدول (١٩): اختبار توكي لمعرفة اتجاه الفروق بين المجموعات في متغير السلوك الشرائي العام

المتغير	المجموعات	المتوسط	فرق المتوسط	نوع فرق المتوسط	تعليم فوق متوسط	تعليم متوسط	أمي	دراسات عليا
	أمي	١١٧,٦٠٠	-	-	٣٥,٤١٣٢	٦,٧٤٦٢	٤٨,١٥٠	٣٠,٦١٨٧
	السلوك الشرائي العام	١٢٤,٣٤٦٢	-	-	٢٨,٦٦٧٠	-	٤١,٤٠٣٨	٢٢,٨٧٦٦
	تعليم فوق متوسط	١٥٣,٠١٢٢	-	-	-	-	١٢,٧٣٦٨	٤,٧٩٤٤
	تعليم جامعي	١٤٨,٢١٨٧	-	-	-	-	١٧,٥٣١٢	-
	دراسات عليا	١٦٥,٧٥٠	-	-	-	-	-	-

دالة عند ٠,٠٥

ويتضح من الجدول السابق ما يلي :

- وجود فروق دالة إحصائيا عند مستوى دالة ٠٠٥ بين المستوى التعليمي الثاني (تعليم متوسط) والمستوى التعليمي الثالث (تعليم فوق المتوسط) لصالح المتوسط الأعلى وهو (١٥٣،٠١٣٢) للمستوى التعليمي الثالث .

- أما باقي المقارنات لا توجد بينها فروق دالة إحصائيا

٢- الدرجة الكلية للسلوك الشرائي : (فقد بلغت قيمة $F = 2,991$ وكانت دالة عند ٠٠٠٠١) بحجم أثر مقداره (٠٠٥٣) . وهي تدل على أن (٥٥٪) من تباين المتغير التابع يمكن تفسيره بمعرفة المجموعات المستقلة (مستوى تعليم الأب) ، وهذا يدل على حجم أثر متوسط . وحيث إن النسبة الفائية دالة إحصائيا ف يجب تحديد اتجاه هذه الفروق ؛ عن طريق إجراء المقارنات المتعددة بين متواسطات درجات الطلاب ، وسوف تجري الباحثة المقارنات المتعددة باستخدام مدى " توكي " للمتوسطات . وجاءت النتائج كما بالجدول الآتي :

جدول (٢٠) : اختبار توكي لمعرفة اتجاه الفروق بين المجموعات في متغير الدرجة الكلية للسلوك الشرائي

المتغير	المجموعات	المتوسط	فروق المتواسطات			
			لمي	تعليم جامعي	تعليم فوق المتوسط	دراسات عليا
الدرجة الكلية السلوك الشرائي	تعليم متوسط	١١٧,٦٠٠٠	٣,٧٠٠٠	٢٢,٣٥٣*	٢٢,٣٤٥٤	٣٨,٢٠٠
	تعليم فوق المتوسط	١٢٤,٣٤٦٢	-	٢٨,٦٠٥٣*	٢٦,٦٢٥٤	٣٤,٥٠٠*
	تعليم جامعي	١٥٣,٠١٣٢	-	-	١,٩٦٩٨	٥,٨٩٤٧
	دراسات عليا	١٦٨,٢١٨٧	-	-	-	٧,٨٦٤٦
دالة عند ٠٠٠٠١				-	-	-
دالة عند ٠٠٥				-	-	-

ويتضح من الجدول السابق ما يلي :

- وجود فروق دالة إحصائيا عند مستوى دالة ٠٠٥ بين المستوى التعليمي الأول (الأممي) والمستوى التعليمي الثالث (تعليم فوق المتوسط) لصالح المتوسط الأعلى وهو (٣٠٢،١٠٥٣) للمستوى التعليمي الثالث .

