



مؤشرات الكفاءة التسويقية لتسويق الألبان المنتجة بالقطاع التقليدي بمحافظة الشرقية

سهام أحمد ظريف صلاح الدين^{١*} - محمد أمين مصيلحي^٢ - سمير عطية محمد عرام^١

١- معهد بحوث الاقتصاد الزراعي - مركز البحوث الزراعية - مصر

٢- قسم الاقتصاد الزراعي - كلية الزراعة - جامعة الزقازيق - مصر

الملخص

ينتاج اللبن في مصر من خلال قطاعين وهم القطاع التقليدي والقطاع المتخصص، حيث يساهم كلاً منها بحوالى ٧١,٨٪، ٢٨,٢٪ من إجمالي اللبن المنتج في مصر على الترتيب. وتشير الدراسات السابقة إلى أن هناك مشاكل تحد من كفاءة أداء المنظومة التسويقية للألبان في مصر بوجه عام ومحافظة الشرقية بوجه خاص ويظهر ذلك من خلال ما يحصل عليه الوسطاء من جنيه المستهلك على الرغم من تدنى ما يقدموه من خدمات تسويقية مما ينعكس سلبياً على سلوك المنتج في تربية المزيد من حيوانات اللبن وبالتالي تظل الفجوة اللبنية المتوقعة أن تصعد إلى نحو ٢,٣ مليون طن عام ٢٠١٥. وقد استخدمت الدراسة نوعين من البيانات إلا وهى البيانات الثانوية المنشورة وغير المنشورة، والبيانات الميدانية عن طريق الاستبيان والتى تم تجميعها بالمقابلة الشخصية لكلاً من المربين ومسوقى الألبان. وأظهرت النتائج : ١- قدر متوسط سعر بيع اللتر من اللبن الخام بنحو ٣,٨٢ جنيه/لتر، ٢,٢٥ جنيه/لتر من اللبن الجاموسى والبقرى على الترتيب، بينما تباع مصنوعات الألبان (chedda + جبنه) بنحو ٨,٢ جنيه/ك. وبفارق قدر بنحو ٤,٣٨ جنيه/لتر، ٢,٣٥ جنيه/لتر من اللبن الجاموسى والبقرى على الترتيب، في حين يباع الكيلو المصنوع (زبده + جبنه) بنحو ٦,٤ جنيه/ك وبفارق قدر بنحو ٢,٥٨ جنيه/لتر على الترتيب السابق وهذا ما يشير لأفضلية بيع اللبن مصنوع مقارنة بالبيع الخام وذلك للقيمة المضافة. ٢- وينتظر متوسط نصيب كلاً من المنتج، وتاجر الجملة، والتجزئة من جنيه المستهلك أقصى بـأن متوسط إجمالي ما يخص الوسطاء من جنيه المستهلك للبن الجاموسى قدر بحوالى ١٥,٨٢٪ بـحد أقصى بلغ حوالى ١٦,٦٧٪ ي مركز منها القمح وـحد أدنى بلغ نحو ١٥,٢٢٪ بـمركز فاقوس، بينما بلغ متوسط إجمالي ما يخص الوسطاء من جنيه المستهلك للبن البقرى حوالى ٢٥,٧٩٪ بـحد أقصى بلغ نحو ٢٦,٥٦٪ بـمركز أبو حماد وـحد أدنى بلغ نحو ٢٥٪ بـمركز منها القمح. ٣- بلغت الكفاءة التسويقية للبن الجاموسى حداً الأقصى بـمركز منها القمح، حيث بلغت حوالى ٤,٩٢٪ يليها مركز أبو حماد وفاقوس بنسبة واحدة بلغت نحو ٩٦,٨٪ بمتوسط عام بلغ نحو ٩٪، بينما بلغت الكفاءة التسويقية للبن البقرى حداً الأقصى بـمركز أبو حماد، حيث بلغت حوالى ٩٥,٩٢٪ يليها مركز فاقوس، منها القمح بنسبة بلغت ٩٥,٨٣٪ على الترتيب بمتوسط عام بلغ حوالى ٩٥,٧٤٪.

الكلمات الاسترشادية: إنتاج الألبان، جنيه المستهلك، اللبن البقرى، تسويق الألبان، القطاع التقليدى.

خلال قطاعين هما القطاع التقليدي وينتاج نحو ٧١,٨٪ من الناتج الكلى، بينما ينتاج القطاع المتخصص نحو ٢٨,٢٪ من إجمالي الناتج المحلي وتعد الأبقار والجاموس أهم مصدر لإنتاج الألبان سواء على مستوى الجمهورية أو محافظة الشرقية حيث تمثل البشارة الأبقار حوالى ٥١,٥٪، بينما يمثل اللبن الجاموسى حوالى ٤٦,٣٪ (عرام، ٢٠١٠) على مستوى الجمهورية والباقي ٢,٢٪ من الأغنام والإبل. كما تشير الدراسات السابقة إلى أن هناك مشاكل تحد من كفاءة تسويق الألبان خاصة المنتجة من القطاع التقليدي نظراً لأنه لا يسوق منه سوى الفائز من الاستهلاك بمنطقة الإنتاج المقدر بنحو ٥٥٪ (السيسي، ٢٠١٠)، كما يتعرض المنتجين بهذا القطاع لجشع واحتكار تجار ومسوقى الألبان وحصولهم على نسبة عالية

المقدمة والمشكلة البحثية

يعتبر قطاع الإنتاج الحيواني من أهم القطاعات الإنتاجية في قطاع الزراعة في مصر، حيث بلغ الدخل المتولد عن هذا القطاع حوالى ٦٩,٩ مليار جنيه تمثل حوالي ٣٤,٧٪ من إجمالي الدخل الزراعي عام ٢٠٠٩، كما يعد قطاع الألبان أحد أهم قطاعات الإنتاج الحيواني، حيث بلغ الدخل الذي حققه هذا القطاع خلال نفس الموسم نحو ١٥,٥١ مليار جنيه بنسبة تمثل حوالي ٢٢,٥٪ من قيمة الدخل الناتج من قطاع الإنتاج الحيواني. وترجع أهمية الألبان لكونها مصدرأً هاماً من مصادر البروتين الحيواني الأقل سعر بالمقارنة بأسعار العلوم الحمراء على الرغم من كونه غذاء شبه كامل، وينتاج اللبن في مصر من

* Corresponding author: Tel. : +201222246572
E-mail address: schamsalaheldin@yahoo.com

الدراسات الميدانية المماثلة عند رسم السياسة التسويقية للألبان المنتجة بالقطاع التقليدي في المستقبل.

مصادر البيانات والطريقة البحثية

الطريقة البحثية

استخدمت الدراسة في تحليل وعرض ما توصلت إليه من نتائج الأسلوبين الوصفى والكمى متمثلاً في الاتجاه الزمني العام والأرقام القياسية (سرحان، ١٩٥٦) وبعض مؤشرات ومقاييس الكفاءة الاقتصادية والتسويقية التي تناسب مع البيانات محل الدراسة.

مصادر البيانات

اعتمدت الدراسة على مصادرتين رئيسيتين:

١-بيانات أولية لدراسة ميدانية تم إجراؤها من خلال استماراة استبيان صممت خصيصاً لذلك تم تجميعها بال مقابلة الشخصية لمنتجي ومسوقي الألبان بقرى مراكز عينة الدراسة بمحافظة الشرقية خلال شهر يناير ٢٠١٢ لتفعيله الموسم الانتاجي (٢٠١١/٢٠١٠).

٢-بيانات ثانية منشورة وغير منشورة من مديرية الزراعة بالشرقية وبنك المعلومات ودعم اتخاذ القرار بالمحافظة وبعض الدراسات وثيقة الصلة بموضوع البحث.

عينة الدراسة

اهتمت الدراسة بمربي الجاموس والأبقار بالقطاع التقليدي (عدد الحيوانات المنتجة للألبان المملوكة للمزارع الواحد أقل من ٥ حيوانات) باعتباره من أهم القطاعات الإنتاجية من حيث عدد الحيوانات التي تربى في هذا القطاع والتي تزيد عن ٩٠٪ من إجمالي عدد الحيوانات المنتجة للألبان في مصر بوجه عام ومحافظة الشرقية بوجه خاص كما أن هذا القطاع هو الذي يتعرض لمشاكل واحتكار المسوقيين للألبان نظراً لأنه يسوق الفائض من الألبان لذا فهو لا يملك القدرة على المسماومة بالكمية التي يسوقها كما أنه يصعب على المزارعين بهذا القطاع إجراء عمليات التعاقد على بيع الألبان المنتجة لديهم بعقود كما يحدث بالقطاع المتخصص. وقد تم اختيار عدد ٦٠ مربياً يواقع عدد ٢٠ مربياً للحيوانات المنتجة للألبان من كل قرية من القرى الثلاث المختارة من مراكز العينة، وقد تم اختيارهم عشوائياً من واقع كشف الحصر للثروة الحيوانية الموجودة بالجمعيات الزراعية بالقرى المختارة، حيث وقع الاختيار العشوائي على قرية بنى هلال بمركز منيا القمح ليمثل القطاع الوسط وقرية ميت رديم بمركز أبو حماد ليمثل القطاع الشمالي، كما تم التعرف على أهم مشاكل المسوقيين من خلال ١٠ تجار من كل قرية من مراكز العينة باجمالى بلغ ٣٠ تاجراً وقد تم اختيارهم أيضاً

من جنيه المستهلك على الرغم من تدني ما يقدموه من خدمات تسويقية مقابل ما يحصلون عليه والذي يشكل عبء على المستهلك من جهة وانخفاض ما يحصل عليه المنتج (أحمد، ٢٠٠٧). من جهة أخرى مما ينعكس سلباً على سلوك المنتجين في تربية أعداد إضافية من الحيوانات المنتجة للألبان للحد من الفجوة المتوقعة عام ٢٠١٥ والتي تصل لنحو ٢,٣ مليون طن (متولى وأخرون، ٢٠١٠).