- وجود فروق دالة إحصائيا عند مستوى دالة ٠٠٥ بين المستوى التعليمي الثاني (تعليم متوسط) والمستوى التعليمي الثالث (تعليم فوق المتوسط) لصالح المتوسط الأعلى وهو (٣٠٢،١٠٥٣) للمستوى التعليمي الثالث .

- وجود فروق دالة إحصائيا عند مستوى دالة ٠٠٥ بين المستوى التعليمي الثاني (تعليم متوسط) والمستوى التعليمي الرابع (تعليم جامعي) لصالح المتوسط الأعلى وهو (٣٠٠،١٣٥٤) للمستوى التعليمي الرابع .

- وجود فروق دالة إحصائيا عند مستوى دالة ٠٠٥ بين المستوى التعليمي الخامس (حاصل على دراسات عليا) لصالح المتوسط الأعلى وهو (٣٠٨,٠٠٠) للمستوى التعليمي الخامس .

- أما باقي المقارنات لا توجد بينها فروق دالة إحصائيا .

الفرض الخامس :

- نوجد فروق دالة إحصائيا وفقاً لمستوى تعليم الأم (أمي - تعليم متوسط - تعليم فوق المتوسط - تعليم جامعي - دراسات عليا) و السلوك الشرائي العام - السلوك الشرائي للغذاء - السلوك الشرائي للملابس - السلوك الشرائي للمحمول .

ولتتحقق من هذا القرض ، استخدمت الباحثة اختبار تحليل التباين أحادي الاتجاه متعدد المتغيرات التابعية (MANOVA) لمعرفة دالة واتجاه الفروق بين متواسطات درجات المجموعات الخمس في متواسط درجات المتغيرات التابعية ، ويوضح الجدول الآتي قيمة (F) ولدلالتها للفروق بين المجموعات عند كل متغير تابع على حده .

جدول (٢١): قيمة (ف) ودلائلها للفروق بين المتغيرات التابعة وفقاً لمستوى تعليم الأم

المتغير التابع	ف	قيم الدالة	مستوى الدالة	حجم التأثير (مرتب ابنا)	مستوى التأثير
السلوك الشرائي العام	٢,٤١٨	.٠٥٠	دال	.٠٤٣	صغير
السلوك الشرائي للغذاء	.٧٦٤	.٥٥٠	غير دال	.٠١٤	-
السلوك الشرائي للملابس	.٣٥٩	.٨٣٨	غير دال	.٠٠٧	-
السلوك الشرائي للمحمول	.٣٥١	.٨٤٣	غير دال	.٠٠٦	-
الدرجة الكلية للسلوك الشرائي	.٢,٥٢٣	.٠٤٢	دال	.٠٤٥	صغير

ويتضح من الجدول السابق وجود فروق دالة لبعض الأبعاد وعدم وجود فروق دالة البعض الآخر كما سيتضح فيما يلي :

- بالنسبة للأبعد غير دالة : فقد كانت قيمة (ف) غير دالة للأبعد : (السلوك الشرائي للغذاء-السلوك الشرائي للملابس-السلوك الشرائي للمحمول) ، وقد بلغت قيمة ف على التوالي (.٣٥٩ - .٣٥١ - .٠٤٢) وجميعها غير دالة .

• بالنسبة للأبعد الدالة :

السلوك الشرائي العام : فقد بلغت قيمة ف ٢,٤١٨ وكانت دالة عند (٠,٠٠١) بحجم أثر مقداره (٠,٠٤٣) وهي تدل على أن (٤,٣%) من تباين المتغير التابع (السلوك الشرائي العام) يمكن تفسيره بمعرفة المجموعات المستقلة (مستوى تعليم الأم) ، وهذا يدل على حجم أثر متوسط . وحيث إن النسبة الفائقة دالة إحصائياً فيجب تحديد اتجاه هذه الفروق؛ عن طريق إجراء المقارنات المتعددة بين متوسطات درجات الطلاب ، وسوف تجري الباحثة المقارنات المتعددة باستخدام مدى " توكي " للمتوسطات . وجاءت النتائج كما بالجدول الآتي:

جدول (٢٢) : اختبار توكي لمعرفة اتجاه الفروق بين المجموعات في متغير السلوك الشرائي العام

المتغير	المجموعات	المتوسط	فروق المتوسط	نرسمات علية	تعليم جامعي	تعليم فوق متوسط	تعليم متوسط	聆
آمن	١١١,٧١٤٣	-	٣١,٥٧١٤	٣٧,٨٩٧٥	٤٨,٥٨٥٧	-	-	٠
السلوك تعليم متوسط	١٤٣,٢٨٥٧	-	٥,٦٢٩٩	٩,٣٢٦١	١٧,١٤٣	-	-	٠
الشرائي العام تعليم فوق متوسط	١٤٨,٩١٥٧	-	-	-	١١,٣٨٤٣	-	-	٠
تعليم جامعي	١٤٩,٦١١٨	-	-	-	١٠,٦٨٨٢	-	-	٠
نرسمات علية	١٦٠,٣٠٠	-	-	-	-	-	-	٠
دالة عند .٠٠٥								

ويتضح من الجدول السابق ما يلي :

- وجود فروق دالة إحصائياً عند مستوى دالة .٠٠٥ بين المستوى التعليمي الأول (الأمني) والمستوى التعليمي الثالث (تعليم فوق المتوسط) لصالح المتوسط الأعلى وهو (١٤٨,٩١٥٧) للمستوى التعليمي الثالث .
- وجود فروق دالة إحصائياً عند مستوى دالة .٠٠٥ بين المستوى التعليمي الأول (الأمني) والمستوى التعليمي الرابع (تعليم جامعي) لصالح المتوسط الأعلى وهو (١٤٩,٦١١٨) للمستوى التعليمي الرابع .
- أما باقي المقارنات لا توجد بينها فروق دالة إحصائياً .
- ٣- الدرجة الكلية للسلوك الشرائي : فقد بلغت قيمة ف ٢,٥٢٣ وكانت دالة عند (٠,٠٠١) بحجم أثر مقداره (.٠٤٥) وهي تدل على أن (٤,٥%) من تباين المتغير التابع يمكن تفسيره بمعرفة المجموعات المستقلة (مستوى تعليم الأم) ، وهذا يدل على حجم أثر متوسط . وحيث إن النسبة الفائقة دالة إحصائياً فيجب تحديد اتجاه هذه الفروق؛ عن طريق إجراء المقارنات المتعددة بين متوسطات درجات الطلاب ، وسوف تجري الباحثة المقارنات المتعددة باستخدام مدى " توكي " للمتوسطات . وجاءت النتائج كما بالجدول الآتي:

جدول (٢٣) : اختبار توكي لمعرفة اتجاه الفروق بين المجموعات في متغير الدرجة الكلية للسلوك الشرائي

المتغير	المجموعات	المتوسط	فروق المتوازيف				
			نوع	نطيم متوسط	نطيم فوق متوسط	نطيم جامعي	دراسات عليا
الدرجة الكلية للسلوك الشرائي	السلوك الشرائي للملبس	٢٥٩,١٤٦٩	-	٣٧,٨٥٧١	٣٨,٨٩٣٣	٤١,٠٥٧١	٤٨,٨٥٧١
السلوك الشرائي	نطيم فوق متوسط	٢٩٧,٠٠٠	-	١,٠٣٦١	-	٢,٢٠٠	١١,٠٠٠
السلوك الشرائي	نطيم جامعي	٢٩٨,٠٣٦١	-	-	-	٢,١٦٣٩	٩,٩٦٣٩
السلوك الشرائي	دراسات عليا	٣٠٠,٢٠٠	-	-	-	-	٧,٨٠٠
السلوك الشرائي	دالة عند .٠٠٥	٣٠٨,٠٠٠	-	-	-	-	-

ويتبين من الجدول السابق ما يلى :