تتمثل مشكلة الدراسة في وجود خلل واضح بالمنظومة التسويقية للألبان المنتجة خاصة بالقطاع التقليدي والذي يظهر من خلال تدني نسبة ما يحصل عليه المنتج من جهة وتحمل المستهلك قيمة ما يحصل عليه الوسطاء من جهة أخرى دون تقديم خدمات تسويقية تتناسب مع ما يحصلون عليه من جنيه المستهلك الأمر الذي يشكل عيناً على مستهلكي الألبان ويحد من طلبهم سواء على مستوى الجمهورية بوجه عام أو محافظة الشرقية بوجه خاص كما ينعكس التأثير سلباً على سلوك المنتجين في تربية المزيد من الحيوانات المنتجة للألبان.

أهداف الدراسة

تهدف الدراسة إلى التعرف على أهم مؤشرات الكفاءة الاقتصادية والتسويقية للألبان المنتجة بالقطاع التقليدي بمحافظة الشرقية وذلك من خلال التعرف على الوضع الانتاجي للألبان بالقطاع التقليدي بمحافظة الشرقية من خلال استعراض تطور عدد الحيوانات (الأبقار - الجاموس) خلال الفترة (١٩٩٥ - ٢٠٠٩)، وكذلك تطور كمية الألبان المنتجة خلال الفترة (١٩٩٥ - ٢٠٠٩) وذلك من أجل:

١- التعرف على أنماط استخدام اللبن المنتج من الرأس الواحدة (جاموس محلي - بقر).

٢- التعرف على الهوامش والكافأة التسويقية للألبان المنتجة من الأبقار والجاموس بالقطاع التقليدي.

٣- توزيع جنيه المستهلك على كلاً من المنتج وتاجر الجملة والتجزئة

٤- أهم مشاكل تسويق الألبان بمحافظة الشرقية

٥- التعرف على الحلول والمقترحات لأهم المشاكل التي تواجه العاملين بالمنظومة التسويقية للألبان بمحافظة الشرقية.

أهمية البحث

ترجع أهمية البحث في التعرف على أهم مؤشرات الكفاءة الاقتصادية لتسويق الألبان المنتجة بالقطاع التقليدي بمحافظة الشرقية مع تفعيل العوامل الإيجابية منها وتنبيط وتحجيم العوامل السلبية حتى يمكن إصلاح الخلل في المنظومة التسويقية للألبان ورفع كفاءة الأداء الاقتصادي لتسويق الألبان ومنتجاتها، كما يمكن لتخاذل القرار الاقتصادي الاسترشاد بنتائج هذه الدراسة وغيرها من

١٤٧,٢٣ ألف رأس، بينما انحصر تطور عدد الجاموس بين حد أعلى بلغ حوالي ١٥٣,٧ ألف رأس عام ٢٠٠٨ بزيادة تقدر بحوالي ٦,٤٧ ألف رأس وبنسبة تقدر بنحو ٤,٣٪ عن المتوسط العام لعدد الجاموس، بينما بلغ الحد الأدنى لتتطور عدد الجاموس بالمحافظة نحو ١٣١,٤ ألف رأس عام ١٩٩٠ بانخفاض بلغ نحو ١٥,٨٣ ألف رأس وبنسبة بلغت نحو ١٠,٧٥٪ عن المتوسط العام، كما انحصرت نسبة عدد الجاموس الإجمالي بين حد أدنى بلغ نحو ٥٢٪ عام ٢٠٠٨ وحد أقصى بلغ نحو ٥٧,٣٪ عام ١٩٩٨.

تطور إجمالي عدد الأبقار المحلية والجاموس بمحافظة الشرقية

كما يتضح من خلال نفس الجدول أن إجمالي عدد الأبقار والجاموس بمحافظة الشرقية خلال نفس الفترة المشار إليها قد اخذ اتجاهها عاماً متزايد ولكنه متذبذباً من عام لآخر حيث بلغ المتوسط العام له حوالي ٢٢١,٦٤ ألف رأس وهذا التطور انحصر بين حد أعلى بلغ نحو ٢٩٥,٤ ألف رأس عام ٢٠٠٨ بزيادة تقدر نسبتها بنحو ٨,٧٪ عن المتوسط العام، بينما بلغ الحد الأدنى نحو ٢٣٧,٣ ألف رأس عام ١٩٩٥ بانخفاض قدر بنحو ٢٠٪ عن المتوسط العام.

وقد تأكّد ذلك من خلال المعدلات المقدرة للاتجاه الزمني حيث يوضح جدول ١ معدلات الاتجاه الزمني لتتطور عدد حيوانات اللين من الأبقار والجاموس على مستوى محافظة الشرقية خلال الفترة ١٩٩٥ - ٢٠٠٩ فتبين المعادلة رقم (١) أن عدد الأبقار المنتجة للبن بمحافظة الشرقية خلال فترة الدراسة قد اخذ اتجاهها متزايداً قدر بنحو ٢,٢٧ ألف رأس سنوياً وبنسبة تغير بلغت حوالي ١,٨٢٪ من المتوسط السنوي لتلك الفترة وبالتالي حوالي ١٢٤,٤١ ألف رأس، وقد تأكّد معنوية هذا التزايد احصائياً عند مستوى معنوية ٠,٠١٠ والذي يظهر من خلال قيمة F البالغة ٢٦,٥٠ بالجدول كما بلغ معامل

بطريقة عشوائية من كثوف حصر التجار المزاولين للمهنة والعاملين بالمنظومة التسويقية بمراسك العينة.

النتائج والمناقشة

الوضع الإنتاجي للألبان بالقطاع التقليدي بمحافظة الشرقية:

تطور عدد الأبقار والجاموس المنتجة للألبان بمحافظة الشرقية

تطور عدد الأبقار المحلية المنتجة للألبان بمحافظة الشرقية

تشير بيانات جدول ١ بالملحق إلى تطور عدد الأبقار المنتجة للألبان بمحافظة الشرقية خلال الفترة (١٩٩٥ - ٢٠٠٩) حيث يتضح من خلاله أن عدد الأبقار خلال الفترة المشار إليها قد اخذ اتجاهها متذبذباً بين الزيادة والنقصان من عام إلى آخر، حيث بلغ المتوسط العام حوالي ١٢٤,٤ ألف رأس، بينما انحصر تطور عدد الأبقار بين حد أعلى بلغ حوالي ١٤١,٧ ألف رأس عام ٢٠٠٨ بزيادة ١٧,٢٩ ألف رأس وبنسبة زيادة تقدر بنحو ١٣,٩٪ عن المتوسط العام لعدد الأبقار، بينما بلغ الحد الأدنى لتتطور عدد الأبقار نحو ١٠٢,٥ ألف رأس عام ١٩٩٥ بانخفاض قدر بنحو ٢١,٩١ ألف رأس وبنسبة تقدر بنحو ١٧,٦٪ عن المتوسط العام لعدد الأبقار المنتجة للألبان بمحافظة الشرقية، كما انحصرت نسبة الأبقار الإجمالي بين حد أدنى بلغ نحو ٤٢,٧٪ عام ١٩٩٨ وحد أقصى بلغ ٤٨٪ عام ٢٠٠٨.

تطور عدد الجاموس المنتج للألبان بمحافظة الشرقية

يبين الجدول السابق تطور عدد الجاموس بمحافظة الشرقية خلال الفترة (١٩٩٥ - ٢٠٠٩) حيث يتضح بأنه قد اخذ اتجاهها عاماً متذبذباً بين الزيادة والنقصان من عام لآخر، حيث بلغ المتوسط العام لعدد الجاموس حوالي

جدول ١. معدلات الاتجاه الزمني لتتطور عدد حيوانات اللين من الأبقار والجاموس على مستوى محافظة الشرقية خلال الفترة (١٩٩٥ - ٢٠٠٩)

م. الظاهرة	موضع الدراسة	المعادلة	معدل الزيادة	المتوسط	ف. ر	مستوى المعنوية
١. أبقار ص. هـ	١٠٦,٢٤ + ٢,٢٧ + ١٠٦,٢٤ ص. هـ **(٥,١٥)		٢٦,٥٠	١٢٤,٤١	١,٨٢	**
٢. جاموس ص. هـ	١٤٣,١٢ + ٠,٥١ + ١٤٣,١٢ ص. هـ (١,٢١)		٠,٣٥	١٤٧,٢٣	٠,١٠	١,٤٧ غير معنوي
٣. جملة ص. هـ	٢٤٩,٣٦ + ٢,٧٩ + ٢٤٩,٣٦ ص. هـ **(٣,٢٨)		١,٠٣	٢٧١,٦٤	٠,٤٥	١,٠٧٦ **

المصدر: جمعت وحسبت من بيانات الجدول رقم (١) بالملحق

المنتج بين حد أدنى بلغ نحو ٤٣,١٪ عام ١٩٩٨ وحد أقصى بلغ نحو ٥١,٣٪ عام ١٩٩٩.