- وجود فروق دالة إحصائية عند مستوى دالة .٠٠٥ بين المستوى التعليمي الأول (الأمسي) والمستوى التعليمي الثالث (تعليم فوق المتوسط) لصالح المتوسط الأعلى وهو (٢٩٨,٠٣٦١) للمستوى التعليمي الثالث.
- وجود فروق دالة إحصائية عند مستوى دالة .٠٠٥ بين المستوى التعليمي الأول (الأمسي) والمستوى التعليمي الرابع (تعليم جامعي) لصالح المتوسط الأعلى وهو (٣٠٠,٢٠٠) للمستوى التعليمي الرابع.
- أما باقي المقارنات لا توجد بينها فروق دالة إحصائية.

الفرض السادس :

"توجد فروق دالة إحصائية وفقاً لمستوى دخل الأسرة و السلوك الشرائي العام - السلوك الشرائي للغذاء - السلوك الشرائي للملابس - السلوك الشرائي للمحمول".

والتتحقق من هذا الفرض ، استخدمت الباحثة اختبار تحليل التباين أحادي الاتجاه متعدد المتغيرات التابعه (MANOVA) لمعرفة دالة واتجاه الفروق بين متوازنات درجات المجموعات السبعة في متوسط درجات المتغيرات التابع ، وبوضوح الجدول الآتي قيمة (ف) ودلائلها الفروق بين المجموعات عند كل متغيرتابع على حده.

جدول (٤) : قيمة (ف) ودلائلها للفروق بين المتغيرات التابعه وفقاً للدخل

مستوى التأثير	حجم التأثير	مستوى الدالة	قيم الدالة	ف	المتغير التابع
متوسط	.٠٤٩	دال	.٠٥	٤,٢٠٣	السلوك الشرائي العام
-	.٠٢٢	غير دال	.٤٣٢	.٩٧٨	السلوك الشرائي للغذاء
-	.٠٢٠	غير دال	.٥١٣	.٨٥٤	السلوك الشرائي للملابس
-	.٠٣١	غير دال	.٢٤٢	١,٣٧٧	السلوك الشرائي للمحمول
-	.٠٢٧	غير دال	.٣٢٠	١,١٧٩	الدرجة الكلية للسلوك الشرائي

ويتبين من الجدول السابق ما يلى :

- بالنسبة للبعد غير دالة : فقد كانت قيمة (ف) غير دالة للبعد (السلوك الشرائي للغذاء-السلوك الشرائي للملابس-السلوك الشرائي للمحمول - الدرجة الكلية للسلوك الشرائي) ، وقد بلغت قيمة ف على التوالي (١,١٧٩ - ٠,٩٧٨ - ٠,٨٥٤ - ١,٣٧٧) وجميعها غير دالة.

• بالنسبة للبعد الدالة :

السلوك الشرائي العام : (فقد بلغت قيمة ف ٢,٢٠٣ وكانت دالة عند .٠٠٠١) بحجم أثر مقداره (.٠٠٤٩) وهي تدل على أن (٤,٩%) من تباين المتغير التابع (السلوك الشرائي العام) يمكن تفسيره بمعرفة المجموعات المستقلة (مستوى دخل الأسرة) ، وهذا يدل على حجم أثر متوسط. وحيث إن النسبة الفاتحة دالة إحصائية فيجب تحديد اتجاه هذه الفروق؛ عن طريق إجراء المقارنات المتعددة بين متوازنات درجات الطلاب ، وسوف تجري الباحثة المقارنات المتعددة باستخدام مدى "توكي" للمتوسطات . وجاءت النتائج كما بالجدول الآتي:

جدول (٢٥) : اختبار توكى لمعرفة اتجاه الفروق بين المجموعات في متغير السلوك الشرائي العام