تطور كمية اللبن المنتج من الجاموس المحلي بمحافظة الشرقية

كما تشير البيانات الواردة بجدول ٢ بالملحق إلى أن كمية اللبن الجاموسي المنتجة خلال نفس الفترة المشار إليها قد أخذ اتجاهها عاماً متذبذباً من عام إلى آخر عن المتوسط العام والبالغ حوالي ١٥٣,٩١ ألف طن وهذا التطور انحصر بين حد أعلى بلغ نحو ١٦٥ ألف طن عام ٢٠٠٨ بزيادة تقدر بحوالي ١١,٩ ألف طن وبنسبة تبلغ نحو ٧,٢٪ من المتوسط العام لكمية اللبن الجاموس، في حين بلغ الحد الأدنى حوالي ١١٠,١ ألف طن عام ١٩٩٥ بانخفاض يقدر بحوالي ٤٣,٨١ ألف طن وبنسبة انخفاض تقدر بنحو ٢٨,٥٪ عن المتوسط العام لكمية اللبن الجاموس، وتتأكد ذلك من خلال المعادلة رقم (٢) جدول ٢ الذي يوضح نتائج تغير الاتجاه الزمني العام لتطور كمية اللبن الجاموسي المنتجة في محافظة الشرقية خلال الفترة من ١٩٩٥ – ٢٠٠٩ حيث يتضح أنها قد أخذت اتجاهها عاماً متزايداً قدر بنحو ٢٠١ ألف طن وبمعدل تزايد قدر بنحو حوالي ١,٣١٪ من المتوسط السنوي لكمية اللبن الجاموسي المنتج خلال فترة الدراسة وباللغة نحو ١٥٣,٩١ ألف طن وقد تأكّدت معنوية هذا التزايد إحصائياً عند مستوى معنوية ٠,٠١، والذي يظهر من خلال قيمة F البالغة ٤٣,٥٥ بالجدول، كما بلغ معامل التحديد حوالي ٠,٢٩، مما يشير إلى أن التغيرات الحادثة لتاثير عنصر الزمن على كمية اللبن المنتجة من الجاموس تقدر بنحو ٢٩٪، بينما ترجع ٧١٪ الأخرى إلى متغيرات أخرى غير مدروسة كما انحصرت نسبة اللبن الجاموسي لإجمالي اللبن المنتج بين حد أدنى بلغ نحو ٤٨,٧٪ عام ١٩٩٩ وحد أقصى بلغ نحو ٥٦,٩٪ عام ١٩٩٨.

تطور إجمالي كمية اللبن البقرى والجاموسي المنتج بمحافظة الشرقية

حيث تشير بيانات جدول ٢ بالملحق إلى أن إجمالي كمية الألبان المنتجة من الأبقار والجاموس بمحافظة الشرقية خلال الفترة المشار إليها تميل إلى التذبذب من عام إلى آخر، حيث بلغ المتوسط العام له حوالي ٢٩٥,٠٣ ألف طن وهذه الكمية انحصرت بين حد أدنى بلغ نحو ٢٢٣,٩ ألف طن عام ١٩٩٥ وحد أقصى بلغ نحو ٣٣١,٣ ألف طن عام ٢٠٠٨ بزيادة تقدر نسبتها بنحو ١٢,٣٪ من المتوسط العام، كما تشير البيانات الواردة بجدول ٢ الخاص بمعدلات الاتجاه الزمني العام لتطور إجمالي كمية الألبان المنتجة من البقر والجاموس بمحافظة الشرقية خلال الفترة ١٩٩٥ – ٢٠٠٩، وكما هو موضح في المعادلة رقم (٣) حيث يتضح من خلالها أن إجمالي كمية الألبان المنتجة بالمحافظة قد أخذت اتجاهها متزايداً قدر بنحو ٥,٠٣ ألف طن سنوياً وبمعدل تزايد قدر بحوالي ١,٧٠٪ من المتوسط السنوي لتلك الفترة وباللغة حوالي ٢٩٥,٠٣ ألف طن وقد تأكّدت معنوية هذا التزايد إحصائياً عند مستوى معنوية

التحديد حوالي ٠,٦٧، مما يشير إلى أن متغير الزمن يفسر نحو ٦٧٪ من الزيادة في عدد الأبقار، بينما ترجع ٣٪ الأخرى إلى متغيرات أخرى غير مدروسة، كما يتضح من المعادلة رقم (٣) بجدول ١ أن الاتجاه الزمني العام لتطور عدد حيوانات الجاموس المنتج للبن بمحافظة الشرقية خلال فترة الدراسة ١٩٩٥ – ٢٠٠٩ قد أخذ اتجاهها متزايداً قدر بنحو ٥١,٥٠ ألف رأس سنوياً، وقد تأكّدت عدم معنوية هذا التزايد إحصائياً والذي يظهر من خلال قيمة F البالغة ١,٤٧ بالجدول، كما يتضح من خلال المعادلة رقم (٣) أن إجمالي عدد حيوانات اللبن من البقر والجاموس قد أخذ اتجاهها عاماً متزايداً قدر بنحو ٢,٧٩ ألف رأس/ سنة وبمعدل تزايد قدر بحوالي ١,٠٣٪ من المتوسط السنوي لتلك الفترة وباللغة حوالي ٢٧١,٦٤ ألف رأس وقد تأكّدت معنوية هذا التزايد إحصائياً عند مستوى معنوية ٠,٠١، والذي اتضح من خلال قيمة F البالغة ١٠,٧٦ بالجدول، كما بلغ معامل التحديد حوالي ٠,٤٥ مما يشير إلى أن التغيرات الحادثة في الظاهرة موضع الدراسة نتيجة لتاثير عنصر الزمن تقدر بنحو ٤٥٪ بينما ترجع ٥٥٪ الأخرى إلى متغيرات أخرى غير مدروسة.

تطور كمية الألبان المنتجة من البقر والجاموس المحلي لمحافظة الشرقية

تطور كمية اللبن المنتج من الأبقار بمحافظة الشرقية

تشير بيانات جدول ٢ بالملحق إلى تطور كمية الألبان المنتجة من البقر والجاموس المحلي بمحافظة الشرقية خلال الفترة من ١٩٩٥ – ٢٠٠٩ حيث يتضح أن كمية اللبن البقرى المنتجة خلال الفترة المشار إليها تميل إلى التذبذب من عام لأخر حيث بلغ المتوسط العام حوالي ١٤١,١١ ألف طن وهذه الكمية انحصرت بين حد أعلى بلغ حوالي ١٦٦,٣ ألف طن عام ٢٠٠٨ بزيادة تقدر بحوالي ٢٥,١٩ ألف طن وبنسبة تقدر بنحو ١٧,٨٪ من المتوسط العام ، بينما بلغ الحد الأدنى لكمية اللبن البقرى نحو ١١٣,٨ ألف طن عام ١٩٩٥ بانخفاض قدر بنحو ٢٧,٣١ ألف طن وبنسبة تقدر بنحو ١٩,٣٪ من المتوسط العام لكمية اللبن المنتج من الأبقار ويتتأكد ذلك من خلال المعادلة رقم (١) بجدول ٢ والذي يشير إلى معدلات الاتجاه الزمني العام لتطور كمية اللبن البقرى المنتجة خلال الفترة (١٩٩٥ – ٢٠٠٩)، حيث أخذت اتجاهها عاماً متزايداً قدر بنحو ٣,٠٢ ألف طن سنوياً وبنسبة تغير بلغت حوالي ٢,١٤٪ من المتوسط السنوي لتلك الفترة وباللغة حوالي ١٤١,١١ ألف طن وقد تأكّدت معنوية هذا التزايد إحصائياً عند مستوى معنوية ٠,٠١، والذي يتضح من خلال قيمة F البالغة ٣٤,٩٣ بالجدول كما بلغ معامل التحديد حوالي ٠,٧٣ مما يشير إلى أن التغيرات الحادثة لتاثير الزمن في الظاهرة موضع الدراسة تقدر بنحو ٧٣٪ بينما ترجع ٢٢٪ الأخرى إلى متغيرات أخرى غير مدروسة كما انحصرت نسبة اللبن البقرى لإجمالي اللبن

جدول ٢. معدلات الاتجاه الزمني لنطور كمية الالبان البقرى والجاموسى المنتجة بمحافظة الشرقية خلال الفترة ١٩٩٥ - ٢٠٠٩.

م المعايدة	موضع الظاهرة	م مسحى	م مسحى						
الدراسة	الدراسة	الدراسة	الدراسة	الدراسة	الدراسة	الدراسة	الدراسة	الدراسة	الدراسة
١ الالبان بقرى ص = ١١٦,٩٤ + ٣,٠٢ س - ٣٤,٩٣	١ الالبان بقرى ص = ١١٦,٩٤ + ٣,٠٢ س - ٣٤,٩٣	٢,١٤	٠,٧٣	١٤١,١١	٣٤,٩٣	**	٢ ف	مستوى المعنوية	معدل الزيادة المتوسط
٢ الالبان جاموسى ص = ١٣٧,٨٦ + ٢,٠١ س - ٥,٤٣	٢ الالبان جاموسى ص = ١٣٧,٨٦ + ٢,٠١ س - ٥,٤٣	١,٣١	٠,٢٩	١٥٣,٩١	٥,٤٣	*	٢ ف	مستوى المعنوية	معدل الزيادة المتوسط
٣ جملة ص = ٢٥٤,٨ + ٥,٠٣ س - ١٧,٦٠	٣ جملة ص = ٢٥٤,٨ + ٥,٠٣ س - ١٧,٦٠	١,٧٠	٠,٥٨	٢٩٥,٠٣	١٧,٦٠	**	٢ ف	مستوى المعنوية	معدل الزيادة المتوسط

المصدر: جمعت وحسبت من الجدول رقم (٢) بالملحق

/ك ، ٤,٦ جنيه /ك بفارق قدر بنحو ٤,٣٨ جنيه /ك ، ٢,٣٥ جنيه /ك من كلا من اللبن الجاموسى والبقرى على الترتيب، في حين يباع الكيلو المصنوع (زبدة + جبنه) بمتوسط بلغ نحو ٦,٤ جنيه /ك ، ٣,٦ جنيه /ك وبفارق قدر بنحو ٢,٥٨ جنيه /ك ، ١,٣٥ جنيه /ك على الترتيب السابق. مما يشير لأفضلية بيع اللبن مصنوع عن البيع في صورة لبن خام وذلك للقيمة المضافة.

الهامش التسويقية للبن الجاموسى والبقرى بعينة الدراسة

تعتبر دراسة الهامش التسويقى (الانتشار السعري) أحد المعايير الرئيسية للتعرف على الفروق التسويقية والعوامل المؤثرة عليها لتحديد المشاكل التسويقية وكذلك الحكم على كفاءة النشاط التسويقى والهامش التسويقى هو الفرق بين السعر الذى يدفعه المستهلك النهائى وبين السعر الذى يتقادمه المنتج أو معنى آخر هو الفرق بين سعر التجزئة والسعر المزرعى ومن ثم تتضمن كفاءة التكاليف التسويقية وأرباح الوسطاء وبحسب الهامش التسويقى فى صورة مطلقة أو فى صورة نسبية، حيث تعبر الصورة المطلقة عن الهامش التسويقية بوحدات نقدية، بينما تعبر الصورة النسبية عن الهامش التسويقى المطلق منسوباً إلى سعر البيع.

بالنسبة للبن الجاموسى فقد اتضحت الهامش التسويقى بين تاجر الجملة والمنتج للبن الجاموسى

يتضح من جدول ٤ أن الهامش التسويقى المطلقة بين (جملة - المنتج) من اللبن الجاموسى بلغ أقصاه بمركزى أبو حماد وفاقوس حيث بلغ حوالي ٢٠٠ جنيه/طن يليهم مركز منيا القمح حيث بلغ ١٥٠ جنيه/طن بمتوسط بلغ نحو ١٨٣,٣ جنيه/طن اى أن الهامش النسبى بلغ حوالي ٥٪، ٣,٨٤٪ للمراكز الثلاث أبو حماد، فاقوس، ومنيا القمح على الترتيب بمتوسط بلغ نحو ٤,٦٪.

١٧,٦٠ والذي يتضح من خلال قيمة F البالغة ٠,٥٨ بالجدول، كما بلغ معامل التحديد حوالي ٠,٥٨ مما يشير إلى أن التغيرات الحادثة في الظاهرة موضع الدراسة بينما يؤثر عنصر الزمن فيها بحوالى ٥٨٪، بينما ترجع ٤٢٪ الأخرى إلى متغيرات أخرى غير مدروسة.

أنماط استخدام اللبن المنتج من الرأس الواحدة (جاموس، بقر محلى)

يشير جدول ٣ لأنماط استخدام اللبن المنتج من رأس واحدة من الجاموس والأبقار المحلية بعينة الدراسة الميدانية بمحافظة الشرقية موسم ٢٠١١ / ٢٠١٠، حيث اتضحت منه الآتى :

- قدر متوسط إنتاجية الرأس من الجاموس في الموسم بنحو ٢٢١ ك بمتوسط ٨,٥ ك / يوم خلال موسم الحليب (٢٦٠ يوم)، بينما قدر متوسط إنتاجية الرأس من البقر المحلي بنحو ١٥٠٠ ك / الموسم يستهلك منه بمنطقة الإنتاج نحو ٧٣٠ ك، ٦٦٠ ك وبنسبة تمثل نحو ٣٣٪، ٤٪ من متوسط إنتاجية الرأس من الجاموس والبقر المحلي على الترتيب .

- قدر إجمالي الفائض المسوق بنحو ١٤٨٠ ك، ٨٤٠ ك وبنسبة تمثل نحو ٦٧٪، ٥٦٪ من إنتاجية كلا من الرأس من الجاموس والبقر على الترتيب ، يسوق منه نحو ١١٨٠ (٦٣٠ ك) وبنسبة تمثل نحو ٥٣,٤٣٪، ٤٢٪ من إنتاجية الرأس من الجاموس والبقر في صورة لبن خام على الترتيب السابق.

- تقدر الكمية المسوقة في صورة منتجات لبنية بنحو ٣٠٠ كيلو، ٢١٠ كيلو وبنسبة تمثل نحو ١٣,٥٧٪، ١٤٪ من إنتاجية الرأس من الجاموس والبقر على الترتيب .

- قدر متوسط سعر بيع اللتر من اللبن الخام بنحو ٣,٨٢ جنيه ، ٢,٢٥ جنيه /ك من اللبن الجاموسى والبقرى على الترتيب، بينما يباع مصنوع (قشدة + جبنه) بنحو ٨,٢ جنيه

جدول ٣. أنماط استخدام اللبن المنتج من رأس واحدة من الجاموس والأبقار المحلية بعينة الدراسة الميدانية بمحافظة الشرقية موسم ٢٠١١/٢٠١٠

نوع الحيوان		الوحدة		البيان	
%	البقر	%	الجاموس		
١٠٠	١٥٠٠	٢٢١٠	ك	متوسط انتاجية الراس / موسم المستهلك	
٢٤	٣٦٠	١٤,٥	ك	- في رضاعة العجل الصغير	
٢٠	٣٠٠	١٨,٥	ك	- في استهلاك العائلة	
٤٤	٦٦٠	٣٣	٧٣٠	الاجمالي	
٤٢	٦٣٠	٥٣,٤٣	ك	الفانض - في صورة لبن خام	
١٤	٢١٠	١٣,٥٧	ك	المسوق - في صورة منتجات لبنية	
٥٦	٨٤٠	٦٧	١٤٨٠	الاجمالي	
—	٢,٢٥	—	٣,٨٢	سعر الوحدة - لبن خام	
—	٢٣	—	٢٥	المباعة - قشدة	
٧	—	٨	٧	مصنعة - جبنة	
٣٠	—	٣٥	٣٥	- زبدة	
١٤١٧	٤٥٠٨	جنيه	٤٥٠٨	العائد - في حالة بيع اللبن خام	
٩٦٢	٢٤٦٠	جنيه	٢٤٦٠	- في حالة البيع مصنع (قشدة - جبنة)	
٧٦٥	١٩١٨	جنيه	١٩١٨	- في حالة البيع مصنع (زبدة + جبنة)	
٢,٢٥	٣,٨٢	ج/ك	٣,٨٢	متوسط سعر - لبن خام	
٤,٦	٨,٢	ج/ك	٨,٢	ك المباع مصنع - قشدة + جبنة	
٣,٦	٦,٤	ج/ك	٦,٤	- زبدة + جبنة	

المصدر: حسبت من بيانات الدراسة الميدانية بمحافظة الشرقية خلال شهري ديسمبر ٢٠١١، يناير ٢٠١٢

جدول ٤. الكفاءة التسويقية لتسويق اللبن الجاموسي بمبراذ عينة الدراسة بمحافظة الشرقية موسم ٢٠١١/٢٠١٠

الكافأه	المرأذ	الهوامش التسويقية						منيا القمح	
		التسويقية للبن	الجاموسي %	٨ (٨)	٦ (٦)	٥ (٥)	٤ (٤)		
		٣٨٥٠	١٦,٦٧	٧٥٠	١٣,٣٣	٦٠٠	٣,٨٤	١٥٠	
	أبو حماد	٣٩٠٠	١٥,٥٦	٧٠٠	١١,١١	٥٠٠	٥	٢٠٠	
	فاقوس	٤٠٠٠	١٥,٢٢	٧٠٠	١٠,٨٧	٥٠٠	٥	٢٠٠	
	المتوسط	٣٨٨٣,٣	١٥,٨٢	٧١٦,٧	١١,٧٧	٥٣٣,٣	٤,٦	١٨٣,٣	