فرق المتوسط							المجموعات	المتغير
٦	٥	٤	٣	٢	١			
٢٨,٧٧٥٦	٢١,٣٤٩١	٣٨,٦٨٩٦	٢٢,٧٥٠٧	٢٢,٢٢٣٠	-	١١٧,٤٦٦٧	أقل من (٥٠٠) جنيه	
١٥,٥٠٢٧	١,٨٧٣٩	١٥,٤٤٦٦	٩,٥٢٧٧	-	-	١٤٠,٣٨٩٧	٨٠٠ إلى أقل من (٨٠٠)	السلوك
٥,٩٧٤٩	١١,٤٠١٦	٥,٤٩٨٩	-	-	-	١٥٠,٢١٧٤	٨٠٠ إلى أقل من (٨٠٠)	السلوك
٠٠٧٦٠	١٧,٣٠٥	-	-	-	-	١٥٦,١١٦٢	١٢٠ إلى أقل من (١٢٠)	العلم
١٧,٣٧٦٥	-	-	-	-	-	١٣٨,٨١٥٨	١٦٠ إلى أقل من (١٦٠)	
-	-	-	-	-	-	١٥٦,١٩٢٣	٢٠٠ جنية فأكثر ٢٠٠ جنية فأكثر	

* دالة عند ٠٠٥ هذه الأرقام تدل على مستويات دخل الأسرة الموضحة في خلاة المجموعات بالترتيب .

يتضح من الجدول السابق ما يلي :

- وجود فروق دالة إحصائيا عند مستوى دالة ٠٠٥ بين مستوى الدخل الأول (أقل من ٥٠٠ جنية) و المستوى الرابع (من ١٢٠ - ١٦٠ جنية) لصالح المتوسط الأعلى (١٥٦,١١٦٢) للمستوى الرابع .
- أما باقي المقارنات لا توجد بينها فروق دالة إحصائيا .

ملخص نتائج فروض البحث :

- ١- توجد فروق دالة إحصائيا بين الطلاب من الإناث والذكور في السلوك الشرائي العام .
- ٢- توجد فروق غير دالة إحصائيا بين الطلاب من الإناث والذكور في السلوك الشرائي للغذاء - السلوك الشرائي للمليس - السلوك الشرائي للمحمول .
- ٣- توجد فروق غير دالة إحصائيا بين سكان الريف والحضر في السلوك الشرائي العام - السلوك الشرائي للغذاء - السلوك الشرائي للمليس - السلوك الشرائي للمحمول .
- ٤- توجد فروق غير دالة إحصائيا بين الطلاب الآتي تعلم أمهاتهم والأئي لا يعلمون في السلوك الشرائي العام - السلوك الشرائي للغذاء - السلوك الشرائي للمليس - السلوك الشرائي للمحمول .
- ٥- توجد فروق ذات دالة إحصائية بين متواسطات درجات الطلاب في الدرجة الكلية للسلوك الشرائي وفقاً لعدد أفراد الأسرة .
- ٦- توجد فروق ذات دالة إحصائية بين متواسطات درجات أفراد عينة الدراسة من الطلاب بالنسبة للسلوك الشرائي العام وبين المستوى التعليمي للأب .
- ٧- توجد فروق ذات دالة إحصائية بين متواسطات درجات أفراد عينة الدراسة من الطلاب بالنسبة للسلوك الشرائي العام وبين المستوى التعليمي للأم .
- ٨- توجد فروق ذات دالة إحصائية بين متواسطات درجات أفراد عينة الدراسة من الطلاب بالنسبة للسلوك الشرائي العام وبين مستوى دخل الأسرة .

توصيات الدراسة :

- عمل برنامج إرشادي للمراهقين في المدارس لتنمية السلوك الشرائي .
- ضرورة إدراج منهج علمي لدراسة السلوك الشرائي لما له من أهمية كبيرة لإنشاء حيل قادر على إدارة غذائه بطريقة صحيحة .
- عمل ندوات تثقيفية في المدارس لتوعية المراهقين بأهمية اتباع سلوك شرائي رشيد ، مع تصحيح بعض العادات و المفاهيم الشرائية الخطأة لديهم .