المصدر: جمعت وحسبت من بيانات الدراسة الميدانية

- ١- سعر الجملة - سعر المنتج = المطلق (١)
- ٢- (سعر الجملة - سعر المنتج) / سعر الجملة × ١٠٠ = نسبي (٢)
- ٤- سعر التجزئة - سعر الجملة / سعر التجزئة × ١٠٠ = نسبي (٣)
- ٦- سعر التجزئة - سعر المنتج / سعر التجزئة × ١٠٠ = نسبي (٦)
- ٧- إجمالي تكاليف شراء طن اللبن + تكاليف التسويق = مطلق (٥)
- ٨- إجمالي تكاليف التسويقية = $100 - \frac{٥}{(٧+٥)}$

ومنها القمح بنسبة واحدة بلغت نحو ٨٤,٧٨٪، ٨٣,٦٦٪ بالمركزين بمتوسط عام بلغ نحو ٨٤,٥١٪ ويرجع ارتفاع الكفاءة التسويقية بعينة الدراسة إلى انخفاض أسعار التجزئة من ناحية وارتفاع السعر الذي يحصل عليه المنتج من ناحية أخرى، بينما بلغت الكفاءة التسويقية للبن البقرى حدها الأقصى بمركز منها القمح حيث بلغت نحو ٧٥,٨١٪ ٧٥,٢٥٪ على الترتيب، بمتوسط عام بلغ نحو ٧٥٪.

أما بالنسبة للبن البقرى فلتوضح أن

الهامش التسويقى بين تاجر التجزئة والمنتج للبن البقرى

يتضح من جدول ٥ أن الهامش التسويقى المطلق بين (جملة – المنتج) من اللبن البقرى بلغ أقصاه بمركز منها القمح وفاقوس حيث بلغ حوالي ٢٣٠ جنية/طن، ٢٥٠ جنية/طن لكل منها على الترتيب يليه مركز أبو حماد حيث بلغ نحو ٢٠٠ جنية/طن بمتوسط بلغ نحو ٢٢٦,٧٪، ٩,١٪ جنية/طن أى أن الهامش النسبي بلغ حوالي ١٠٪، ٧,٨٪ للمرأكز الثلاث منها القمح وفاقوس وأبو حماد على الترتيب بمتوسط بلغ نحو ٩٨,٩٪.

الهامش التسويقى بين تاجر التجزئة وتأجر الجملة للبن البقرى

يتضح من نفس جدول ٥ أن الهامش التسويقى المطلق بين (تجزئة – جملة) من اللبن البقرى بلغ أقصاه بمركز أبو حماد حيث قدر بنحو ٦٥٠ جنية/طن يليه مركزى فاقوس ومنها القمح بقيم بلغت ٥٧٠ جنية/طن، ٥٠٠ جنية/طن لكل منها على الترتيب بمتوسط عام بلغ نحو ٥٧٣,٣٪ جنية/طن أى أن الهامش النسبي قد بلغ حوالي ٢٠,٣٪، ١٨,٤٪، ١٦,٧٪ للمرأكز الثلاث أبو حماد وفاقوس ومنها القمح على الترتيب بمتوسط بلغ نحو ١٨,٥٪.

الهامش التسويقى بين تاجر التجزئة والمنتج للبن البقرى

تبين من استعراض جدول ٥ أن الهامش التسويقى المطلق بين (تجزئة – المنتج) للبن البقرى بلغ أقصاه بمركز أبو حماد حيث بلغ حوالي ٨٥٠ جنية يليه مركزى فاقوس ومنها القمح بقيم تقدر بنحو ٨٠٠ جنية/طن، ٧٥٠ جنية/طن لكل منها على الترتيب بمتوسط بلغ حوالي ٨٠٠ جنية/طن أى أن الهامش النسبي قد بلغ حوالي ٢٦,٦٪، ٢٥,٨٪، ٢٥,٨٪ لكلا من مركز أبو حماد وفاقوس ومنها القمح على الترتيب بمتوسط عام بلغ ٢٥,٨٪.

توزيع جنيه المستهلك للبن الجاموسى والبقرى بعينة الدراسة

١- يعتبر مفهوم جنيه المستهلك عن المنتج ما قيمته جنيه واحد دفعه المستهلك للمنتج والهيئات التسويقية المعنية بتسويق اللبن ويمكن استخدام نصيب تاجر التجزئة للتغيير

الهامش التسويقى بين تاجر التجزئة وتأجر الجملة للبن الجاموسى

يتضح من نفس الجدول أن الهامش التسويقى المطلق بين (تجزئة – جملة) من اللبن الجاموسى بلغ أقصاه بمركز منها القمح حيث قدر بنحو ٦٠٠ جنية/طن يليه مركزى أبو حماد وفاقوس بقيمة واحدة بلغت نحو ٥٠٠ جنية/طن بمتوسط بلغ نحو ٥٣٢,٣٪ جنية/طن أى أن الهامش النسبي قد بلغ حوالي ١٣,٣٪، ١١,١٪، ١٠,٨٪ للمرأكز الثلاث منها القمح، أبو حماد، فاقوس على الترتيب بمتوسط بلغ نحو ١١,٧٪.

الهامش التسويقى بين تاجر التجزئة والمنتج للبن الجاموسى

تبين من استعراض جدول ٥ أن الهامش التسويقى المطلق بين (تجزئة – المنتج) للبن الجاموسى بلغ أقصاه بمركز منها القمح حيث بلغ نحو ٧٥٠ جنية يليه مركزى أبو حماد، وفاقوس بنفس القيمة التي بلغت نحو ٧٠٠ جنية/طن لكل منها بمتوسط بلغ حوالي ٧١٦,٧٪ جنية/طن أى أن الهامش النسبي قد بلغ حوالي ١٦,٦٪، ١٥,٥٪، ١٥,٢٪ بكل من مركز منها القمح، أبو حماد، فاقوس على الترتيب بمتوسط عام بلغ نحو ١٥,٨٪.

الكافأة التسويقية لانتاج اللبن الجاموسى والبقرى بعينة الدراسة

تتعلق الكفاءة التسويقية بتحسين عمليات الشراء والبيع والنواحي السعرية في العملية التسويقية بحيث يستجيب الجهاز التسويقى لرغبات المستهلك وقد يكون السعر الذى يدفعه المستهلك هو أفضل مقياس للإشباع الذى يحصل عليه من العملية التسويقية ولذلك فإن الكفاءة التكنولوجية تعمل على خفض تكاليف المدخلات (التكاليف التسويقية) بينما تؤدى الكفاءة السعرية إلى تحسين حركة البيع والشراء ومختلف النواحي الاقتصادية لعمليات التسويق حيث يتضح أن ارتفاع أو انخفاض التكاليف التسويقية وحده ليس دليلاً على مدى الكفاءة التي يؤدي بها الجهاز التسويقى وظائفه، وارتفاع الكفاءة التسويقية قد يعني انخفاض جملة التكاليف التسويقية مع الحفاظ على نفس مستوى أداء الوظائف التسويقية ومن ثم خفض الفرق بين سعر المنتج وسعر المستهلك عن طريق تخفيض نصيب الوسطاء كما يمكن أن يؤدي انخفاض الكفاءة التسويقية إلى ارتفاع جملة التكاليف التسويقية ومن ثم زيادة الفرق بين سعر المنتج وسعر المستهلك ويتم قياس الكفاءة التسويقية كالتالي:

$$\text{الكافأة التسويقية} = \frac{\text{التكاليف التسويقية}}{\text{التكاليف التسويقية} + \text{التكاليف الإنتاجية}} \times 100$$

وياستعراض بيانات جدول ٤، ٥ يتبين أن الكفاءة التسويقية للبن الجاموسى قد بلغت حدها الأقصى بمركز فاقوس حيث بلغت حوالي ٨٥,١٪ يليها مركزى أبو حماد

جدول ٥. الكفاءة التسويقية لتسويق اللبن البقرى بمراكيز عينة الدراسة الميدانية بمحافظة الشرقية موسم ٢٠١١/٢٠١٠

المرأكز	جملة - منتج	تجزئة - جملة	تجزئة - منتج	الهواش التسويقية		اجمالى تكاليف الكفاءه	المرأكز
				تسويق/طن	تجزئة		
منيا القمح	٢٥٠	١٠	٥٠٠	٧٥٠	٢٥	٢٣٥٠	٧٥,٨١
أبو حماد	٢٠٠	٧,٨٤	٦٥٠	٨٥٠	٢٦,٦	٢٤٥٠	٧٤,٢٥
فاقوس	٢٣٠	٩,١	٥٧٠	٨٠٠	٢٥,٨	٢٤٠٠	٧٥,٠٠
المتوسط	٢٢٦,٧	٨,٩٨	٥٧٣,٣	٨٠٠	٢٥,٨	٢٤٠٠	٧٥

المصدر : جمعت وحسبت من بيانات الدراسة الميدانية

- ٢- (سعر الجملة - سعر المنتج) / سعر الجملة × ١٠٠ = نسبى (٢)
- ٤- سعر التجزئة - سعر الجملة / سعر التجزئة × ١٠٠ = نسبى (٣)
- ٦- سعر التجزئة - سعر المنتج / سعر التجزئة × ١٠٠ = نسبى (٤)
- ٨- الكفاءة التسويقية = $100 - \frac{(\text{سعر الجملة} - \text{سعر المنتج})}{\text{سعر الجملة}} \times 100$

- كما تشير نفس الجداول ٦ ، ٧ إلى نسبة ما يحصل عليه كلًا من المنتج وتاجر الجملة والتجزئة من جنيه المستهلك على النحو التالي :

١- قدر متوسط نصيب المنتج للبن الجاموسى بحوالى ٨٤,١٨٪ من جنيه المستهلك بحد أقصى بلغ حوالى ٨٣,٣٣٪ بمركز فاقوس وحد ادنى بلغ نحو ٧٤,٢١٪ بمركز منيا القمح بينما بلغ متوسط نصيب المنتج للبن البقرى حوالى ٨٤,٢١٪ بحد أقصى بلغ نحو ٧٥٪ بمركز منيا القمح وحد ادنى بلغ نحو ٧٣,٤٤٪ بمركز أبو حماد.

٢- قدر متوسط نصيب تاجر الجملة من جنيه المستهلك للبن الجاموسى بحوالى ٣,٧١٪ بحد أقصى بلغ نحو ٤,٤٤٪ أبو حماد وحد ادنى بلغ نحو ٣,٣٣٪ بمركز منيا القمح ، بينما بلغ متوسط نصيب تاجر الجملة من جنيه المستهلك للبن البقرى حوالى ٧,٣٤٪ بحد أقصى بلغ نحو ٨,٣٣٪ بمركز منيا القمح وحد ادنى بلغ نحو ٦,٢٥٪ بمركز أبو حماد .

٣- قدر متوسط نصيب تاجر التجزئة من جنيه المستهلك للبن الجاموسى بحوالى ١١,٧٨٪ بحد أقصى بلغ نحو ١٣,٣٤٪ بمركز منيا القمح وحد ادنى بلغ نحو ١٠,٨٧٪ بمركز فاقوس ، فى حين بلغ متوسط ما يخص تاجر التجزئة من جنيه المستهلك للبن البقرى حوالى ١٨,٤٥٪ بحد أقصى بلغ نحو ٢٠,٣١٪ بمركز أبو حماد وحد ادنى بلغ حوالى ١٦,٦٧٪ بمركز منيا القمح.

٤- قدر متوسط إجمالي ما يخص الوسطاء من جنيه المستهلك للبن الجاموسى بحوالى ١٥,٨٢٪ بحد أقصى بلغ نحو ١٦,٦٧٪ بمركز منيا القمح وحد ادنى بلغ نحو ١٥,٢٢٪ بمركز فاقوس ، بينما بلغ متوسط إجمالي ما يخص الوسطاء من جنيه المستهلك للبن البقرى حوالى ٢٥,٧٩٪ بحد أقصى بلغ نحو ٢٦,٥٦٪ بمركز أبو حماد وحد ادنى بلغ نحو ٢٥٪ بمركز منيا القمح.

عن نصيب الملاك التسويقى بأكمله معبرا عنه بالفرق السعري المطلق للمسالك التسويقى مقسوما على سعر التجزئة حيث :

يشير جداول ٦ ، ٧ متوسط سعر المنتج وسعر الجملة وسعر التجزئة للبن الجاموسى والبقرى بالقطاع التقليدى بمراكيز عينة الدراسة الميدانية بمحافظة الشرقية موسم ٢٠١١/٢٠١٠ حيث اتضح منها الآتى :

- بلغ متوسط سعر المنتج من اللبن الجاموسى والبقرى نحو ٣٨٢٠ جنيه/طن، ٢٣٠٠ جنيه / طن على الترتيب بحد أقصى بلغ نحو ٣٩٠٠ جنيه / طن بمركز فاقوس وحد ادنى بلغ نحو ٣٧٥٠ جنيه / طن بمركز منيا القمح من اللبن الجاموسى بينما بلغ الحد الأقصى من اللبن البقرى نحو ٢٣٥٠ جنيه / طن بمركز أبو حماد وحد ادنى بلغ حوالى ٢٢٥٠ جنيه / طن بمركز منيا القمح.

- بلغ متوسط سعر الجملة من اللبن الجاموسى والبقرى نحو ٤٠٠٠ جنيه / طن، ٢٥٢٦,٧ جنيه / طن على الترتيب ، كما بلغ الحد الأقصى لسعر اللبن الجاموسى نحو ٤١٠٠ جنيه / طن بمركز فاقوس وحد ادنى بلغ حوالى ٣٩٠٠ جنيه / طن بمركز منيا القمح ، فى حين بلغ الحد الأقصى لسعر اللبن البقرى جملة نحو ٢٥٥٠ جنيه / طن بمركز فاقوس ، وحد ادنى بلغ حوالى ٢٥٠٠ جنيه / طن بمركز منيا القمح.

- بلغ متوسط سعر التجزئة للبن الجاموسى والبقرى نحو ٤٥٣٠ جنيه/طن، ٣١٠٠ جنيه / طن على الترتيب بحد أقصى بلغ نحو ٤٦٠٠ جنيه / طن بمركز فاقوس وحد ادنى قدر بنحو ٤٥٠٠ جنيه / طن بمركز منيا القمح للبن الجاموسى ، بينما بلغ الحد الأقصى لسعر التجزئة للبن البقرى نحو ٣٢٠٠ جنيه / طن بمركز أبو حماد وحد ادنى بلغ نحو ٣٠٠٠ جنيه / طن بمركز منيا القمح.

جدول ٦. متوسط سعر المنتج وسعر الجملة والتجزئة وتوزيع جنيه المستهلك للبن الجاموسى بمراکز عينة الدراسة
الميدانية بمحافظة الشرقية موسم ٢٠١١/٢٠١٠

المركز	الأسعار ج/طن						م نصيب ٪	
	توزيع جنيه المستهلك ٪							
	سعر المنتج	سعر الجملة	سعر التجزئة	نصيب المنتج من نصيب تاجر	أجمالي	الوسطاء ٪		
	جنيه/طن	جنيه/طن	جنيه/طن	٪	٪	٪	٪	
(١)	(٢)	(٣)	(٤)	(٥)	(٦)	(٧)	(٨)	
منيا القمح	٤٥٠٠	٣٩٠٠	٣٧٥٠	١٣,٣٤	٣,٣٣	٨٣,٣٣	١٦,٦٧	
ابو حماد	٤٥٠٠	٤٠٠٠	٣٨٠٠	١١,١٢	٤,٤٤	٨٤,٤٤	١٥,٥٦	
فاقوس	٤٦٠٠	٤١٠٠	٣٩٠٠	١٠,٨٧	٤,٣٥	٨٤,٧٨	١٥,٢٢	
المتوسط	٤٥٣٠	٤٠٠٠	٣٨٢٠	١١,٧٨	٣,٧١	٨٤,١٨	١٥,٨٢	

المصدر: جمعت وحسبت من بيانات الدراسة الميدانية بمحافظة الشرقية خلال ديسمبر ٢٠١١ ، يناير ٢٠١٢ .
 نصيب المنتج $(٤) = \frac{١}{٣} \times (١)$ - نصيب تاجر الجملة $(٥) = \frac{١}{٣} \times (٢)$ - نصيب الوسطاء $(٧) = \frac{١}{٣} \times (٦)$ - نصيب تاجر التجزئة $(٦) = (٣) - (٤)$

جدول ٧. متوسط سعر المنتج وسعر الجملة والتجزئة وتوزيع جنيه المستهلك للبن البقرى بمراکز عينة الدراسة
الميدانية بمحافظة الشرقية موسم ٢٠١١/٢٠١٠

المركز	الأسعار ج/طن						متوسط ٪	
	توزيع جنيه المستهلك							
	سعر المنتج	سعر الجملة	سعر التجزئة	نصيب تاجر	أجمالي	نصيب ٪		
	جنيه/طن	جنيه/طن	جنيه/طن	٪	٪	٪	٪	
(١)	(٢)	(٣)	(٤)	(٥)	(٦)	(٧)	(٨)	
منيا القمح	٢٥٠٠	٣٠٠٠	٢٥٠٠	١٦,٦٧	٨,٣٣	٧٥,٠٠	٢٥,٠٠	
ابو حماد	٣٢٠٠	٢٥٥٠	٢٣٥٠	٢٠,٣١	٦,٢٥	٧٣,٤٤	٢٦,٥٦	
فاقوس	٣١٠٠	٢٥٣٠	٢٣٠٠	١٨,٣٨	٧,٤٢	٧٤,٢٠	٢٥,٨٠	
المتوسط	٣١٠٠	٢٥٢٦,٧	٢٣٠٠	١٨,٤٥	٧,٣٤	٧٤,٢١	٢٥,٧٩	

المصدر: جمعت وحسبت من بيانات عينة الدراسة الميدانية بمحافظة الشرقية خلال ديسمبر ٢٠١١ ، يناير ٢٠١٢ .
 نصيب تاجر الجملة $(٥) = \frac{١}{٣} \times (١)$ - نصيب تاجر التجزئة $(٦) = (٣) - (٤)$ - نصيب الوسطاء $(٧) = \frac{١}{٣} \times (٥) + (٦)$

أهم مشاكل تسويق الألبان وفقاً لآراء المبحوثين

- رفع وعي الزراع بزيادة الكمية المسوقة وخفض ما يستهلك بمنطقة الإنتاج مع استخدام البذائل في رضاعة العجلون الصغيرة مثل المزارع المتخصصة (٧٢٪ من متوسط إجمالي المبحوثين).
- اعطاء قروض لتجار الألبان لشراء المبردات وأدوات نقل الألبان المجهزة (٦٥٪ من متوسط إجمالي المبحوثين).
- التعاقد مع الزراع على اللبن المنتج لضمان ثبات الكمية المسوقة صيفاً وشتاءً (٦٣٪ من متوسط إجمالي المبحوثين).
- تمهيد الطرق ونشر مراكز تجميع الألبان بالقرب من أماكن الإنتاج بالقرى والمراكز الأكثر انتاجاً للبن (٦٣٪ من متوسط إجمالي المبحوثين).