المراجع

١. أيمن فتحي خليل (٢٠٠٦) : أثر الحالة الغذائية ووجبة الإقطار على التحصيل الدراسي و النمو الجسمى للنلاميد من سن (١٠:٧) سنوات ، رسالة ماجستير غير منشورة ، كلية التربية النوعية ، جامعة عين شمس .

- ٢- تغريد عمران ، رجاء الشناوي ، عفاف صبحي (٢٠٠١) : المهارات الحياتية ، مكتبة زهراء الشرق ، القاهرة .
- ٣- توفيق محمد قاسم (٢٠٠٦) : أحاديث في العلم ، الهيئة المصرية العامة للكتاب .
- ٤- رحاب محروس محمد عبده (٢٠٠٩) : علاقة الوعي الغذائي و الملبسي بالسلوك الاستهلاكي لدى الطالبات الجامعيات المصريات و السعوديات "دراسة مقارنة" ، رسالة دكتوراه غير منشورة، كلية الاقتصاد المنزلي، جامعة المنوفية.
- ٥- زينب محمد عبد الصمد (١٩٩٩) : الإتجاهات الوالدية في التنشئة و علاقتها بالسلوك الاقتصادي للأبناء ، مجلة بحوث الاقتصاد المنزلي ،مجلد ٩ ، العدد ٣/٢ ،بريل / يوليو ، كلية الاقتصاد المنزلي ، جامعة المنوفية .
- ٦- سحر أمين حميدة سليمان (٢٠٠٥) : الوعي الإداري و الشرائي للمرأة و علاقتها بسلوكهم الاستقلالي ، رسالة ماجستير غير منشورة، كلية الاقتصاد المنزلي، جامعة المنوفية.
- ٧- سميرة أحمد عبد المجيد الشرنوبى (٢٠٠٣) : تغذية الفئات الحساسة، مكتبة بستان المعرفة، ط١، الإسكندرية.
- ٨- طلعت اسعد عبد الحميد (١٩٩٩) : التسويق الفعال - الأساسيات و التطبيق ، مكتبة الشفري .
- فكرية على نصر (١٩٨٣) : دراسة تأثير الدخل على اختيار وشراء الأطعمة و الحالة الغذائية للأفراد، رسالة ماجستير غير منشورة، كلية الاقتصاد المنزلي، جامعة حلوان.
- ٩- فؤاد أبو حطب، أمال صادق (١٩٩١) : علم النفس الاجتماعي روؤية معاصرة، سلسلة المراجع في التربية و علم النفس .
- ١٠- كوثر حسين كوجك (٢٠٠٥) : الإدارة المنزليه، عالم الكتب ، ط٩، القاهرة .
- ١١- محمد ابراهيم عبيات (١٩٩٥) : مبادئ التسويق ، دار المستقبل للنشر و التوزيع ، ط٣، عمان ،الأردن
- ١٢- محمد فريد الصحن ، إسماعيل السيد (٢٠٠١) : التسويق ، الدار الجامعية ، الإسكندرية .
- ١٣- محمد فريد الصحن و نبيلة عباس (٢٠٠٤) : مبادئ التسويق ، الدار الجامعية ، الإسكندرية.
- ١٤- محمود مهدي البياتي (٢٠٠٥) : تحليل البيانات الإحصائية باستخدام البرنامج الإحصائي SPSS ، دار الحامد للنشر والتوزيع ، عمان ،الأردن.
- ١٥- نجلاء محمد إسماعيل المصطفى (٢٠٠٠) : دراسة الارتباط بين العادات الغذائية للأسرة المصرية و الإنفاق على بند الغذاء ، رسالة ماجستير غير منشورة، كلية الاقتصاد المنزلي، جامعة المنوفية.
- ١٦- هناء يوسف الخولي (٢٠٠٢) : وعي الأمهات بأهمية تنمية السلوك الاستهلاكي للطفل و اثره على تحمل المسؤولية ، رسالة ماجستير غير منشورة، كلية الاقتصاد المنزلي، جامعة المنوفية
- ١٧- Deweesee.G. (١٩٩٣) : Female, headed household, Impact of family structureon quarterly expenditures for clothing home economics, research journal, Vol.٢٢, No.٢ septemper.
- ١٨- Engle Royer, D. Black well, David T. Kallat,(١٩٨٧ "Consumer Behavior" , ٣rd,ed ., (illinois :the Dryden press) .
- ١٩- Holling Sworth ,(١٩٩٦): Snack Foods :"Healthier" products breathe new life into languishing catagore . food thechnology –October
- ٢٠-Katherine, L. Dickin, Jamie, S.Dollahite & Jean Pierre habicht, (٢٠٠٧): Effective Programs to Promote Improved Dietary Practices Among Low-Income Families par Ticipants at sites that are well Managed and Whose Front-Line nutrition, Cornell University, Thaca, April .
- ٢١- Summers T.A and Church G.E.(١٩٨٧) : "The megiond apparel mark as a servic industry, measurements of buyer perce ptions .J.Clothing and Tectile Research (H)

MS Wor ٢٠٠٣:<http://www.4shared.com/file/1.129577...49/>.htm ٢٢

STUDY OF BUYING BEHAVIOR AMONG TEENAGERS IN SOME EVERYDAY LIFE SITUATIONS

Kandil, Samira A.* ; A. E. Mostafa ; H. R. RehanAssistant*** and
Doaa A. Ibrahiem**

*** Home Economics., Fac. Agric., Alex. Univ.**

****Education Foundation, Dept. of Educational and Psychological
Science, Faculty of Specific Education , Mans. Univ.**

***** Home Management, Fac. Specific Education Mans. Univ.**

****** Home Management, Fac. Specific Education Mans. Univ.**

ABSTRACT

This study aims to identify the level of purchasing behavior among adolescents (sample) - of junior school students - in some life position (buying food, clothing, mobile). The study also aims to determine the role of some variables (gender, place of residence, mother's work, family members, educational level of both father and mother, the level of household income) in determining the level of purchasing behavior.

The study sample consisted of (220) male and female students from the second year prep and study tools included o the data form of the family, a questionnaire measuring public purchasing behavior, and a questionnaire measuring purchasing behavior of food, and a questionnaire measuring purchasing behavior of clothing, and a questionnaire measuring purchasing behavior of mobile.

The results of the study showed that there are statistically significant differences between male and female students in the general purchasing behavior. Differences is not statistically significant among female and male students in the purchasing behavior of food, purchasing behavior of clothes and purchasing behavior of mobile.

As there are differences that are not statistically significant between rural students and the urban students in common purchasing behavior, purchasing behavior of food, purchasing behavior of clothes and purchasing behavior of mobile. There are differences that are not statistically significant among students whose mothers work and those whose mothers do not work in the common purchasing behavior, purchasing behavior of food, purchasing behavior of clothes and purchasing behavior of mobiles .

There are also significant differences between the mean score of students and the total score of purchasing behavior; according to the number of family members.

There are statistically significant differences between the mean score of students of the sample for the common purchasing behavior according to the educational level of the father. There are statistically significant differences between the mean score of students of the sample for the common purchasing behavior according to the educational level of the mother. There are statistically significant differences between the mean score of students of the sample for the common purchasing behavior according to the level of household income.

The study recommends that there should be a scientific approach for purchasing behavior because of its great importance to the establishment of a generation that is capable of doing the process of purchasing in a proper way, It also recommends that there should be a guidance program for adolescents to develop their purchasing behavior.

قام بتحكيم البحث

**كلية الزراعة - جامعة المنصورة
مركز البحوث الزراعية**

**أ.د / محمد عبد السلام عويضة
أ.د / خيرى حامد العشماوى**