استخدام كافة الوسائل والمعدات اللازمة لكشف غش اللبن بطريقه سريعة وبسيطة أثناء الإسلام (٦٠٪ من متوسط إجمالي المبحوثين).

أظهرتها نتائج عينة الدراسة حيث تشير نتائج جدول ٨ إلى :

- ارتفاع تكاليف النقل والطرق غير الممهدة بين القرى والمراكز (٧٠٪ من متوسط إجمالي المبحوثين).
- تدنىب الكمية المسوقة صيفاً وشتاءً مما يؤثر على الكفاءة التسويقية (٦٥٪ من متوسط إجمالي المبحوثين).
- ارتفاع نسبة الفاقد والتالف نتيجة عدم وجود المبردات الكافية خاصة أثناء النقل صيفاً أو معاملات ما قبل التسويق (٦٣٪ من متوسط إجمالي المبحوثين).
- انتشار ظاهرة غش اللبن بطريقه سريعة وبسيطة متعددة (٥٥٪ من متوسط إجمالي المبحوثين فقط).
- ارتفاع أسعار العبوات المستخدمة في تعبئة ونقل اللبن (٧٢٪ من متوسط إجمالي المبحوثين).

جدول ٨: أهم المشاكل التي تواجه مسوقى الألبان وفقاً لعينة الدراسة الميدانية بمحافظة الشرقية موسم ٢٠١١/٢٠١٠

المشاكل	متوسط العينة %	التكرار النسبي		
		٣	٢	١
ارتفاع تكاليف النقل والطرق غير الممهدة	٧٠	٧٠	٦٠	٨٠
تدنىب فى الكمية المسوقة صيفاً وشتاءً	٦٥	٧٥	٥٥	٦٥
ارتفاع نسبة الفاقد والتالق لعدم وجود المبردات	٦٣	٦٢	٦٧	٦٠
انتشار ظاهرة غش اللبن بأساليب متعددة	٥٥	٤٥	٥٠	٦٥
ارتفاع أسعار العبوات المستخدمة في تعبئه ونقل الألبان	٧٢	٦٥	٧٠	٨١

المصدر : حسبت من بيانات الدراسة الميدانية خلال ديسمبر ٢٠١١، يناير ٢٠١٢

١٥,٢٢٪ يمركز فاقوس، بينما بلغ متوسط إجمالي ما يخص الوسطاء من جنيه المستهلك للبن البقرى حوالي ٢٥,٧٩٪ بحد أقصى بلغ نحو ٢٦,٥٦٪ بمركز أبو حماد وحد أدنى بلغ نحو ٢٥٪ بمركز منيا القمح.

٦- بلغت الكفاءة التسويقية للبن الجاموسى حدتها الأقصى بمركز منيا القمح، حيث بلغت نحو ٩٧,٤٪ يليها مركز أبو حماد وفاقوس بنسبة واحدة بلغت نحو ٩٦,٨٪ بمتوسط عام بلغ نحو ٩٧٪، بينما بلغت الكفاءة التسويقية للبن البقرى حدتها الأقصى بمركز أبو حماد ، حيث بلغت نحو ٩٥,٩٢٪ يليها مركز فاقوس، منيا القمح بنسبة بلغت ٩٥,٨٣٪، ٩٥,٧٤٪ على الترتيب بمتوسط عام بلغ نحو ٩٥,٨٣٪.

أهم التوصيات

من خلال الدراسة وما أسفرت عنه من نتائج والتي تشير إلى وجود احتكار من تجار اللبن بمحافظة الشرقية لذا توصى الدراسة:

١- أن يتم تسويق اللبن المنتج بالقطاع التقليدى عن طريق الجمعيات الزراعية أو إنشاء فروع لها تكون متخصصة في تسويق الألبان.

٢- تشجيع المزارعين على بيع اللبن في صورة منتجات لبنية بدلاً من بيعه في صورته الخام للاستفادة من فارق السعر لصالح المنتجات المصنعة.

٣- العمل على التحسين الوراثي للأبقار والجاموس المحلي لرفع إنتاجيته وزيادة الكمية المسوقة لتحقيق دخل أفضل من جهة وسد الفجوة البنية من جهة أخرى.

٤- التأمين على الماشية الحلبة لكونها مصدر رزق للمزارعين خاصة ضد المرض أو الوفاة وتوقف الإنتاج وبالتالي الدخل اليومي للمزارع.

٥- الحد من الكمية المستهلكة بمنطقة الإنتاج خاصة المستهلكة في رضاعة العجول مع استبدالها ببدائل الألبان لزيادة الكمية المسوقة.

أهم النتائج

١- قدر متوسط إنتاجية الرأس من الجاموس والبقر المحلي بعينة الدراسة حوالي ١٥٠٠ كجم/الموسم يستهلك منه في منطقة الاتصال حوالي ٧٣٠ ك، ٦٦٠ ك وبنسبة تمثل نحو ٣٣٪، ٤٤٪ من إنتاجية الرأس من الجاموس والبقر المحلي على الترتيب.

٢- قدر متوسط ما يسوق من إنتاجية الرأس الواحدة بحوالى ١٤٨٠ ك، ٨٤٠ ك/الموسم وبنسبة تمثل نحو ٦٧٪، ٥٦٪ للجاموس والبقر المحلي على الترتيب ويسوق منه لبن خام حوالي ١١٨٠ ك، ٦٣٠ ك وبنسبة تقدر بنحو ٤٣٪، ٥٣٪ للرأس الواحدة على الترتيب السابق.

٣- تقدر الكمية المسوقة في صورة منتجات لبنية بنحو ٣٠٠ ك، ٢١٠ ك وبنسبة تمثل نحو ١٣,٥٧٪، ١٤٪ من إنتاجية الرأس من الجاموس والبقر على الترتيب.

٤- قدر متوسط سعر بيع الكيلو من اللبن الخام بنحو ٣,٨٢ جنيه/ك، ٢,٢٥ جنيه/ك من اللبن الجاموسى والبقرى على الترتيب، بينما بيع الكيلو المصنوع (رشده + جبنه) بنحو ٨,٢ جنيه/ك، ٤,٤ جنيه/ك ويفارق قدر بنحو ٤,٣٨ جنيه/ك، ٢,٣٥ جنيه/ك من اللبن الجاموسى والبقرى على الترتيب، في حين بيع الكيلو المصنوع (زيده + جبنه) بنحو ٦,٤ جنيه/ك، ٣,٦ جنيه/ك ويفارق قدر بنحو ٢,٥٨ جنيه/ك، ١,٣٥ جنيه/ك على الترتيب السابق وهذا ما يشير لافضلية بيع اللبن مصنوع مقارنة باليellow الخام وذلك للقيمة المضافة.

٥- وينتظر متوسط نصيب كلًا من المنتج، وتجار الجملة، والتجزئة من جنيه المستهلك أوضح بأن متوسط إجمالي ما يخص الوسطاء من جنيه المستهلك للبن الجاموسى قدر بحوالى ١٥,٨٢٪ بحد أقصى بلغ حوالي ١٦,٦٧٪ بمركز منيا القمح وحد أدنى بلغ نحو

الملاحق

جدول ١. تطور عدد الحيوانات من الأبقار والجاموس المنتجة للألبان بمحافظة الشرقية خلال الفترة (١٩٩٥ - ٢٠٠٩) (بالألف راس)

السنة	البيان	عدد الأبقار	٪	جملة عدد الأبقار والجاموس			٪	البيان
				%	الجمة	%		
١٩٩٥		١٠٢,٥	٤٣,٢	١٣٤,٨	٥٦,٨	٢٣٧,٣	١٠٠	
١٩٩٦		١٠٥,٦	٤٣,٤	١٣٧,٩	٥٦,٦	٢٤٣,٥	١٠٠	
١٩٩٧		١٠٩,٧	٤٣,٨	١٤٠,٥	٥٦,٢	٢٥٠,٢	١٠٠	
١٩٩٨		١١٢,٢	٤٢,٧	١٥٠,٥	٥٧,٣	٢٦٢,٧	١٠٠	
١٩٩٩		١٢٠,٤	٤٤,٥	١٥٠,٢	٥٥,٥	٢٧٠,٦	١٠٠	
٢٠٠٠		١٢٦	٤٥,٦	١٥٠,١	٥٤,٤	٢٧٦,١	١٠٠	
٢٠٠١		١٢٧,٥	٤٥,٩	١٥٠,٤	٥٤,١	٢٧٧,٩	١٠٠	
٢٠٠٢		١٢٩	٤٦,١	١٥٠,٦	٥٣,٩	٢٧٩,٦	١٠٠	
٢٠٠٣		١٣٠,٤	٤٦,٣	١٥١	٥٣,٧	٢٨١,٤	١٠٠	
٢٠٠٤		١٣١,٨	٤٦,٦	١٥١,٣	٥٣,٤	٢٨٣,١	١٠٠	
٢٠٠٥		١٣٣,٤	٤٦,٨	١٥١,٧	٥٣,٢	٢٨٥,١	١٠٠	
٢٠٠٦		١٣٦,٨	٤٧,٤	١٥٢	٥٢,٦	٢٨٨,٨	١٠٠	
٢٠٠٧		١٤٠,٢	٤٧,٩	١٥٢,٤	٥٢,١	٢٩٢,٦	١٠٠	
٢٠٠٨		١٤١,٧	٤٨	١٥٣,٧	٥٢	٢٩٥,٤	١٠٠	
٢٠٠٩		١٤١,٩	٤٧,٥	١٣١,٤	٥٢,٢	٢٥٠,٣	١٠٠	
٢٠٠٩	المتوسط	١٢٤,٤١	٤٥,٧	١٤٧,٢٣	٥٤,٣	٢٧١,٦٤	١٠٠	

المصدر: جمعت وحسبت من بيانات مديرية الزراعة بالشرقية، سجلات إدارة الإنتاج الحيواني، بيانات غير منشورة للفترة من (١٩٩٥ - ٢٠٠٩).

جدول ٢. تطور كمية الألبان المنتجة من البقر والجاموس المحلي بمحافظة الشرقية بالألف طن خلال الفترة (١٩٩٥ - ٢٠٠٩).

السنة	البيان	لبن بقري	٪	لين جاموسي			٪	البيان
				%	الجمة	%		
١٩٩٥		١١٣,٨	٥٠,٨	١١٠,١	٤٩,٢	٢٢٣,٩	١٠٠	
١٩٩٦		١١٥,٧	٤٦,٨	١٢١,٧	٥٣,٢	٢٤٧,٤	١٠٠	
١٩٩٧		١٢١,٦	٤٤,١	١٥٤	٥٥,٩	٢٧٥,٦	١٠٠	
١٩٩٨		١٢٤,٦	٤٣,١	١٦٤,٦	٥٦,٩	٢٨٩,٢	١٠٠	
١٩٩٩		١٤٣	٥١,٣	١٣٥,٦	٤٨,٧	٢٧٨,٦	١٠٠	
٢٠٠٠		١٤١,٢	٤٦,٦	١٦٢	٥٣,٤	٣٠٣,٢	١٠٠	
٢٠٠١		١٤٣,٢	٤٦,٩	١٦٢,٣	٥٣,١	٣٠٥,٥	١٠٠	
٢٠٠٢		١٤٥	٤٧,٢	١٦٢,٥	٥٢,٨	٣٠٧,٥	١٠٠	
٢٠٠٣		١٤٦,٧	٤٧,٤	١٦٣	٥٢,٦	٣٠٩,٧	١٠٠	
٢٠٠٤		١٤٨,٦	٤٧,٦	١٦٣,٤	٥٢,٤	٣١٢	١٠٠	
٢٠٠٥		١٥٠,٧	٤٧,٩	١٦٣,٨	٥٢,١	٣١٤,٥	١٠٠	
٢٠٠٦		١٥٦	٤٨,٧	١٦٤,٢	٥١,٣	٣٢٠,٢	١٠٠	
٢٠٠٧		١٦١,١	٤٩,٥	١٦٤,٦	٥٠,٥	٣٢٥,٧	١٠٠	
٢٠٠٨		١٦٦,٣	٥٠,٢	١٦٥	٤٩,٨	٣٣١,٣	١٠٠	
٢٠٠٩		١٣٩,٢	٤٩,٥	١٤١,٩	٥٠,٥	٢٨١,١	١٠٠	
٢٠٠٩	المتوسط	١٤١,١١	٤٧,٨	١٥٣,٩١	٥٢,٢	٢٩٥,٠٣	١٠٠	

المصدر: مديرية الزراعة بالشرقية، جمعت وحسبت من سجلات إدارة الإنتاج الحيواني، بيانات غير منشورة للفترة من (١٩٩٥ - ٢٠٠٩).

عرام، سمير عطية محمد (٢٠١٠). دراسة اقتصادية لإنتاج وتصنيع وبيعألبان البقر المحلي (دراسة حالة للمزارع التقليدية بمحافظة الشرقية) المجلة المصرية للاقتصاد الزراعي، المجلد العشرون، العدد الأول، ٢٨-٣٨.

متولى، يحيى محمد وعلى، أكرم إبراهيم (٢٠١٠). دراسة اقتصادية عن إنتاج واستهلاكألبان فى جمهورية مصر العربية، المجلة المصرية لل الاقتصاد الزراعي، المجلد العشرون، العدد الأول، ١٥-١٢.

المراجع

- أحمد، دعاء سمير محمد مرسي (٢٠٠٧). التقييم الاقتصادي للمنظومة التسويقية لألبان ومنتجاتها في مصر وإمكانيات تطويرها، رسالة ماجستير، قسم الاقتصاد الزراعي ، كلية الزراعة ، جامعة عين شمس.
- السيسي، سامي محمد (٢٠١٠). دراسة اقتصادية لصناعة الألبان في مصر، المجلة المصرية لل الاقتصاد الزراعي، المجلد العشرون، العدد الثالث، ٢٥-١٥.
- سرحان، أحمد عبادة (١٩٥٦). طرق التحليل الإحصائي ، دار المعارف في مصر.

INDICATORS OF MARKETING EFFICIENCY FOR MILK PRODUCTS IN TRADITIONAL SECTOR IN SHARKIA GOVERNORATE

Seham A.Z. Salah El-Dein^{1*}, M.A. Mesailhy² and S.A.M. Aram¹

1. Inst. Agric. Econ. Res., Agric. Res. Cent., Egypt

2. Agric. Econ. Dept., Fac. Agric., Zagazig Univ., Egypt

ABSTRACT

The milk production in Egypt is through two major sectors; traditional and special sector, which contribute about 71.8% and 28.2% from total milk production, respectively. The previous studies indicate that there are problems reducing the efficiency of milk marketing system in Egypt, generally and in Sharkia governorate specially. Thus may be show through what the mediators obtain from the consumer's pound, although they offer the minimum of marketing services, this reflects negatively on the producers behavior in breeding more milk animals, so the milk gap remains still. The study depended upon secondary data, publication and UN-publication, besides primary data was collected by questionnaire from and also interview with producers and dealers through January 2012 to covering season 2010/2011. Results and Recommendations of the study: First: the results: The study revealed the following results: The average of producer share with respect to buffalo milk was estimated about 84.18% from one pound of consumer with maximum 84.18% in fakous district and minimum 83.33% in Menia Elkamh diotrect, while with respect to cow milk, the average of producer share was estimated about 74.21% with maximum 75% in Menia Elkamh district and minimum 73.44% in Abou Hamad district. The average of whole sale share with respect to buffalo milk was estimated about 3.71% from one pound of consumer with maximum 4.44% in Abou Hamad district and minimum 3.33% in Menia Elkamh district, while the average of whole-sale share with respect to cow milk from one pound of consumer about 7.34% with maximum 8.33% in Menia Elkamh district and minimum 6.25% in Abou Hamad district. The average of partial-sale share with respect to buffalo milk was estimated about 11.78% from one pound of consumer with maximum 13.34% in Menia Elkamh district and minimum 10.87% in Fakous district, while the average of partial-sale share with respect to cow milk was about 18.45% with maximum 20.31% in Abou Hamad district and minimum 16.67% in Menia Elkamh district. The average of mediators share with respect to buffalo milk was about 15.82% from one pound of consumer with maximum 16.67% in Menia Elkamh district and minimum 15.22% in Fakous district, while with respect to cow milk was about 25.79% with maximum 26.56% in Abou Hamad and minimum 25% in Menia Elkamh. The recommendations of the study were as follows: Necessity, milk marketing by the co-operative societies specially in traditional sector. Reducing the milk which consumptive in calves nursing and replaced it by another alternatives. Manufacture the raw-milk to benefiting from price discriminate compare with selling the raw milk only.

Keywords: The milk production, pound of consumer, cow milk, milk marketing, traditional sector.

* Corresponding author: Tel. : +201222246572
E-mail address:sehamsalaheldin@yahoo.com